

Ковалева Наталья

# КАК ЗАРАБОТАТЬ НА РУКОДЕЛИИ?



Это простые советы, доступные любой домохозяйке,  
по созданию своего домашнего бизнеса.  
Благодаря этим советам вы сможете легко  
платить себе самой зарплату в первые же месяцы.

Ковалева Наталья

**Как заработать на рукоделии?  
Первые шаги. Полезные советы**

«Издательские решения»

**Наталья К.**

Как заработать на рукоделии? Первые шаги. Полезные советы /  
К. Наталья — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-837969-7

Это простые советы, доступные любой домохозяйке, по созданию своего домашнего бизнеса. Благодаря этим советам вы сможете легко платить себе самой зарплату в первые же месяцы.

ISBN 978-5-44-837969-7

© Наталья К.  
© Издательские решения

## Содержание

Как заработать на рукоделии?	6
Как превратиться из безработной домохозяйки в бизнес- леди?	6
Легко!	
Сколько зарабатывают на рукоделии?	8
Конец ознакомительного фрагмента.	10

# **Как заработать на рукоделии? Первые шаги. Полезные советы**

**Ковалева Наталья**

© Ковалева Наталья, 2020

ISBN 978-5-4483-7969-7

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

## **Как заработать на рукоделии?**

### **Как превратиться из безработной домохозяйки в бизнес-леди? Легко!**

**Первое и самое важное – это встать с дивана.**

Второе- выделить свое личное время, на которое никто не имеет права посягать! Ни внезапно вернувшийся с работы муж, ни внезапные гости, не расплакавшийся ребенок, ни звонок по телефону любимой подруги.

**Никто! Не должен воровать ваше личное время, если вы действительно намерены превратиться из домохозяйки в бизнес-леди.**

Не боги горшки обжигают! У вас все получится.



В интернете существует куча советов по выбору своей ниши. Ознакомьтесь ради любопытства.

Но ориентируйтесь прежде всего на себя, свои личные способности, умения, таланты, профессиональный опыт.

Возьмите листок бумаги и напишите все, что вы умеете хорошо делать.

Неважно, если первоначально это будет шоппинг или уход за грудными детьми.

Есть сейчас и такие услуги, как консультант по шоппину. Если вы действительно профи в этом деле, и вас регулярно берет на шоппинг ваша подруга или родственница – дерзните!

Прочитайте все про маркетинг, как эффективно продвинуть ваши услуги.

Выберите канал рекламы – объявления, визитки, сарафанное радио и т. д.

Наметьте свою целевую аудиторию, кто будет пользоваться вашими услугами, какими еще услугами они пользуются, в каких салонах красоты, ресторанах, бутиках бывают. Договоритесь с рекламой именно в этих местах.

Реклама должна быть в том месте, где обитают ваши потенциальные заказчики.

Оцените конкурентный рынок. Выявите всех, кто уже дает именно такую рекламу. Уникализируйте свою услугу, сделайте ее немного отличной от уже имеющихся. Пусть она будет или дешевле или длительней или будет прилагаться еще какая-нибудь услуга. Вот вы и получили свое уникальное торговое предложение- УТП.

При грамотном продвижении вы получите клиентов уже в первую неделю.

Все выбрано правильно- аудитория, реклама, но-нет спроса?

Ничего страшного, попробуйте таким же способом выявить еще один свой талант и красиво представить его на рынке другим УТП.

Но вы еще не бизнес- леди! Вы только начинаете свой тернистый путь. Ставьте перед собой маленькие задачи на ограниченный срок времени и старайтесь не только их выполнять, но и перевыполнять!

Ваш доход уже превысил необлагаемый? Самое время идти в налоговую и регистрировать себя в качестве индивидуального предпринимателя.

Не справляетесь с заказами? Найдите себе помощницу, делегируйте ей часть работы.  
Но!

**Никогда не делегируйте всю свою кухню целиком** -очень высок риск отжатия бизнеса.

Работу между своими сотрудниками старайтесь распределять таким образом, чтобы кроме вас, никто не владел полной картиной дел.

Никогда не останавливайтесь! К вам поступили нецелевые звонки и люди попросили такую услугу, которую вы не оказываете? Промониторьте рынок – может быть, на рынке недостаточно исполнителей данной услуги и вам стоит занять эту нишу тоже?

Не забудьте про интернет-медиа. Самыми эффективными местами продаж являются соц-сети и тематические ресурсы, инстаграмм и т. д.

Удачи!

## Сколько зарабатывают на рукоделии?

Подросшие многократно цены на буквально все продукты, товары первой необходимости и ЖКХ заставляют многих женщин искать дополнительные источники дохода.



И если с совместительством в последнее время возникают определенные сложности – от совместителя зачастую требуют выполнение всех обязанностей штатной единицы, только за оплату в два раза меньше (а бывает, доплачивают всего 10—30% от оклада, если вы занимаетесь совместительством на основной работе), да и возможностей найти подработку на стороне все меньше из-за сокращения рабочих мест, то рукоделием можно заниматься в комфортной обстановке дома.

### Но вот сколько можно заработать на рукоделии?

Не секрет, что этим вопросом уже давно озадачились все женщины, которые и раньше рукоделием время от времени подрабатывали.

И пока вы читаете эту статью, они уже зарабатывают деньги.

Хорошо, если у вас уже есть навыки вязания, вышивания, шитья.

Тут только важно найти свою нишу. Конкуренция просто огромная и выживают, а значит, успешно зарабатывают только самые лучшие мастера. Что популярно из вязанных вещей?

– Прежде всего те детские вещи, которые не продаются в магазинах. Еще одно отличие от магазинных вещей- высококачественные материалы. **Какой смысл покупать пинетки**

**для малыша, связанные из дешевой акриловой пряжи у мастериц, если можно купить готовые пинетки, разукрашенные как произведения искусства?** А вот если пинетки выполнены из качественной натуральной пряжи (шерсть с добавлением других нитей для крепости, пух, бамбук, хлопок), окрашенной в яркие или нежные детские цвета, да еще в описании вы напишите, что пинетки дают естественное тепло из-за натуральных материалов изготовления – тогда ваш товар уже будет успешно конкурировать на рынке.

Учтите еще и тот момент, что нужно использовать такие материалы, которые малодоступны именно в вашем городе.

Мастериц достаточно, и даже если вы создадите красивую модель пинеток из качественной пряжи, а эта пряжа продается во всех магазинах, вашу идею очень легко скопируют, повторят, сделают цену чуть меньше, чем у вас, и ваши продажи упадут. Значит, **ищите качественные материалы по всему миру, и никому не выдавайте секрета, где вы закупаетесь.**

Сделайте пинетки, например, из кроличьего пуха или натуральной норки! Это к примеру, может быть, вы найдете именно свой материал. А если к пинеткам добавить шапочку и кофточку- это уже полноценный комплект. Только выглядеть он должен супер современно, а не так, как одевались в младенчестве наши бабушки.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.