

Дэйв Томпсон

ПРОДАЙ ИЛИ УМРИ

13 заповедей гуру
продаж

ТОМПСОН ДЭЙВ

**Продай или умри.
13 заповедей гуру продаж**

«Издательские решения»

Дэйв Т.

Продай или умри. 13 заповедей гуру продаж / Т. Дэйв —
«Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-852261-1

Самая высокооплачиваемая профессия в мире — это продавцы. Профессия, которой гордятся чемпионы и стесняются неудачники. Присоединяйтесь к чемпионам и зарабатывайте больше при помощи эффективных инструментов продаж от Дэйва Томпсона. Вы должны заработать больше. А главное — можете.

ISBN 978-5-44-852261-1

© Дэйв Т.
© Издательские решения

Содержание

Введение	6
1 заповедь	7
2 заповедь	8
3 Заповедь	9
4 заповедь	10
5 заповедь	11
6 заповедь	12
7 заповедь	13
8 заповедь	14
9 заповедь	15
10 заповедь	16
11 заповедь	17
12 заповедь	18
13 заповедь	19
Конец ознакомительного фрагмента.	58

Продай или умри 13 заповедей гуру продаж

Томпсон Дэйв

© Томпсон Дэйв, 2017

ISBN 978-5-4485-2261-1

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Единственно возможный способ разбогатеть сегодня – это продавать. Причем порой неважно что, главное чтобы дело было стабильное и в рамках закона.

Единственная цель этой книги – помочь вам получать больше денег, как минимум на 20 000\$ больше за год.

Профессия продавец – это самая высокооплачиваемая и в тот же миг самая низкооплачиваемая профессия в мире.

Лучший продавец тот – чья компания продала максимум продукта.

И выпустила его на рынок. Если уточнить, то сегодня по мнению очень многих экспертов продаж, самым великим продавцом является Билл Гейтс из ныне живущих.

Просто потому что у большинства населения планеты есть его устройства, его программы и его скрипты.

Здесь, в этой книге мы не будем говорить о том, как стать Билл Гейтсом – это скорее всего, знает лишь он сам и то не до конца.

Мы поговорим о том, как стать чемпионом продаж. Возможно, не планетарного масштаба, как Билл, но по крайней мере, городского или как минимум, окружного.

В продажах всё просто. Здесь белое – это белое – а ерное – это черное.

А результат измеряется всегда в деньгах.

Чем больше денег у вас осталось после всех продаж и выплат налогов, тем лучший вы продавец.

И в этой книге мы поговорим лишь о том, как стать лучшим продавцом и иметь больше денег.

Для того чтобы иметь больше денег от продаж, следует всего лишь следовать 13 заповедям чемпиона продаж.

1 заповедь

Продавай только то что выгодно лично тебе, то есть то, с чего ты более всего денег будешь иметь в случае успешной продажи.

Не то, что очень выгодно клиенту, а то что выгодно именно тебе.

Может очень часто случиться и так, что то что выгодно тебе выгодно и клиенту. Тогда это настоящее счастье для него.

Во всех остальных случаях следуй этому правилу и постоянно продавай только то что тебе выгодно.

2 заповедь

Всегда будь доброжелателен по отношению к клиенту и никогда ему не хами и не груби.

Может у него плохой день. Или что то незаладилось в его жизни? Тебе никогда не стоит отвечать клиенту грубостью на грубость.

Клиент к тебе еще вернется. И не раз. Может, вы даже встретитесь с ним в нерабочей обстановке.

Каждый раз когда его обманывает компания, он ассоциирует это с обманувшим продавцом а потому выбирай себе компанию правильно.

Твоя репутация будет с тобой всю твою жизнь.

3 Заповедь

Будь честен с покупателем но не отговаривай его от покупки.

Даже в том случае, если у товара имеется какой либо недостаток, не стоит отговаривать покупателя от покупки если он считает этот товар лучшим.

Если покупатель считает этот товар лучшим – значит так оно и есть. По крайней мере, для него. Не разубеждай.

Не перечисляй недостатки товара. Согласись с покупателем.

4 заповедь

Что бы ни говорил **покупатель, он всегда прав**. Даже если то что он говорит – это очевиднейший и полный бред.

Пока покупатель имеет в своих руках деньги и власть, он и только он вправе решать, что правильно, а что нет.

И потом, какое нам дело, что на самом деле правильно? Главное – продать.

5 заповедь

Увеличивай чек.

Что бы ни произошло всегда предлагай покупателю купить что то еще. Увеличивай чек всегда. Постоянно.

Когда ты увеличиваешь чек ты увеличиваешь сам доход, выручку и прибыль.

Поэтому когда человек что то купил – предлагай ему еще! А потом – еще и еще. Предлагай клиенту купить еще даже если он скупил весь твой магазин.

Предлагай больше.

6 заповедь

Всегда **обучайся у лучших продавцов**. Можно всю жизнь проторчать на минимальной заработной плате и на минимальном проценте если не учиться у чемпионов продаж.

Всегда учись у тех кто продает товар лучше всего. Ведь если ты этого не будешь делать то твой доход будет оставаться предельно низок. Ни в коем случае нельзя допустить этого!

7 заповедь

Всегда, что бы ни случилось, **предпринимай попытки продать**, закрыть сделку.

Даже если очевидно, что у покупателя нет денег, все равно сделай попытку продать. Даже если очевидно, что покупатель беден, никогда не оставляй попыток продать ему чтонибудь в кредит.

Как показывает практика, именно самые бедные покупатели чаще всего покупают в кредит.

8 заповедь

Всегда проси контакты родственников и друзей довольного покупателя.

Эта заповедь действует абсолютно всегда. Потому что истинное золото продавца составляют именно эти люди. По рекомендации.

У тебя не уйдет много времени чтобы их уговорить, и они уже готовы совершить покупку а потому просто проси чтобы тебе дали их контакты.

Эти люди изначально доверяют и они из того же социального пласта что и ваш клиент. Продав одному, вы продаете десятку. А продав десятку – сотне.

В тот же самый момент ваши конкуренты – горе-продавцы только только начинают обхаживать второго клиента.

9 заповедь

Никогда не общайся с неудачниками и теми кто жалуется на жизнь.
Неудачи – это зараза, настоящий вирус. Который подхватить легче чем простуду.

10 заповедь

Ищи новые связи и новые знакомства в сфере продаж. Постоянно тренируй свои навыки по работе с возражениями.

И никогда не сдавайся.

11 заповедь

Ставь цели. Если ты не ставишь правильных целей тебе не добиться превосходных продаж.

Ставь масштабные интересные цели. Эгоистичные.
Подумай, что сегодня хочется именно тебе?

12 заповедь

Береги рабочее время. С 9 утра и до 19 часов вечера отключи скайп и звонки по мобильному. Береги своё время. Занимайся только продажами.

13 заповедь

Занимайся только продажами.

Оставь любые способы подработать и достать денег где то еще.

Только занимаясь исключительно продажами можно достичь настоящего величия.

Вот и все 13 заповедей продаж. Если их ты будешь регулярно повторять и учить, то непременно выйдешь на более высокий уровень дохода.

Считай, что **еще лишние 20 000\$** у тебя будет в кармане.

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Чему я научился сегодня?_____

Всех ли клиентов я закрыл?_____

Спросил ли я контакты?_____

Избавился ли я от неудачников?_____

Есть ли у меня новые связи?_____

Какие у меня цели?_____

Берег ли я рабочее время?_____

Занимался ли я только продажами?_____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?_____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____
Ежедневное повторение:
Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____
Был ли я доброжелателен сегодня? _____
Был ли я честен? _____
Кто всегда прав? _____
Увеличил ли я чек? _____
Чему я научился сегодня? _____
Всех ли клиентов я закрыл? _____
Спросил ли я контакты? _____
Избавился ли я от неудачников? _____
Есть ли у меня новые связи? _____
Какие у меня цели? _____
Берег ли я рабочее время? _____
Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня?_____

Был ли я честен?_____

Кто всегда прав?_____

Увеличил ли я чек?_____

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.