

Составитель  
А. В. Данилов

**«Слова улетают,  
написанное  
остается»  
(«Verba volant,  
scripta manent»)**

Сборник стенограмм  
вебинаров с участием  
Владимира Шумовского

Артем Данилов

**«Слова улетают, написанное  
остается» («Verba volant,  
scripta manent»). Сборник  
стенограмм вебинаров с участием  
Владимира Шумовского**

«Издательские решения»

**Данилов А. В.**

«Слова улетают, написанное остается» («Verba volant, scripta manent»). Сборник стенограмм вебинаров с участием Владимира Шумовского / А. В. Данилов — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-858471-8

В книге рассказано о возможности заработка с помощью различных инновационных технологий. В сборнике поднимаются следующие темы: о проекте благополучия и процветания, об эффективных агрокомплексах на основе технологии «МОНОСОТА», о жилищном направлении, скоростных транспортных радиуправляемых системах, автономной энергетике, проекте «Рыба России», проекте «Дальневосточный гектар» и так далее.

ISBN 978-5-44-858471-8

© Данилов А. В.  
© Издательские решения

## Содержание

|   |    |
|---|----|
| Вебинар с участием Владимира Валерьевича Шумовского<br>(Стенограмма аудиофайла Res-2016-12-23_185036.amr) | 6  |
| Конец ознакомительного фрагмента.   | 15 |

**«Слова улетают, написанное  
остается» («Verba volant, scripta manent»)  
Сборник стенограмм вебинаров  
с участием Владимира Шумовского**

*Редактор, составитель, наборщик* Артем Викторович Данилов

ISBN 978-5-4485-8471-8

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

## **Вебинар с участием Владимира Валерьевича Шумовского (Стенограмма аудиофайла Rec-2016-12-23\_185036.amr)**

*23 декабря 2016 года*

Владимир Валерьевич Шумовский:

– ... Добрый день всем. Сегодня я расскажу об основных этапах и проектах, которые будут у нас задействованы. И соответственно расскажу о доходности, возможности заработка, возможности дальнейшего продвижения и почему наш проект называется «Проектом благополучия, процветания» и является долгосрочным проектом.

Значит, первый момент. Мы участвуем на самом деле в достаточно серьезном, глобальном проекте международного плана, и соответственно развиваем не только территорию области, города, но и страны. Причем речь идет о начальном этапе на уровне России, и далее мы работаем как международное общество, как объединение международных обществ, в том числе потребительских обществ, ТОСов (ТОС – Территориальное общественное самоуправление), и различных других. Как я уже говорил, у нас множество различных проектов. Проекты могут подразделяться на разные области. Первое – это технические особенности, инновационные проекты. И второе – это проекты, которые связаны прежде всего с тем, что мы с вами развиваем фактически экономические проекты. То есть техника отдельно, экономика отдельно.

И вот объединение всех этих направлений как раз-таки и дает нам возможность объединять (развивать) те особенности нашего проекта, который дает нам ту экономическую перспективу, о которой сейчас пойдет речь.

Первый момент. У нас есть с вами технологии. Эти технологии дают нам возможность, во-первых, создавать конструктивы, решать жизненно важные вопросы, и соответственно участвовать в государственных программах.

Теперь по порядку. Первое, какие инновационные продукты и инновационные технологии у нас есть? Это моносоты, это быстросборные унифицированные элементы домокомплектов, из которых как из конструктора мы с вами можем создавать практически все, что угодно. Например, экодома, коттеджи, дома блокированные (так называемые таунхаусы и т. д.), многоквартирные малоэтажные дома.

Следующий проект – это агрокомплексы. Это комплексы, которые дают нам возможность работать не только в одной какой-то области (например, как птицефабрика, например, выращивание овощей или фруктов и т. д.), а здесь мы с вами имеем реальную возможность фактически выращивать одновременно на разных ярусах, на базе автономной энергетики и встроенных комплексов переработки, ту или иную зелень, здесь же птицу, здесь же различные отходы перерабатывать во вторичное сырье и т. д. То есть создавать замкнутый цикл нашего эко процесса. Таким образом, с одной стороны это идет удешевление самих процессов, а с другой стороны мы здесь же можем делать и полуфабрикаты. Мы здесь же можем использовать те фрукты, овощи, зелень, которая не пошла по стандартам. То есть, например, либо засаливать, либо мариновать, либо засушивать, либо делать различные полуфабрикаты, либо заморозки и т. д.

Следующее направление. Это естественно автономная энергетика. То, без чего никто из нас уже не мыслит своей жизни. Потому что не имея энергетики, мы не имеем тепла, мы не имеем той же связи, не имеем возможности элементарно пользоваться благами и уже сегодняшним языком выражаясь – культурное пребывание в доме без света и т. д. сегодня это не мыслимо. Поэтому энергетика – это очень важный сегмент.

Следующее направление – это направление транспортно-логистическое. Прежде всего логистическое. То есть мы с вами понимаем, что если мы с вами собрали те, или иные урожаи, надо их где-то хранить. Надо их где-то перерабатывать и т. д. Всем нам известны рынки, магазины, оптовые склады – это все наша логистика. И я не зря сказал, что транспортно-логистическая сеть, потому что мы с вами понимаем, что без дорог, без транспорта люди будут оторваны друг от друга, оторваны от быта, от возможности работать, взаимодействовать, двигать экономику и т. д., объяснять наверно долго не надо.

Этот проект тоже есть, он называется «СТРАУС». Это на самом деле Скоростная Транспортная Радиуправляемая Система (аббревиатура «СТРАУС»). Таким образом, мы с вами реально имеем возможность, воплощая эти и другие инновационные проекты создавать прежде всего необходимую инфраструктуру, и необходимые возможности. О чем я говорю? Я говорю о том, что мы с вами создаем фактически экогород нового поколения. То, за чем гоняется сегодня вся Европа. Выставки, которые устраивают в Эмиратах, выставки, которые ежегодно проходят в Китае. Понимаете уровень, да? То есть мы говорим с вами прежде всего о том, что мы с вами на передовых позициях мирового бизнеса. Отсюда и наши, о чем мы будем с вами говорить, проценты. Скажем так, ликвидность нашего продукта.

Когда мы реально можем говорить, да мы можем зарабатывать по 20, 30, 40 процентов годовых, а можем и больше. Почему? Опять-таки благодаря нашим инновационным технологиям и скорости их воплощения. Потому что, если залить бетон и выстраивать из бетона дом, то бетон должен схватиться, его нельзя каждый день увеличивать по 5, по 10 метров. Пока он схватывается, пока он набирает необходимые прочности и т. д. должно пройти время. Поэтому строительство домов затягивается на долгие месяцы, а то и годы. И мы с вами это хорошо знаем.

Но проблема не только в этом, а в том, что это все обрывки. Потому что сегодня многие продают дома так называемые в бетоне. Да, ну как может быть дом в бетоне? Как я вчера говорил, это все равно, что в принципе купить автомобиль без двигателя, или без сидений и т. д. То есть, это мягко выражаясь, неправильно.

Должно быть все в комплекте. Если человек покупает дом, то это дом для жизни, а не просто коробка для мытарств. И соответственно непонятных дальнейших действий человека, который в принципе вложил уже деньги, а получил всего-лишь коробку непонятного состояния.

Следующий момент. Мы с вами говорим о том, что наша перспективная технология дает нам возможность создавать презентационные комплексы. На базе этих презентационных комплексов мы имеем возможность собирать заказы, показывать как должен выглядеть тот или иной дом, тот или иной парковочный комплекс, агрокомплекс и т. д. То есть у нас показательный город, но этот показательный город построен нами. Мы в нем живем, мы используем его во благо себя и при этом мы его не продаем. Он остается у нас, но мы на нем зарабатываем, потому что люди приезжают, и останавливаясь у нас, они оплачивают эти услуги. Проводя презентации, они оплачивают наши услуги. Соответственно, делая заказы, мы закладываем туда тоже наши интересы. Таким образом, мы можем многократно продавать наш образец, позиционируя его как образец (мы его не продаем фактически, а позиционируем для того, чтобы люди познакомились с тем, как это работает, что да, это хорошо, им это нравится и они готовы приобрести 100 таких домов, 200 таких парковочных комплексов и т. д.).

И вот на этом мы как раз-таки и зарабатываем. Ничего из того, что у нас есть не продавая, а всего лишь размещая заказы, производя это. И здесь появляется новый вид бизнеса. Кто будет производить? Производить будем в том числе и мы. Что мы можем произвести своими силами, зачем мы будем это отдавать, когда это наши рабочие места? Это наша передовая технология, которую мы освоили. И мы будем своим людям давать эти рабочие места. При чем я поясню, это не обязательно производства. Это детские садики, это интерактивная пло-

щадка, это взаимодействие, это обучение и многие другие возможности. То есть на самом деле видов бизнеса, видов продвижения очень и очень много. И мы с вами реально имеем возможность многократно увеличивать те вклады, которые мы с вами будем делать. Именно поэтому в нашем описании рассказывается о том, что это могут быть и разы, и могут быть даже десятки раз. Если это конечно долгосрочные инвестиции, долгосрочные вклады, чтобы деньги успели прижиться в проекте и скажем так, увеличиться в должном размере, в должных объемах.

Следующий момент, очень важный. Я сказал о том, что мы работаем с вами еще и по госпрограммам. Вот это очень важный момент. Дело в том, что госпрограммы и различные другие программы на самом деле, в том числе международные, они даются не на год, не на два и не на пять. Где-то на 10, 15, 25 лет. То есть это достаточно серьезные инвестиции в миллионы, а то и сотни миллионов евро. Это долгосрочные серьезные обязательства, это в том числе государственные обязательства и т. д. Поэтому когда мы с вами говорим о том, что у нас будут создаваться различные презентационные образцы инновационных технологий, то мы с вами говорим о том, что мы с вами будем привлекать инвестиции в том числе такого рода.

То есть многие могут сказать: «Ну кто из нас может позволить себе запустить программу транспорта на пару-тройку миллиардов евро?». Понятно, что мы с вами, как бы ни старались сейчас в ближайшие месяцы не соберем таких денег. Но нам этого и не надо делать, потому что нам достаточно заявить о том, как это будет, показать узлы, показать основные элементы и сделать, например, небольшой прототип подвесной дороги. И показать как это работает. Потому что потенциально мы уже с вами можем после этого заказывать, точнее вести предварительные переговоры с потенциальными заказчиками, чтобы они имели возможность после того как мы сделаем какую-то презентационную ветку, которая будет приложена к нашему агрокомплексу, терминалу, тепличному комплексу и т. д. Вместе с нашим экоселением и этой транспортной системой мы с вами будем пользоваться. И вот она как раз таки будет интересовать весь мир. Потому что сегодня это колоссальная проблема. Многие не могут осваивать месторождения, потому что они в труднодоступных местах. И никто не готов вкладывать сотни миллионов евро для того, чтобы иметь возможность освоить на эту же сотню миллионов евро, например, месторождение. А по нашей технологии это будет гораздо дешевле.

И точно также у нас получается, первое это агрокомплекс сельскохозяйственного направления. Второй момент – те же направления, связанные с обучением, самое главное – с интерактивной площадкой. То есть, когда все, что я рассказал мы можем с вами реально воплощать прямо сегодня на интерактивной площадке с реальной привязкой к местности, с реальной привязкой к технологиям, и самое главное – с реальной привязкой к нам с вами, как производителям и потенциальным потребителям этого всего. То есть фактически мы делаем предзаказ на свое будущее благополучие. И тоже самое будут делать сотни, а может и десятки тысяч других пользователей со всего мира. Вот эта интерактивная площадка она уже сама по себе, вот как наши сегодняшние интернет-магазины, будут очень перспективны и давать возможность нам с вами реально зарабатывать.

Даже если мы сейчас пока будем говорить всего лишь о первых образцах домов и вот этой интерактивной площадке. Это уже залог фактически, тоже самое если мы изобрели с вами сегодня такие же технологии, которыми занимается Microsoft. Да? Которыми занимается все сегодняшнее автомобилестроение и т. д. и т. п.

То есть мы с вами даем возможность воплотиться сегодняшним инновационным технологиям сначала в интерактиве, развитии, заинтересовать ими, затем показать реальные образцы, жить в них, развиваться в них, наслаждаться жизнью и показывать людям. Вот наша с вами сегодня основная цель. И благодаря этому очень хорошо зарабатывать. Повторю – это в разы, это даже не 100 процентов, даже не 200. Там заложен очень мощный потенциал.

Но мы пока официально, чтобы не привлекать лишних негативных эмоций, чтобы не бежать впереди паровоза, мы пока озвучиваем более скромные проценты. Но для нашего

узкого круга мы должны понимать, что каждую копеечку, которую мы сегодня вкладываем, эта копеечка завтра обернется рублем. Каждая тысяча, которую мы сегодня вкладываем, завтра может стать миллионом. И это реально именно по той причине, о которой я сегодня рассказал.

Следующий момент, немаловажный. Это государственные проекты. Это как бы вторая часть. Итак, вторая часть. Что хотелось бы в этой части отметить? Прежде всего государственные программы. В том числе и государственные и социально-государственные программы. Например, у нас сегодня есть множество программ: например, материнский капитал, жилье для военных, молодежные различные программы, программа расселения ветхого жилья, и многие другие программы. Хотелось бы прежде всего остановиться на программе Дальневосточного региона. Сегодня мы с вами знаем, что на протяжении как минимум 10—15 лет официально озвучиваются программы с развитием Крайнего Севера, Дальневосточного региона, Сахалина и т. д. Поэтому я хотел бы остановиться прежде всего на двух базовых направлениях.

Первое – это «Рыба России». Кто не знает об этом проекте, поясню. «Рыба России» – это проект, который дает нам с вами возможность от Сахалина и Северных регионов брать рыбу в больших количествах. В этом году, например, пропало более 1, 5 миллионов тонн рыбы на Дальнем Востоке. Конкретно Сахалин и т. д. Это уже не в первый год. Фактически такое варварское отношение к природе происходит ежегодно. И все из-за того, что нет инфраструктуры. То есть рыба, которая идет на нерест, в принципе река просто кишит этой рыбой. И соответственно есть возможность все это использовать без причинения какого-либо вреда природе, но каким образом? Если нет инфраструктуры, если нет холодильных станций, перерабатывающих различных объектов, производств. Нет инфраструктуры, нет транспорта, нет дорог. Это невозможно в сегодняшних условиях Сахалина и Дальнего Востока.

Второй момент, освоение Дальнего Востока, например, тот же «Дальневосточный гектар». Когда любой желающий россиянин может приехать туда, дать заявку и ему бесплатно выпишут Дальневосточный гектар, если он его будет обрабатывать, именно не будет наносить экологии какого-либо явного вреда, то соответственно в течении 5 лет ему дается время на развитие, и дальше оформляется либо собственность, либо еще как-то и т. д. Хорошая мысль, но утопичная. Кто из нас с вами поехал бы на Дальний Восток, потратив туда минимум 150—200 тысяч рублей, оказавшись в одиночестве в полях, без поддержки, без дорог, без техники, без нормальной радиосвязи и т. д.? Понятно, это утопия.

Что мы предлагаем? Мы предлагаем создавать именно вот такие экопоселения в хороших комфортных местах центральной России, Сочи, Краснодар, Урала и т. д. И вот дальше мы с вами имеем возможность уже, позиционируя вот эти экопоселения, причем я повторюсь, экопоселения в интерактивном поле, т. е. в картинках, в Интернете, которое мы с вами сделали, и соответственно с привязкой на конкретной земле, например, в Сочи, рядом с морем, хорошая погода, шикарный климат, красивые дома, комфортные условия. И т. д. Таким образом, у нас с вами есть площадка единения, на которой мы с вами собираемся и собираем людей, и инвесторов, в том числе. У нас есть конкретные презентационные объекты и реальный городок, в котором мы живем, в котором мы принимаем гостей и тех же самых инвесторов. Да? И дальше мы с вами имеем возможность это же предложить поставить в любом другом удаленном регионе.

И теперь самое главное – моносота это не просто технология сборки коттеджиков, небольших домиков, и т. д. Это целый мир возможностей. И прежде всего возможностей в автоматическом режиме выстраивать дома. То, зачем гоняется сегодня вся Европа, но у них не получается этого, и то, чем сейчас пытается удивить весь мир Китай. Наверное слышали, 3D принтеры, которые сегодня строят дома. На самом деле идея неплохая, но утопичная. По очень простой причине. Для выстраивания такого дома необходимы фактически тепличные условия. Зимой такой агрегат работать не будет. Под дождем такой агрегат работать не будет. В тумане он работать тоже не будет и т. д. И самое главное – это всего лишь выстраивание тех же самых

стен, по большому счету ничем по технологическим особенностям не отличается от обычного железобетонного монолитного строительства. То есть они пошли не по тому пути, хотя изначально они брали именно нашу идею моносоты. Но они не смогли ее использовать, потому что они не смогли перейти с четырехгранной формы на шестигранник. И вот это погубило всю дальнейшую их деятельность.

А вот мы имеем возможность с вами благодаря уникальным технологиям, благодаря унифицированности наших элементов, на базе одних и тех же элементов ставить дроны, кто понимает это роботы на дистанционном управлении, которые ползают и выполняют определенное количество работ по определенному алгоритму. То есть эти машинки могут работать дистанционно. То есть одна машинка собирает элементы, вставляет в другую. Другая машинка устанавливает эти элементы. Третья машинка вокруг нее крутится и получается своеобразная такая работа автоматики, которая напоминает на самом деле вязальную машину, не более того. То есть фактически мы с вами также как бабушка раньше вязала носки, дальше у нас сегодня машина вязальная вяжет колготки и т. д., а теперь у нас дальнейшее развитие позволяет вязать точно также, но уже не носки, а уже дома. И соответственно дальше идут обвесы, утеплители, интерьерные панели, все необходимые коммуникации, и конечно сантехническое и различное другое оборудование.

Вот, таким образом, мы с вами можем в автоматическом режиме выстраивать любое количество домов. За 1 месяц. То есть, например, нужно нам 200 домов построить за месяц, значит мы это можем сделать силами буквально десяти человек. И которые не будут таскать какие-то тяжелые агрегаты, а будут просто ходить с дистанционным управлением и управлять машинами или отслеживать качество их работ.

Следующий момент, мы с вами имеем возможность, объединив все эти технологии, повторюсь, интерактивные площадки, объекты различного назначения, транспортные магистрали и многие другие возможности, ... дает нам с вами путь поставить все это на экономические рельсы. И вот здесь самое интересное. Фактически вкладывая относительно небольшие деньги, мы имеем возможность их приумножать. Это наш вклад, который может приумножаться под 15, 20, 30, 35 процентов годовых. То есть считайте, что за 2—3 года вы можете фактически удвоить свой вклад.

Как это обеспечивается? Это обеспечивается нашими сертификатами, под наши детали. Понятно, что ни один банк, если вы несете туда деньги не обеспечивает ваши вклады какими-либо конкретными деталями. Да? Они говорят, какая-то страховка, какое-то еще что-то и то устанешь бегать за этой страховкой. Потому что к сожалению вот так вот у нас в России.

Здесь же все эти вопросы решены очень просто. Если у вас выписан сертификат, значит на этот сертификат у вас сразу же будут выпускаться готовые детали.

Следующий момент. Поэтому здесь у нас с вами есть возможность приумножать свой потенциал благодаря этим оптовым скидкам. То есть, когда человек, например, приходит, один, второй, третий, это уже процент, который создает опт. Именно поэтому мы называем это оптовой скидкой. Соответственно благодаря оптовым скидкам вы получаете конвертируемые активы. И благодаря этим конвертируемым активам вы имеете возможность, с одной стороны переводить их в денежный пай, а с другой стороны получать интерактивный актив в виде деталей домокомплекта. То есть, вы одновременно, с одной стороны зарабатываете, а с другой стороны реально имеете возможность формировать свой будущий домокомплект.

Почему эти активы называются конвертируемыми? По той причине, что вы можете обменять эти активы не обязательно на элементы домокомплекта, но и на какие-то услуги, например, сборочно-монтажных бригад, на землю, на какие-то необходимые другие детали. Например, опции ветрогенератора, агрокомплекса, на экопродукты. Причем это очень важная тема. Потому что любой из нас так или иначе касается продуктов. Все мы едим, и все мы хотим быть здоровыми. И соответственно, чтобы у нас с вами была реальная возможность питаться эко-

гически чистыми продуктами, вкусными, полезными, и желательно доступными и дешевыми. И именно эти все функции мы имеем с вами возможность определять благодаря тому, что мы с вами все это сами производим, например, внутри нашего потребительского общества.

Повторюсь, что это не обязательно входить в потребительское общество, но в этом случае будет очень много различных нюансов связанных с юридическими аспектами, с экономическими аспектами и т. д., которые будут создавать определенные препятствия для того, чтобы вы могли спокойно развиваться и получать свои дивиденды. То есть там очень много нюансов в связи с нашим законодательством, налоговым кодексом и т. д. Именно поэтому как рекомендация мы приняли для себя, что мы работаем внутри потребительского общества. Это корректно, это понятно, это по законодательству, и это дает нам возможность развиваться с одной стороны честно, открыто и эффективно, и с другой стороны иметь абсолютно реальную грамотную поддержку со стороны членов нашего общества.

Поэтому вопрос в том, как продвигаются вот эти проекты, как они будут развиваться, на самом деле уже риторический. Потому что развитие уже пошло, интерес у всех очень большой, и соответственно сейчас нам нужно сделать так, чтобы он грамотно озвучивался. Именно поэтому мы проводим сейчас обучения, семинары и т. д. И соответственно, чтобы каждый из нас понимал перспективность этого проекта и его возможности.

Поэтому вернусь еще раз к государственно-общественному проекту Дальневосточного региона. Дело в том, что Дальневосточный регион – это тема, которая уже наверное больше столетия. Ее осваивали на самом деле очень давно, еще в XVI, XVII веке, но тогда не было должных технологий. Ее осваивали в Советском Союзе, 50—60-70-е годы, так называемый БАМ. БАМ – это Байкало-Амурская магистраль, наверное все знают. Колоссальные деньги были туда потрачены, очень много всего интересного было, но даже Советский Союз не смог потянуть такой глобальный проект. Почему? На самом деле не только потому, что не так, не правильно были вложены деньги, а потому что многие технологии, которые должны были запускаться просто не были запущены.

То есть был с одной стороны не правильно разработан алгоритм, а с другой стороны не те технологии использовались. Именно это и привело к тому, что Байкало-Амурскую магистраль попытались запустить, но как вы знаете она сейчас работает очень плохо и если вообще можно сказать, что она работает.

Мы сегодня имеем возможность. Почему идет зацепка, вообще вот эта тема? Дело в том, что сам этот регион Забайкалья, Дальнего Востока, он оценивался еще в семидесятые годы практически в восемь триллионов рублей (по тем деньгам, еще, когда рубль был четко привязан к золоту). То есть, считайте, что на сегодняшний день, даже без учета инфляции это больше 8 триллионов евро. Представляете, да, сумму? Те залежи, тот потенциал региона, который сегодня там есть.

Второй момент. В какие деньги сегодня оценивается, например, транспортная магистраль, берем даже центрального района России: Краснодарский Край, Московская область, до Урала, например? Это тоже триллионы рублей. Пусть не долларов, пусть даже рублей. Но это триллионы, это колоссальные суммы. А почему? Потому что людям необходимо перемещаться, экономика не может без движения, без транспорта. И транспорт всегда привязан к каким-то узловым станциям, т. е. к логистической составляющей. Именно логистическая составляющая с привязкой к транспортным артериям является основной движущей силой любой экономики. Вот именно это мы с вами и создаем. И привязываем это все еще к нашим с вами ресурсам.

Я не оговорился, именно нашим с вами, потому что мы сегодня говорим о Конституции. Конституционные права никто не отменял. Мы с вами фактически соучредители вместе с государством этих недр. То есть, недра принадлежат народу, ресурсы принадлежат народу, а государство всего лишь как управляющая компания управляет этими ресурсами.

Сегодня все поставлено с ног на голову, но мы имеем реальную возможность это все исправить в правовом поле безо всяких революций, безо всяких выяснений отношений, и при этом никто не потеряет, а наоборот все приобретут. И государство станет крепче и люди станут богаче, и природа станет чище. Вот в этом контексте мы с вами развиваемся. Именно поэтому мы с вами говорим о благополучии и процветании с конкретной привязкой к абсолютно конкретным понятиям, и абсолютно понятным регионам, а не просто «давайте мы с вами будем благополучными». Или как под Новый Год желают благополучия и т. д., но никто не говорит на каком основании и к чему это привязано. Просто желают, «пусть у тебя все будет хорошо». Что хорошо? Как хорошо?

Мы же с вами говорим, «да, пусть будет все хорошо на базе наших технологий, на базе нашего единения, на базе нашего взаимодействия, и чтобы мы всегда могли прийти друг другу на помощь, если это понадобится. И разделить радость, если она будет, и дай Бог, чтобы она была постоянно». Вот об этом мы с вами и говорим.

Поэтому эти основные аспекты, они должны быть уже закреплены. Сейчас мы записываем эти моменты. Поэтому важно, чтобы они для вас были понятны. Поэтому еще не раз к ним будем возвращаться, но эти все основные этапы, основные моменты мы с вами будем проговаривать еще не один раз.

И сейчас я хотел бы обратить ваше внимание именно на таблицы. Что в них написано, как они выглядят, и соответственно о чем в принципе там идет речь. Значит, таблица общая. Она у нас называется... «Акценты рынка».

### **Таблица «Акценты рынка»**

Если есть возможность, Ольга, покажите ее пожалуйста на экране, чтобы все ее видели. Наверное она у всех уже есть.

Значит, о чем идет речь? Это таблица, в которой прописан, скажем так наш стартовый, первый этап. Здесь речь идет о том, что мы с вами создаем, как мы уже говорили, некие образцы. То есть, понятно, что общее направление, оно складывается из определенных этапов. И они у нас в табличке написаны в виде столбиков, в виде столбца с левой стороны. То есть, оценка стоимости проекта на этапах. У нас идут: «Предстартовый этап», есть «Стартовый этап», «Формирование», «Конвертация», «Реализация» и получение заказов на поточное производство.

Что такое «Предстарт»? Это фактически предпроектные работы, на базе которых мы с вами определяемся в каком направлении мы будем с вами работать, что мы конкретно хотим с вами создать, какие варианты есть, какую архитектуру мы с вами будем представлять и т. д. То есть мы как бы примеряемся. И соответственно на базе каких материалов это все будет и т. д.

«Стартовый этап» – это когда мы уже на базе предпроектных, проектных и понятных различных других работ говорим о том, что мы с вами начинаем создавать некий базовый концепт и соответственно уже площадку единения с базовыми какими-то понятными образцами. Дальше идет «Формирование». «Формирование» – это когда мы из этих образцов с вами формируем из этих домиков некое понятное сообщество этих технологий. То есть мы ставим уже и коттеджи, и мы ставим уже и агрокомплексы, мы ставим уже с вами различные энергетические системы, может быть уже и транспортную какую-то ветку и т. д. И дальше мы с вами это все конвертируем. То есть, когда мы имеем возможность туда переезжать, жить, приглашать туда людей, и т. д., соответственно устраивать какую-то деятельность презентационную в том числе и т. д.

Дальше – «Реализация», то есть мы уже реализуем с вами эти проекты. То есть мы уже предлагаем это все к заказам, приглашаем инвесторов, показываем людям как это все работает,

осваиваем какие-то вещи сами, налаживаем уже какие-то первые этапы реализации производства, осваиваем технологические процессы и т. д. Я думаю <...> это близко и понятно.

И дальше мы с вами начинаем работать на заказы. Мы уже получаем заказы, мы получаем поточное производство, мы уже организовываем свои собственные рабочие места и т. д.

Теперь еще разочек. «Предстарт» берет у нас, мы видим второй столбик, это красные цифры 0,1%, 2 и 3%. На «Предстарт» у нас всего-лишь 0,1%. Это то, о чем мы говорим. На «Старт» у нас 2 и 3%. На «Формирование» – 4,5%. На «Конвертацию» у нас уже 12,7%. И вот реализация, где мы все выстраиваем, где мы все формируем – 73,5%. Ну, а дальше, когда все уже фактически готово, и мы только уже получаем заказы и представляем наши технологии, в том числе проводим различные шоу, различные презентации и т. д. – 6,9%.

Теперь еще разочек по всей таблице. Ориентировочная стоимость проектов в сегментах мировых рынков. Какие направления мы с вами выбрали?

Мы выбрали самые главные направления, которые актуальны во всем мире. То есть это тренды, куда вкладываются только крупнейшие корпорации мира, а значит это самые передовые виды деятельности. О чем идет речь? Первое – это конечно аква направления. Это водное направление, направление на воде. Это направление освоения морей, океанов, различных морских возможностей в самых различных технологиях.

Второе направление – это экос. Это экоселения, то есть возможность формирования экологических поселений различного типа, различной профессиональной направленности и т. д.

Третье – это агроселения, агросистемы. Агросистемы – это прежде всего сельское хозяйство, агро направление и т. д.

Дальше – это СТРАУС (скоростные транспортные радиоуправляемые системы). По сути это транспортно-логистические сети и скоростной транспорт нового поколения. Причем экологический транспорт.

Вот эти четыре направления выбраны как стратегически важные для нашего развития.

Следующая строчка: сиреневая, и следующая – красная. Сиреневая и красная – это одно и то же. Сиреневая – это в евро, а красная – это в рублях. Это те суммы, которые нам необходимы для того, чтобы мы с вами их могли осваивать для вот этих наших этапов. То есть, все вот эти проекты сегодня оцениваются, как презентационные, на первом нашем этапе, всего лишь в 600 миллионов евро.

Это небольшая сумма для таких проектов, потому что каждая из них в разы будет оцениваться больше, когда выйдет уже на наш основной уровень, где последний этап – поточное производство. Но на этом этапе мы говорим пока именно об этой сумме. О чем идет речь? То есть, вот аква направление в евро – это всего лишь 180 миллионов евро. В рублях это 12, почти 13 миллиардов рублей.

Как вы видите «Предстарт» занимает всего-лишь 12,9 миллиона рублей. То есть на 12 миллионов «Предстарт» – это копейки. Для производства, для серьезного направления, для аква направления, для плавучего города – это просто копейки. Но тем не менее этих денег уже достаточно, чтобы нам совершить этот этап предстартовой подготовки, подготовить все необходимые материалы, документы, технико-экономику и т. д. И перейти на «Стартовый этап», где уже у нас заложено 298 миллионов рублей. И вот здесь как раз-таки мы уже строим реальные образцы, реальные технологии, куда мы с вами уже можем приезжать, смотреть как это работает, мы с вами уже можем похвастаться первыми результатами, и мы можем говорить уже о следующем этапе, о «Формировании». Когда мы уже из этих объектов, которые мы сделали на воде формируем более серьезные объекты, консолидируем их и уже показываем. Например, плавучие терминалы, плавучие холодильники, плавучие агрокомплексы, плавучие фермы и т. д.

При этом мы не забываем о берегоукреплении. Мы говорим о плавучих пляжах и многих других направлениях на воде.

Следующий столбец – это экопоселения. Экопоселения точно также – «Предстарт» всего лишь 7,9 миллиона, стартовое направление – это 182 миллиона. «Формирование» – 356 миллионов и т. д. То есть это суммы, которые будут собираться уже благодаря нашим поэтапным действиям. То есть мы с вами как только собрали первые 7—8 миллионов рублей, это небольшие деньги, сразу же будет лавинообразный интерес, потому что мы уже с вами создали фактически площадку единения, мы с вами уже имеем реальную возможность показать как это будет выглядеть, у нас будут уже конкретные расчеты, у нас будут конкретные макеты, и мы переходим уже на производство реальных деталей.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.