

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО НАУЧНЫХ
ОРГАНИЗАЦИЙ**

**РОССИЙСКАЯ
АКАДЕМИЯ НАУК**

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ НАУКИ
ИНСТИТУТ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИЙ
РОССИЙСКОЙ АКАДЕМИИ НАУК**



РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА В КОНТЕКСТЕ МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА

ВОЛОГДА 2015

Евгений Мазилов

**Развитие промышленного
комплекса в контексте
модернизации экономики региона**

«ИСЭРТ РАН»

2015

УДК 338.45(470.12)
ББК 65.305(2Рос-4Вол)

Мазилов Е. А.

Развитие промышленного комплекса в контексте модернизации
экономики региона / Е. А. Мазилов — «ИСЭРТ РАН», 2015

ISBN 978-5-93299-323-1

В монографии обоснована роль и место промышленного комплекса в региональной экономике и его влияние на экономический рост, представлены результаты типологизации субъектов РФ по уровню развития регионального промышленного комплекса, выявлена тесная взаимосвязь уровня его развития и инновационно-технологических факторов, представлен организационно-экономический механизм развития регионального промышленного комплекса, рассмотрены основные перспективы его развития в концепции модернизации экономики, одной из которых является кластерный подход, а также обоснована необходимость развития институтов производственно-инновационной инфраструктуры. Монография предназначена для работников органов власти и управления, научных сотрудников, аспирантов и студентов, а также всех интересующихся вопросами развития регионального промышленного комплекса.

УДК 338.45(470.12)
ББК 65.305(2Рос-4Вол)

ISBN 978-5-93299-323-1

© Мазилов Е. А., 2015
© ИСЭРТ РАН, 2015

Содержание

Введение	6
1. Теоретические подходы к развитию экономики региона на основе стимулирования промышленного комплекса	8
1.1. Роль и место промышленного комплекса в экономике региона	8
1.2. Факторы развития промышленного комплекса	16
Конец ознакомительного фрагмента.	17

Е. А. Мазиллов
Развитие промышленного
комплекса в контексте
модернизации экономики региона

© Е.А. Мазиллов, 2015

© ИСЭРТ РАН, 2015

Введение

Целью социально-экономического развития Российской Федерации является устойчивое повышение уровня и качества жизни населения. Для достижения поставленной цели необходимо проведение диверсификации экономики, перевод ее на инновационный путь развития. Основой генерации и внедрения инноваций является промышленный комплекс. Именно промышленные предприятия являются инициатором проведения научно-технических разработок.

В то же время инновационное развитие отечественного промышленного комплекса идет с заметным отставанием от ведущих мировых экономик. Результатом этого является постоянно нарастающая технологическая отсталость российской экономики и снижающаяся конкурентоспособность предприятий.

Решение сложившихся проблем возможно только на основе глубоких комплексных преобразований: активного использования передовых достижений научно-технического прогресса и формирования принципиально нового подхода к управлению промышленным комплексом. Данные обстоятельства требуют исследования итогов развития и принципиального изменения подхода к управлению не только региональным промышленным комплексом, но и отдельными его отраслями.

Таким образом, актуальность исследования заключается в существующей потребности оценки места и роли инновационных процессов в развитии регионального промышленного комплекса и разработки эффективного механизма повышения его инновационности с учетом территориальных особенностей.

Целью данного исследования является решение научной проблемы управления экономикой региона на основе стимулирования развития промышленного комплекса.

Для достижения поставленной цели в соответствии с логикой исследования предполагается решение следующих задач:

1. Исследовать роль и место промышленного комплекса в региональной экономике и его влияние на экономический рост.
2. На основе зарубежного опыта систематизировать факторы развития промышленного комплекса и методы его стимулирования.
3. Провести типологизацию субъектов РФ по уровню развития промышленного комплекса.
4. Оценить влияние инноваций на уровень развития промышленного комплекса и экономику регионов в целом.
5. Разработать механизм управления промышленным комплексом на основе развития региональной производственно-инновационной инфраструктуры.
6. Определить перспективы роста региональной экономики на основе кластерного подхода и развития региональной производственно-инновационной инфраструктуры.

Объектом исследования выступает региональная социально-экономическая система, важнейшей подсистемой которой выступает промышленный комплекс. Предметом исследования являются отношения, возникающие в процессе развития и совершенствования системы управления регионом на основе стимулирования промышленного комплекса.

Информационной базой исследования послужили законодательные акты, нормативные документы органов государственной власти и управления, официальные данные Федеральной и региональной службы государственной статистики, труды ведущих ученых и материалы периодической печати. Кроме того, были использованы материалы опросов руководителей промышленных предприятий Вологодской области, проводимых ФГБУН Институтом социально-экономического развития территорий РАН (ИСЭРТ РАН) в 2005–2014 гг.

Полученные результаты могут быть использованы органами власти и управления при разработке стратегий развития региона, промышленного комплекса, а также специалистами в ходе проведения исследований в области оценки состояния и перспектив развития территорий, промышленный комплекс которых носит «утяжеленный» характер.

1. Теоретические подходы к развитию экономики региона на основе стимулирования промышленного комплекса

1.1. Роль и место промышленного комплекса в экономике региона

Современная мировая экономика характеризуется глобализацией, интеграцией и обострением конкурентной борьбы не только между странами, но и между регионами [67]. Для эффективного функционирования экономики отдельно взятого государства необходимо успешное функционирование всех отраслей народного хозяйства. Тем не менее лишь регионы с развитым промышленным комплексом могут поддерживать высокие темпы экономического роста и, как следствие, обеспечить достойный уровень жизни населения.

В общем понимании промышленный комплекс – это отрасль народного хозяйства, которая оказывает решающее воздействие на уровень развития производительных сил общества.

Проведенная систематизация подходов к определению категории «промышленный комплекс» (приложение 1), позволила определить следующие особенности. Во-первых, большинство исследователей отождествляют данную категорию с понятием «территориально-производственный комплекс». Во-вторых, впервые термин «производственный комплекс» появляется в работах Н.Н. Колосовского в середине 20 века [53]. В своих работах он впервые обосновал важность создания «особых зон экономического развития – территориально-производственных комплексов».

В-третьих, представленные подходы в своем большинстве сложились в советский период и учитывают особенности командно-административной системы управления. Однако за 25 лет реформ и перевода экономики на новый рыночный тип хозяйствования произошла реструктуризация существовавших в СССР промышленных комплексов, были нарушены производственные технологические цепочки, дестабилизирован воспроизводственный ритм вывода старых и ввода новых мощностей [77]. На первый план вышли новые промышленные комплексы, формирование которых было основано, в первую очередь, на конкуренции и получении прибыли.

Один из основных признаков промышленного комплекса – то, что он является целостной системой. Как производственно-экономическая система промышленный комплекс может воспроизводить себя как в рамках имеющейся качественной определенности, так и на уровне нового качества, переход к которому означает развитие системы управления, а основным системным признаком на данном уровне следует считать способность возобновлять процесс воспроизводства [86]. Системообразующими факторами будут являться финансовые, сырьевые, информационные и трудовые ресурсы. Основным видом выступают финансовые ресурсы. Существуют и другие подходы к группировке комплексобразующих факторов. Так, выделяются факторы концентрации, специализации, кооперирования и комбинирования [129].

Существует ряд признаков промышленного комплекса как системы. Все их объединяют в следующие группы: структурные, функционирования, развития и управляемости. Группа признаков, характеризующих функционирование системы, определяется комплексными свойствами надежности и экономичности. Группа признаков, характеризующих развитие системы, включает такие ее характеристики, как стабильность, инерционность, дискретность и динамичность. Признаки, характеризующие управляемость системы, определяется тем, как развитие

системы в будущем во многом предопределяется принятием текущих управленческих решений [86].

Промышленный комплекс является неотъемлемой частью региона. Поэтому это необходимо учитывать при формировании его понятия. В экономической литературе существует большое разнообразие подходов к определению категории «регион». Проведенный анализ научной литературы по вопросам региональной экономики показал, что классическим является понятие, данное А.Г. Гранбергом: «регион – определенная территория, отличающаяся от других территорий по ряду признаков и обладающей некоторой целостностью, взаимосвязанностью составляющих ее элементов» [26]. Однако, по мнению самого ученого, данный подход является обобщенным. При выявлении регионов целесообразно учитывать цели и задачи, стоящие перед исследователями.

Таким образом, под *региональным промышленным комплексом в рамках данного исследования будем понимать совокупность хозяйствующих субъектов различных отраслей производства, самостоятельно ведущих свою деятельность в рамках определенной территории и являющихся неотъемлемой составляющей региональной социально-экономической системы, производящих средства труда и товары народного потребления, а также имеющих единую систему и механизм управления.*

Промышленный комплекс региона является ведущей отраслью экономики сразу по нескольким причинам.

Во-первых, промышленность (прежде всего, тяжелая) является основой для расширенного воспроизводства и экономического развития всех субъектов народного хозяйства.

Во-вторых, она обеспечивает обороноспособность государства, позволяет развивать военно-промышленный комплекс, обеспечивая тем самым национальную безопасность.

В-третьих, развитие легкой и пищевой промышленности позволяет обеспечить продовольственную безопасность страны, а также снабжать население товарами народного потребления.

В-четвертых, развитие промышленности, особенно таких отраслей, как машиностроительная, химическая и др., обеспечивает научно-технический прогресс во всем народном хозяйстве.

На протяжении последних двухсот лет, начиная с первой промышленной революции, мировая экономика развивается волнообразно. Ее эволюция, согласно теории длинных волн Н.Д. Кондратьева, связана со сменой технологических укладов [55].

Технологический уклад (ТУ), по мнению авторов [78], – это «группы сопряженных производств, связанных друг с другом однотипными технологическими цепями. В рамках каждого ТУ осуществляется замкнутый производственный цикл, включающий добычу и получение первичных ресурсов, все стадии их переработки и выпуск конечных продуктов».

Сами технологические уклады обладают сложной внутренней структурой. По терминологии, разработанной С.Ю. Глазьевым [21], базисные технологические совокупности образуют ядро технологического уклада. Технологические нововведения, участвующие в создании такого ядра, получили название «ключевой фактор». Они возникают в движущих отраслях промышленности, развитие которых зависит от распространения этих нововведений в несущих отраслях. В свою очередь, к таким относятся отрасли, интенсивно потребляющие ключевой фактор и наилучшим образом приспособленные к его использованию. Они играют ведущую роль в распространении нового технологического уклада и массовом обновлении производства. Конечно, целью создаваемых изобретений, таких, как водяной двигатель или вычислительная техника, является, прежде всего, повышение конкурентоспособности и развитие производства.

На данный момент произошла смена пяти технологических укладов, идет построение шестого ТУ (табл. 1.1). Ядром нового (шестого) ТУ становятся информационно-коммуникационные технологии, нанотехнологии, экологические ноу-хау и т. п.

Таблица 1.1. Характеристика технологических укладов

ТУ	Годы развития	Ведущая отрасль промышленности	Ключевой фактор развития	Страны-лидеры
Первый ТУ	1770 – 1830	развитие текстильной промышленности, машиностроения, выплавка чугуна, изобретение водяного двигателя	текстильные машины	Англия
Второй ТУ	1830 – 1880	изобретение парового двигателя, развитие железнодорожного строительства, транспорта, машино- и паростроения, угольной, станкостроительной, инструментальной промышленности, черной металлургии	паровой двигатель, станки	США, Франция
Третий ТУ	1880 – 1930	развитие электротехнического, тяжелого машиностроения, производство и прокат стали, строительство линий электропередач, развитие неорганической химии	электродвигатель, сталь	США

Четвертый ТУ	1930 – 1980	развитие автомобиле-, тракторостроения, цветной металлургии, производство товаров длительного пользования, синтетических материалов, развитие органической химии, производство и переработка нефти	двигатель внутреннего сгорания, нефтехимия	США, СССР
Пятый ТУ	1980 – 2030	развитие электронной промышленности, вычислительной, оптоволоконной техники, ПО, телекоммуникаций, роботостроения, производство и переработка газа, развитие информационных услуг	микроэлектронные компоненты	США, Япония
Шестой ТУ	с 2000	развитие робототехники, биотехнологий, основанных на достижениях молекулярной биологии и генной инженерии, нанотехнологий, систем искусственного интеллекта, глобальных информационных сетей, интегрированных высокоскоростных транспортных систем	робототехника, нанотехнологии	США, Япония

Источник: Составлено автором на основе [6; 19; 21; 78; 105].

Сегодня в России только началось построение пятого ТУ, в то время как в ВВП развитых стран его доля составляет уже более 30 % (к примеру, в Финляндии в 2009 г. доля продукции пятого ТУ составляла 35 % [126]). Без активного развития промышленности невозможно появление новых технологий пятого – шестого ТУ и, как следствие, дальнейшее конкурентоспособное развитие экономики.

Таким образом, с уверенностью можно утверждать, что зарождение новых технологических укладов и, как следствие, рост всех отраслей народного хозяйства в полной мере зависит от опережающего развития промышленности.

Промышленный комплекс является совокупностью отдельных видов экономической деятельности. Под последней понимается совокупность предприятий, характеризующихся единством экономического назначения производимой продукции, однородностью потребляемых материалов, общностью технической базы и технологических процессов, особым профессиональным составом кадров, специфическими условиями работы [132].

Промышленный комплекс включает в себя две группы отраслей: добывающую и обрабатывающую. К первой относятся предприятия по добыче рудного и нерудного сырья; ко второй

– отрасли по производству металлов, машиностроительной, пищевой, химической и другой продукции.

Совокупность определенных групп отраслей, для которых характерен выпуск схожей (родственной) продукции или выполнение схожих работ (услуг) называется промышленным комплексом [109]. Например, в топливно-энергетический комплекс (ТЭК) входят угольная, сланцевая, нефтяная, газовая отрасли, а также электроэнергетика. Основная задача ТЭК – обеспечение народного хозяйства, а также быта топливом и энергией.

Под отраслевой структурой промышленного комплекса понимается доля отраслей в общем объеме промышленного комплекса. Отраслевая структура промышленности постоянно претерпевает изменения. На нее влияют различные факторы. Прежде всего, развитие научно-технического прогресса. Именно под воздействием этого фактора образуются новые отрасли промышленности и производства. Кроме того, на динамику изменения структуры промышленного комплекса влияет экономическая политика государства.

На современном этапе развития существуют различные подходы к организации промышленного производства на региональном уровне. Несмотря на то, что в настоящее время этот вопрос достаточно разработан, существуют определенные расхождения в трактовке понятий и особенностей основных форм организации регионального промышленного комплекса. Основные подходы, а также их характеристика представлены в таблице 1.2 [7; 40; 41; 58; 62; 87; 64; 94; 95; 96; 109; 111; 119; 121].

Таблица 1.2. Подходы к организации регионального промышленного комплекса

№	Форма организации промышленности	Преимущества	Недостатки	Результаты деятельности	Основные участники
1.	Территориально-промышленный комплекс	– четкая структура планирования всех видов деятельности от добычи сырья до реализации готовой продукции; – представляет собой цельную производственную цепочку	– не предполагает в составе наличие научных организаций; – низкая мобильность (неспособность быстро реагировать на изменение рыночной ситуации); – не предусматривает развитие инноваций	производство продукции на протяжении всей технологической цепи	группа предприятий с вертикальной интеграцией, производящих конкретную продукцию
2.	Технополис	– включает в себя всю инновационную цепочку от генерации научных знаний до реализации товарной продукции	– ориентация на выполнение простых, сборочных функций; – сложность в создании связи между академическими организациями и предприятиями; – большие корпорации не становятся источником распространения своего потенциала НИОКР	разработка новых технологий, а также производство на основе имеющихся технологий инновационной продукции	научные и образовательные учреждения, организации инфраструктуры, производственные предприятия, нацеленные на выпуск инновационной продукции, культурно-бытовая инфраструктура
3.	Кластер	– мобильная структура, учитывающая производственную необходимость; – снижение транзакционных издержек вследствие объединения ресурсов; – возникает эффект синергии; – восприимчивость к внедрению инноваций	– специализация может вызвать уязвимость региона; – возможность возникновения эффекта замкнутости системы; – вероятность появления синдрома самодостаточности, что приводит к производственному спаду	комплексная система производства и выпуска продукции	группа предприятий малых и крупных форм, представители власти, научные и учебные заведения, некоммерческие организации, объекты инновационной инфраструктуры
4.	Территория инновационного развития	– наука и образование утверждаются как первоочередные задачи развития; – поддержка разработки и внедрения инноваций на законодательном уровне	– нормативно-правовая база не удовлетворяет необходимым условиям; – отсутствие эффективных механизмов инвестирования в наукоемкую продукцию	производство инновационной продукции	малые предприятия, производящие инновационную продукцию и услуги

Источник: Составлено автором на основе [7; 40; 41; 58; 62; 64; 87; 94; 95; 96; 109; 111; 119; 121].

Наиболее эффективной и рациональной формой организации промышленного комплекса может стать формирование кластерных систем на базе основных отраслей производства с высоким уровнем потенциала для развития. Такой выбор обусловливается следующими основными преимуществами кластера.

Во-первых, объединения подобного рода сочетают в себе черты таких производственных структур, как территориально-промышленные комплексы, технополисы, территории инновационного развития. Несмотря на подобное сочетание, кластер является мобильной структурой, способной быстро реагировать на изменение производственных потребностей.

Во-вторых, кластер является одним из наиболее эффективных способов развития инновационной среды в регионе. Их создание способствует повышению инновационной активности всех участников объединения. Однако, несмотря на это, организация производственного кластера не подразумевает обязательного ведения НИОКР.

В-третьих, кластер может быть организован на базе имеющегося в регионе производственного потенциала (технологического задела, ресурсной и сырьевой базы).

В-четвертых, важным преимуществом кластерной организации промышленности региона является экономия производственных затрат. Этого можно достичь, кроме всего прочего, путем снижения транзакционных издержек, которое происходит в результате прямого взаимодействия организаций-участников кластера.

Кластерный подход во всем мире признается как наиболее эффективный инструмент региональной политики [5]. Деятельность по реализации кластерного подхода может быть обозначена как кластеризация и представляет собой комплекс организационно-экономических мероприятий, проводимых государственными и общественными институтами с целью интеграции предприятий в кластеры и установления между ними неформальных взаимоотношений и сетевого сотрудничества.

Формирование производственных территориальных кластеров – сложный и длительный процесс, предполагающий множество усилий со стороны многих субъектов промышленной деятельности.

По мнению автора [9], разработка кластерного проекта включает в себя три стадии: подготовительную, основную и завершающую. Изучение существующего опыта показало, что для создания кластеров в промышленном комплексе требуется соблюдение следующих условий.

1. Компании, имеющие кооперационное взаимодействие, заинтересованные в интенсивном развитии.

2. Наличие малого бизнеса, с узкой специализацией, способные принять определенные работы на аутсорсинг.

3. Наличие на территории научной базы, а также рабочей силы, соответствующей компетенции и прочих производственных ресурсов.

4. Производственно-инновационная инфраструктура: технопарки, бизнес-инкубаторы, центры кластерного развития.

5. Наличие общественных организаций (ТПП, ассоциации и проч.).

6. Наличие у органов власти и управления территорий стратегических планов развития промышленного комплекса.

Формирование кластеров является естественным процессом. Соответственно, государство должно формировать благоприятные условия для их самостоятельного возникновения.

Опыт различных стран свидетельствует об отсутствии единых унифицированных механизмов создания, развития и стимулирования кластеров [135; 137]. Следовательно, для модернизации экономики региона на базе данного подхода необходима разработка обоснованной программы кластерной политики, обеспечивающей поддержку инициатив представителей промышленного комплекса в современных социально-экономических условиях. Выделяют следующие возможные направления поддержки развития кластеров (таблица 1.3).

Таблица 1.3. Возможные мероприятия (инструменты) развития кластеров [90]

Группы факторов	Примеры мероприятий по развитию кластеров	Примеры стран
Повышение конкурентоспособности отдельных компаний		
Конкурентоспособность компаний	– развитие экспортных возможностей (например, экспортные консорциумы); – совершенствование производственного процесса; – повышение качества продукции и услуг; – разработка новых товаров и услуг.	Словения Финляндия
Повышение качества внешних условий для развития кластеров		
Образовательная инфраструктура	– повышение качества образовательных услуг в профильных учебных заведениях; – разработка программ повышения квалификации; – организация взаимодействия с вузами в форме проведения учебных практик.	Финляндия Великобритания Сингапур, США (на уровне штата, т. е. региональном)
НИОКР и коммерциализация	– обеспечение доступа со стороны компаний кластера к результатам НИОКР и экспертизе (например, консультационные услуги); – проведение совместных НИОКР; – трансфер и коммерциализация результатов НИОКР; – предоставление офисных и производственных помещений.	США Финляндия Германия Великобритания Израиль
Сырье и система поставщиков	– привлечение поставщиков в кластер; – повышение конкурентоспособности поставщиков; – коллективные закупки, производимые компаниями кластера; – развитие экспорта поставщиков в другие регионы; – предоставление недвижимости и инфраструктуры для поставщиков (например, парки поставщиков, промышленные парки).	Финляндия
Инфраструктура	– повышение качества транспортной, энергетической, инженерной, телекоммуникационной инфраструктуры; – доступ к земле и недвижимости.	Южная Корея Япония
Финансовое обеспечение	– формирование венчурных компаний и фондов; – упрощения получения финансовых средств для компаний-участников кластеров.	Финляндия США
Административная инфраструктура	– упрощение процедуры регистрации компаний; – повышение эффективности отраслевого регулирования.	США (на региональном уровне)
Качество жизни	– доступность жилья.	США
Развитие кооперации	– развитие кооперации с поставщиками, организациями, занятыми НИОКР, коммерциализацией, оказывающими образовательные услуги; – поддержка международных контактов участников кластера; – организация и координация действий компаний-участников.	Финляндия США (на региональном уровне) Словения

Формирование кластера – это достаточно длительный процесс (Силиконовая долина начала формироваться как кластер еще в 40-х годах 20 века), предполагающий множество усилий со стороны представителей промышленного комплекса, органов власти и управления, а также малого и среднего бизнеса.

Как показывает международный опыт формирования кластеров (например, опыт Китая в формировании автомобильных кластеров), сначала в регионе организуются промышленные зоны, состоящие из одного или нескольких крупных предприятий. Это создает определенный задел для развития инфраструктуры и других вспомогательных производств. Важным моментом является развитие кадрового потенциала путем привлечения высококвалифицированных кадров, которые смогли бы наладить полный производственный цикл выпуска продукции – от разработки нового продукта до его реализации на рынке.

Созданные условия, в свою очередь, привлекают в регион крупный и средний бизнес, активизируют деятельность по созданию новых компаний и развитию малого бизнеса. После создания промышленно-хозяйственного комплекса необходима разработка программы создания кластерных систем, задача которой – активизировать промышленную деятельность в регионе, повысив тем самым эффективность функционирования промышленного комплекса.

В России о кластерном подходе широкие дискуссии ведутся относительно недавно. Поэтому информация и примеры формирования кластерных систем на региональном уровне на сегодняшний день имеются в довольно ограниченном количестве. Долгое время в стране кластеры развивались исключительно по инициативе местных властей, несмотря на то, что мировой опыт свидетельствует о том, что эффективно действующие кластерные системы строятся на инициативе бизнеса при непосредственной поддержке органов власти и управления региона.

На сегодняшний день в России принят ряд документов, регулирующих создание и основную деятельность производственных кластеров. Такими документами являются прежде всего:

1. Концепция долгосрочного социально-экономического развития РФ до 2020 г. [56].
2. Методические рекомендации по реализации кластерной политики в субъектах Российской Федерации [69].
3. Концепция кластерной политики в Российской Федерации [57].
4. Стратегия инновационного развития России до 2020 года [116].
5. Распоряжение Правительства РФ «О распределении субсидий, предоставляемых в 2013 году из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на реализацию программ развития пилотных инновационных территориальных кластеров» [97].

Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 г. предусматривается «создание сети территориально-производственных кластеров, реализующих конкурентный потенциал территорий». Кроме того, в Стратегии инновационного развития РФ до 2020 г. подчеркивается необходимость формирования кластеров как одного из инструментов активизации инновационных процессов в стране.

Прообразами кластеров в России явились территориально-производственные комплексы, образованные во времена СССР. Чаще всего они создавались на основе крупных градообразующих предприятий и компаний, обслуживающих основное производство. В России существуют «спонтанные протокластеры» [66], образованные вокруг ключевых отраслей промышленности (химический, нефтегазовый, металлургический, машиностроительный и др.). Но эти структуры вряд ли могут сравниться с настоящими западными кластерами с хорошо отлаженной системой взаимосвязей, где использование кластерного подхода управления экономикой уже имеет определенную историю. Примером протокластера может служить нефтегазовый кластер Ханты-Мансийского автономного округа. Экономика округа объективно и исторически складывалась как моноспециализированная. Значительная доля доходов бюджета региона формировалась за счет сырьевых предприятий, добывающих нефть и газ. Представленные на территории округа транснациональные вертикально-интегрированные компании в совокупности могут рассматриваться как сложившийся и успешно функционирующий кластер.

Анализ отечественного опыта формирования промышленных кластеров позволил выделить универсальные механизмы, которые также могли бы быть применены при создании кластеров в Вологодской области.

Во-первых, в большинстве случаев создание производственных кластеров происходило в результате разработки и реализации долгосрочных стратегий развития промышленности либо конкретных отраслей, основной задачей которых являлась поддержка промышленности.

Во-вторых, кластеры создавались только в регионах с мощной ресурсной базой, способной обеспечить всем необходимым процесс производства на каждом этапе производственной цепочки.

В-третьих, для обеспечения формирования и развития кластеров в регионе необходимо комплексное развитие территории, в том числе производственной инфраструктуры.

В-четвертых, в регионе необходимо развитие системы финансово-кредитных институтов. Крайне важно создание благоприятного климата, способного активизировать инвестиционную деятельность и привлечь дополнительные средства.

Как показывает практика, формирование таких сложных экономических систем, как кластеры, технопарки и др., невозможно без активной поддержки и координации со стороны органов государственной власти и управления. Основные направления поддержки и функции государства чаще всего отражаются в стратегических документах федерального и регионального уровня.

1.2. Факторы развития промышленного комплекса

Промышленный комплекс представляет собой сложную экономическую систему, на которую влияет множество факторов. Выявление существующих факторов и их систематизация позволит определить основные направления развития и поддержки промышленного комплекса, а также систематизировать существующие подходы и инструменты регулирования его деятельности.

Комплексность объекта исследования предполагает необходимость всестороннего учета всех факторов, влияющих на развитие регионального промышленного комплекса. Такие факторы называются системообразующими и подразделяются на внешние и внутренние.

К внешним факторам по отношению к промышленному комплексу относятся те факторы, которые связаны с воздействием на процесс формирования кластера со стороны окружающей среды и общества [49]. Особенностью внешних факторов является то, что они, как правило, носят условно независимый и в определенной степени случайный характер. В ряде случаев возможны их сознательное формирование и корректировка.

Внешними факторами по отношению к региональному промышленному комплексу являются [49]:

- природно-климатические (климатические, географические, геофизические, экологические условия, количество и доступность природных ресурсов) факторы;
- политические (геополитическая обстановка, политическая стабильность, межнациональная и межрегиональная обстановка, уровень бандитизма и терроризма) факторы;
- социальные (социальная напряженность, занятость населения, демографическая ситуация, покупательная способность, здоровье населения) факторы;
- факторы государственного регулирования (денежно-кредитная, бюджетно-налоговая, таможенная, антимонопольная политики государства, региональная экономическая политика, меры государственной поддержки важнейших отраслей и направлений национальной экономики, лицензирование видов деятельности и сертификация продукции, контроль за выполнением требований по обеспечению общественной и национальной безопасности);
- ресурсные (наличие необходимых трудовых, материальных ресурсов в регионе, возможности по привлечению финансовых ресурсов) факторы;
- рыночные (наличие конкурентов и свобода конкуренции, наличие требовательных местных потребителей, наличие специализированного спроса на продукцию региональных предприятий, которая может быть востребована на глобальном рынке) факторы.

Внутренние системообразующие факторы обусловлены характером и степенью взаимодействия между предприятиями [49]. Внутренними системообразующими факторами по отношению к региональному промышленному комплексу являются:

- конкурентные связи [4], характеризуют уровень конкуренции в рамках промышленного комплекса, а также между предприятиями и организациями;

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.