

Дмитрий Адман
*Как вывести и прокачать свой
бизнес в онлайн. Первый уровень*

ЧАСТЬ 1



Дмитрий Адман

**Как вывести и прокачать
свой бизнес в онлайн.
Первый уровень. Часть 1**

«Издательские решения»

Адман Д.

Как вывести и прокачать свой бизнес в онлайн. Первый уровень.
Часть 1 / Д. Адман — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-859232-4

Все малые предприниматели мечтают о расширении своего дела. Но где для этого взять деньги? Эта книга о том, как прокачать свой бизнес с помощью современных инструментов торговли. 100% возврат денег за книгу при отрицательном результате.

ISBN 978-5-44-859232-4

© Адман Д.
© Издательские решения

Содержание

| | |
|-----------------------------------|---|
| Введение | 6 |
| Конец ознакомительного фрагмента. | 7 |

Как вывести и прокачать свой бизнес в онлайн. Первый уровень Часть 1

Дмитрий Адман

Оформление обложки Дмитрий Адман

© Дмитрий Адман, 2017

ISBN 978-5-4485-9232-4

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Здравствуй, уважаемый читатель!

Искренне поддерживаю ваше решение модернизировать и прибыльно прокачать любимое дело.

О модном тренде – онлайн бизнес – слышали все. Но большинство понимают его по-своему. Кто-то ассоциирует его с продажами через интернет-магазины, другие с продвижением инфопродуктов, третьи с фриланс работой, четвёртые с продвижением своих услуг через социальные сети.

Разные ассоциации с этим видом деятельности приводят к непониманию того, как с его помощью зарабатываются большие деньги. И при чём тут вообще оффлайн бизнес?

Цель этой книги – помочь вам **разобраться**, что же такое онлайн-бизнес (а не то, какой смысл в него вкладывают представители разных ниш онлайн деятельности), как привязать к нему вашу оффлайн деятельность, и, естественно, как на этом **заработать**. Мы рассмотрим различные модели и уровни онлайн бизнеса, возможности расширения вашего уже существующего бизнеса и, конечно, увеличение вашего дохода.

Особое внимание мы уделим теме переноса вашего дела в интернет пространство.

Как известно, теория без практики – просто знания, а эффективная практика – способ монетизации знаний.

Поэтому в книге систематизирован весь мой личный опыт, и практические знания моих партнёров, это всё подробно изложено в виде схем, инструкций и подробных шагов. Просто берите и внедряйте.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.