

Алишер Отабаев

50

сокрушительных
ударов
по бедности

самый быстрый способ
искоренить безденежье
до основания



Алишер Отабаев

**50 сокрушительных
ударов по бедности**

«Издательские решения»

2018

Отабаев А.

50 сокрушительных ударов по бедности / А. Отабаев —
«Издательские решения», 2018

ISBN 978-5-4490-7576-5

«50 сокрушительных ударов по бедности» — пошаговое руководство по улучшению вашего финансового состояния путем изменения вашего мышления и подсознания. Оно поможет стать тем человеком, который достигает все свои цели и реализовывает все свои мечты! Для кого эта книга? Она для всех, кто хочет избавиться от «дистрофии» своего кошелька и за короткий срок стать финансово свободным человеком.

ISBN 978-5-4490-7576-5

© Отабаев А., 2018

© Издательские решения, 2018

Содержание

Введение	6
Слова благодарности	8
Часть 1	9
Денежное мышление	9
Почему мышление оказывает основное влияние на конечный финансовый результат?	9
Почему у некоторых людей деньги сливаются сквозь пальцы?	10
Основные принципы денежного мышления миллионеров	11
Какое влияние оказывает окружение на денежное мышление?	12
Есть ли правила законов вселенной, которые следует знать для привлечения и удержания денежных потоков?	14
Конец ознакомительного фрагмента.	18

50 сокрушительных ударов по бедности Самый быстрый способ искоренить безденежье до основания

Алишер Отабаев

Дизайнер обложки Ольга Пироженко

Редактор Олеся Белова

© Алишер Отабаев, 2018

© Ольга Пироженко, дизайн обложки, 2018

ISBN 978-5-4490-7576-5

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Уважаемый читатель!

Возможно, вам знакомы эти проблемы:

- Вы достигли финансового потолка, и вам ничего не помогает увеличить ваш доход.
- Вы сталкиваетесь с финансовыми качелями: один месяц – густо, другой – пусто.
- Смотрели фильм «Секрет», читали Наполеона Хилла, но у вас не работает все, о чем они говорят, и вы не понимаете, что делать.
- Нет стабильного дохода, и вы не знаете, как его стабилизировать.
- Вы женщина и не понимаете, как зарабатывать деньги по-женски, чтобы не становиться мужчиной в семье и отношениях.

Благодаря книге «50 сокрушительных ударов по бедности» вы узнаете следующее:

- Как появляется в вашей жизни денежный потолок и как его пробить.
- Как всего за 1—2 недели заработать на отпуск в другой стране.
- Какие есть уровни денежного развития и как быстро получить новую должность, повышение зарплаты или увеличить количество клиентов в два раза.
- Как стабилизировать свой доход и прогнозировать его с 99%-ной уверенностью.
- Какие есть отличия в работе с деньгами между мужчинами и женщинами.
- Как женщинам научиться легко и просто увеличивать свой доход без необходимости «впахивать» как мужчина.
- Как научиться контролировать деньги, чтобы они не утекали сквозь пальцы.

Ну, а если не воспользоваться технологиями, данными в этой книге, тогда:

- вы продолжите недополучать десятки, а то и сотни тысяч рублей, которые буквально лежат у вас под ногами;
- вы так и не сможете воплотить в реальность те мечты, которые держите в голове с самого детства;
- все ваши цели так и останутся на бумаге и не станут реальностью;
- ваш доход постоянно будет упираться в некий потолок, который вы не сможете пробить.

Эта книга не просто сборник статей, собранных из Интернета, – это олицетворение практического опыта сотен людей, которые смогли претворить в жизнь свои самые смелые мечты.

Вы тоже сможете получить практические результаты благодаря конкретным заданиям и рекомендациям, которые даны в книге.

Важно то, что эта книга универсальна и поможет вам, в какой бы вы ситуации ни находились и каким бы делом ни занимались: будь вы владелец своего бизнеса или специалист, получающий почасовую оплату либо работающий по найму.

Книга содержит в себе необходимую информацию для получения результата, который выражается в заработке дополнительных финансов.

Самое интересное то, что в процессе чтения книги вы получите от автора дополнительные подарки и бонусы.

Что касается лично меня, то благодаря технологиям, описанным в книге, я смог:

- за 3 месяца, начиная с первого шага, без связей и конкурсных программ, стать директором по маркетингу в издательском доме «ЭЛИТА»;
- за 2 недели стать сертифицированным коучем Международной ассоциации русскоговорящих коучей;
- победить в конкурсе инновационных бизнес-проектов в области энергетики;
- стать победителем в ряде конкурсов (в тренинге А. С. Белановского был капитаном команды, которая заняла 1 место; в тренинге Андрея Парабеллума занял 1 место; победил в конкурсе туристической компании и выиграл ужин в дорогом ресторане на двоих и т. д.);
- стать соорганизатором бизнес-семинара Брайана Трейси на 800 человек, благодаря чему мне удалось лично пообщаться с Брайаном Трейси и получить рекомендации для дальнейшего развития бизнеса;
- за полгода совершить первые свои 3 поездки в другие страны;
- за 6 месяцев написать 3 книги, одну из них – совместно с моим наставником Александром Белановским.

Обещаю вам: используя все лучшие рекомендации, сконцентрированные в этой книге, вы сможете добиться отличных результатов в короткие сроки.

Желаю вам приятного чтения и невероятных достижений!

С уважением, ваш Алишер Отабаев.

Слова благодарности

Хочу выразить огромную благодарность Александру Белановскому и Жанне Фроловой: благодаря им и их тренингу «Бестселлер за неделю» была написана эта книга. Более того, хочу отдельно поблагодарить Александра Белановского за то, что именно он меня вдохновил на написание моих книг. Свою первую книгу я написал в соавторстве с ним с главной целью – помогать людям и делиться своими знаниями. Я по праву считаю его своим учителем и продолжаю обучаться у него.

Хочу поблагодарить свою великолепную маму, которая все время меня поддерживала и помогала преодолевать сложные моменты в жизни.

Спасибо за весь вклад, который вы вносите в мою жизнь!

Хочу поблагодарить людей, которые приняли участие в написании книги: мою помощницу Ирину Реутову, группу фрилансеров, которые помогли в наборе текста моей книги. Если вы читаете эту книгу, знайте: я вам очень признателен за ваш труд.

Часть 1

Денежное мышление

Знание – это только потенциальная сила, действие – это реальная сила!

Энтони Роббинс

Почему мышление оказывает основное влияние на конечный финансовый результат?

Подсознание. Все действия в нашей жизни, как доказали ученые Гарвардского университета, делятся на осознанные неосознанные. Благодаря нашему подсознанию 80% действий мы делаем неосознанно и 20% – осознанно.

Например, бывают такие ситуации, что вы забыли, выключили плиту или нет, закрыли дверь или нет. Почему мы забываем? Потому что делаем все эти действия на автомате. Таким образом, 80% действий мы делаем неосознанно. И только 20% действий, когда мы принимаем решение что-либо сделать, делаем осознанно. И что же происходит? Именно эти 80% ведут нас к определенному жизненному результату. Если вы чистите зубы на автомате, они у вас разрушаются. Если вы каждый день осознанно чистите зубы, тогда они у вас здоровые.

Когда вы неосознанно принимаете решение, будете работать с человеком или нет, то в результате либо вы прогораете с этим человеком, либо что-то приобретаете. Именно поэтому качество вашего мышления очень сильно влияет на ваши результаты во всех сферах жизни. И все потому, что основные действия вы делаете неосознанно.

Область видимости. Есть еще такой интересный феномен, как область видимости. Оглянитесь в комнате, посчитайте, сколько красных предметов, запишите их, сколько зеленых, запишите их количество. Затем с ходу, не смотря никуда, запишите, сколько черных предметов. И я не удивлюсь, если вы не сможете записать точную цифру.

Это и есть ваша область видимости. Вы настраиваетесь на определенную волну. Вы с этой волной сейчас живете. Вы заметили желтую машину, вы начали замечать эти машины везде. Хотя их больше не стало. Вы увидели в магазине красную кофточку и вы начали ее замечать везде – на девушках, на прилавках и т. д.

То же самое происходит во всех сферах жизни: вы по привычке замечаете только людей, которые могут вас подставить, те возможности, которые вам ничего не принесут. И из-за вашей области видимости страдает ваша финансовая сфера жизни, потому что вы не видите тех денег, которые лежат у вас под ногами.

Если же вы перестроите область видимости, то ваши результаты изменятся сразу. Вы сейчас не настроены на денежную волну. И эту волну необходимо перенастроить, словно вы меняете частоту вашего радио, чтобы переключиться на другой радиоканал.

Вот и вам нужно переключиться с одной денежной станции на другую. На ту, в которой будет больше денег, возможностей интересных событий. Без этого результатов, скорее всего, у вас не будет.

Вы не можете, принимая 80% неосознанных решений, которые ведут вас к бедности, сделать несколько правильных действий и стать богатым. Потому что вы все равно будете продолжать совершать непонятные траты. Вы заходите в магазин, вам не нужен тот товар, но вы все равно купили. Это неосознанный процесс. Это все приводит к вашему финансовому краху. И если не изменить, то вы не сможете больше заработать, даже увеличивая количество работы.

Финансовый потолок. Скорее всего, вы замечали в жизни такой же феномен, как и я. Когда я начинаю больше работать, мой уровень доходов падает. То же самое, скорее всего, происходит и у вас. До определенного уровня ваши доходы растут, а потом каждая дополнительная минута работы уменьшает количество заработанных денег.

Почему у некоторых людей деньги сливаются сквозь пальцы?

Это не потому, что так должно быть. Все происходит от того, что у вас в мозгу есть некая преграда, которая не дает вам получать больше денег. И если у вас появятся деньги, которые выше этой планки, то вы магическим способом эти деньги потеряете.

Однажды моя клиентка, которую я консультировал, задала мне интересный вопрос:

– Почему я, работая с вами, увеличила свой доход в 10 раз, но как только мы перестали работать, эти деньги словно испарились?

Когда я спросил, что вообще произошло, она ответила:

– Меня, каким-то странным образом оштрафовали налоговые органы, хотя официального уведомления и повестки в суд я не получала. Когда я решила узнать о причине штрафа и о допущенном нарушении, оказалось, что они перепутали адрес и отсылали уведомления не туда. Я пыталась объяснить, но все было бессмысленно. Пришлось выплатить 300 000 рублей.

Это все произошло магическим образом, и деньги ушли. Проблема была в том, что она не была готова к десятикратному увеличению дохода.

Дальше мы должны были работать над повышением этой планки в голове, но так как работа не была проведена, она почти все заработанные деньги потеряла.

Если вы не перестроите мышление, вы будете получать мало денег, а если получите много, то вы их потратите неким удивительным способом, точно так же, как было у моего клиента. Такие вещи могут случаться постоянно, если ваше мышление не меняется.

В тот момент, когда мы перенастраиваем мышление, мы получаем совершенно другие, более качественные результаты. Именно поэтому этот процесс очень важен. Перестройте ваше мышление прямо сейчас и не откладывайте этот процесс.

Основные принципы денежного мышления миллионеров

Имеются четыре уровня жизни: физический, эмоциональный, ментальный и духовный, из которых эмоциональный, ментальный и духовный формируют физический уровень. Если вы посмотрите на картинку ниже, то увидите, что эмоциональный, ментальный и духовный уровни формируют некий треугольник – это и есть ваше подсознание.



Рис. 1 Золотой треугольник денежного роста

Через ваше подсознание проходят два луча – действие и решение – и уходят в физический мир. Это моя авторская методика, которая называется «Золотой треугольник денежного роста».

Эмоциональный уровень. Вам необходимо научиться контролировать эмоции. Миллионеры очень хорошо контролируют эмоции. Они не реагируют на акции, скидки, на импульсные покупки и т. д. Они взвешивают свои решения и не поддаются на эмоциональное воздействие. Особенно если это касается бизнеса и расходов.

Ментальный уровень. У миллионеров нет денежных зомби (негативных убеждений), которые не дают раскрыться их потенциалу полностью. Они тщательно работают над собой, проводят постоянные мозговые штурмы для решения определенных задач. Они ставят конкретные цели и строят реалистичные планы их достижения.

Духовный уровень. Богатый человек верит, что можно зарабатывать легко, с удовольствием и быстро. Он постоянно развивается, обучается, раскрывает свои таланты и способности. Активно использует свои сильные стороны. Фокусируется на своих задачах и целях и достигает их быстрее.

Именно поэтому наша основная задача – это перестройка подсознания.

Еще немаловажно то, что окружение помогает формировать подсознание быстрее. Если вы посмотрите на богатых людей, то у них есть успешное, качественное окружение. Это основа быстрых и гарантированных изменений.

Если вы перестроите свое подсознание, то ваш путь дальше будет гораздо легче. Вы будете принимать правильные решения. Вы будете замечать людей, с которыми вы можете достичь успеха. Если подсознание настроено неправильно, то вы будете принимать решения получать негативный опыт.

Поэтому очень важно, в первую очередь, изменить ваше подсознание, и тогда ваши результаты вас сильно порадуют.

Рекомендация от автора:

– Для того чтобы облегчить изменение вашего подсознания, определите ваше новое успешное окружение. Это люди, которые находятся в той точке, куда вы хотите прийти. Например, они уже начальники отделов, владельцы бизнесов, люди с доходом, который вы хотите получать, и т. д. Начните с ними общаться, влейтесь в их круг – и вы начнете автоматически менять свои привычки, поведение и заметите изменения уже через несколько дней общения.

В дальнейшем мы будем работать над изменением ментального, эмоционального и духовного уровней. Без этого подсознание не сформируется. Над этим нужно работать.

Напишите список людей, с которыми вы общаетесь сейчас, напишите список потенциальных людей, с кем вы могли бы общаться, чтобы эти люди были успешными в каких-то сферах. Выполните это задание, чтобы при переходе к следующей теме вы могли с этим списком спокойно поработать.

Какое влияние оказывает окружение на денежное мышление?

Уже более десятка лет известно, что в нашем мозге существуют некие зеркальные нейроны. Их обнаружили в университете города Парма (Италия), Джакомо Риццолатти, Лучано Фадигой, Витторио Галлезе и Леонардо Фогасси.

Для того чтобы объяснить надобность зеркальных нейронов, необходимо вернуться к факту существования у человека трех типов мозга.

Рептильный мозг отвечает за ваше самосохранение. Именно этот мозг программирует ваше поведение, чтобы вы не повторяли негативный опыт, который получили. Например, если вы случайно залезли пальцами в розетку и вас ударило током, то именно рептильный мозг создает у вас нейроассоциации розетки с болью, и у вас пропадает желание к ней притрагиваться.

Мозг млекопитающего – этот тип мозга отвечает за творческое начало. Именно этим мозгом вы можете оценить красоту, грациозность, изящность, превосходство дизайна и т. д.

Человеческий мозг – этот тип мозга сформировался у человека и дал ему способность анализировать. Именно благодаря этому типу мозга мы умеем говорить друг с другом, выстраи-

ваем целые цепочки предложений, понимания, работаем с числами и формулами, можем создавать сложнейшие системы и видеть их в природе.

Зеркальные нейроны взаимодействуют со всеми типами мозга, что делает их невероятно уникальной и мощной системой. Они созданы в нашем организме по следующим причинам.

1. Чтобы оберегать нас

Когда вы общаетесь с людьми, у вас есть опасность того, что другой человек примет вас за врага и убьет. Для того чтобы этого не происходило, зеркальные нейроны имитируют поведение нашего собеседника вплоть до походки и манеры жестов. Таким образом вы начинаете выглядеть максимально «своим».

2. Чтобы ускорить развитие

Когда вы видите, как другой человек тренируется, вы непроизвольно благодаря своим зеркальным нейронам включаете в работу те же самые мышцы, что и этот человек. Тем самым вы, даже не тренируясь, получаете опыт – как умственный, так и физический. Поэтому спортсмены очень часто применяют технологию визуализации, благодаря которой их мышцы работают также интенсивно, как и при часовой тренировке.

3. Дать могущественную силу исполнения желаний

Благодаря зеркальным нейронам вы ощущаете реальность любых картинок, которые видите наяву или даже в своем воображении. Вы уже, скорее всего, заметили, что когда вы видите сон, вы чувствуете его реальность и ваш организм выбрасывает в вашу кровь адреналин и другие гормоны также, если бы вы делали все это в реальности.

Кроме всего прочего, именно это и помогает вам реализовать свои желания. Но как это работает?

Вы представляете живые картинки на уровне всех 5 чувств. Когда вы их проживаете, ваш мозг не может их отличить от реальности, и если картина ему нравится, он создает в этом моменте «якорь» удовольствия и комфорта. И когда вы это сделаете, тогда ваш мозг будет всеми силами помогать вам достичь этого якоря. Ведь ему было комфортно и хорошо там.

Вот как на самом деле работает визуализация с научной точки зрения, и именно так необходимо ее применять.

Изменение подсознания благодаря зеркальным нейронам

Задача зеркальных нейронов – повторить поведение вашего собеседника, чтобы вы максимально были похожи на его друга, тем самым рептильный мозг оберегает вас от битвы. Поэтому когда вы долго общаетесь с одним и тем же человеком, вы не просто начинаете вести себя так же – зачастую вы начинаете понимать человека с полуслова. Если это уже произошло, тогда можете считать, что вы переняли от человека максимум его подсознания.

Этот феномен одновременно может работать как на вас, так против вас. Все зависит от того, кого вы выбрали в качестве вашего собеседника. Если вы будете общаться с успешными богатыми людьми, то уже на третий день общения вы заметите сильные изменения в себе: в своем поведении, жестах, мимике, характере и способах принятия решения.

Именно поэтому я рекомендую использовать этот феномен себе на пользу.

Для получения результатов вам нужно задуматься об успешном окружении. Это те люди, которые могут передать вам некий опыт, манеру поведения, чтобы вы смогли достичь таких же результатов.

В НЛП есть такое понимание, как моделирование. Оно основано на том, что необходимо найти человека и смоделировать его поведение, повторить те же результаты. Если кто-то смог, сможете и вы. Просто нужно повторить эти действия, нужно повторить алгоритм. Но чтобы алгоритм повторить, необходимо, чтобы внутренняя начинка тоже была похожа, т. е. во что вы верите, как относитесь к этим вещам, ваша система ценностей и т. д. Если вы перенимаете этот и делаете такие же действия, то получаете такие же результаты.

Это доказано тысячами людей. Например, есть человек, изучающий все работы Уоррена Баффета. Так вот он через пять лет стал одним из богатейших людей. Он читал, слушал, что и как делал Уоррен Баффет, и смог это повторить. И теперь он в списке Форбс. То же самое можете сделать и вы.

Так в чем же смысл? А смысл в том, что если вы не контролируете процесс зеркальных нейронов и моделирования, то вы можете ухудшить свою жизнь из-за негативного окружения. Если вы это контролируете, тогда можете улучшить свою жизнь.

Что вы выбираете? Бесконтрольно ухудшать свою жизнь или контролировать и получать максимум пользы для себя?

Но чтобы это сделать, вам необходимо выбрать ряд людей, с кем будете общаться. Выбирайте тщательно. Только тогда, когда вы вскрыете внутренний мир этого человека, узнаете все, во что он верит, вы сможете перенять его систему ценностей, его привычки и только тогда вы повторите его успех.

Именно поэтому создание для себя среды общения – это первостепенная задача, и очень важно прямо сейчас заняться своим окружением. Удалите негативных людей, тех, кто вас портит, чтобы вы максимально приблизились к своей цели, а это вам даст финансовую свободу и успех во всех сферах жизни. Отнеситесь к этому серьезно, начните это делать, и вы увидите первые результаты уже спустя неделю.

Есть ли правила законов вселенной, которые следует знать для привлечения и удержания денежных потоков?

На самом деле, правил и законов на эту тему огромное количество. Написано сотни и даже тысячи книг. Каждый автор говорит о сотне, о пятидесяти, о десятках законах, которые необходимо соблюдать, чтобы получить какие-то хорошие результаты.

Я хочу обратить ваше внимание на семь основных законов, которые я выделил. Они на самом деле имеют первостепенную важность. Почему я это говорю? На это у меня есть основания. Я изучил огромное количество книг различных авторов и увидел, что многие законы дублируют друг друга. Некоторые повторяются, но немножко с другой формулировкой. Чтобы не повторяться, я разделил их на семь основных. Для того чтобы правильней и лучше их понять, необходимо внимательно перечитать и вникнуть в самую суть.

7 основных законов

1. Закон вакуума

В нашем мире, на планете Земля, вакуума не существует. Он есть в космосе. Соответственно, на планете Земля любой вакуум заполняется. Он никогда не может быть пустым. Именно поэтому необходимо этим пользоваться.

Таким образом, вы не можете общаться со всем миром одновременно, у вас не хватит на это времени. Если у вас в окружении появляется новый человек, то с одним из старого окружения вы перестаете общаться. Это логично.

Если вы хотите приобрести новую вещь, но у вас нет места в шкафу, вам необходимо освободить место для обновки.

Если вам нужна новая мебель, вам нужно избавиться от старой.

Если у вас место заполнено, то вы не сможете что-то добавить. Сначала необходимо освободить пространство. После этого вакуум начнет заполняться.

Закон вакуума помогает быстрее заполнить ваше пространство. Чтобы получить что-то новое, нужно избавиться от старого. Сделайте уборку дома, выкиньте то, что вам не нужно, то, что загромождает ваше жилище.

В фэн-шуй есть такое понимание, что ненужные, старые вещи перекрывают поток положительной энергии. Она у вас просто не проходит, застаивается, получается болото, и вы не развиваетесь.

Избавляясь от старых вещей, вы поддерживаете поток энергии, тем самым быстро развиваетесь. Если помогаете реке течь, то она будет течь еще быстрее.

Ваш поток денег будет невероятно большим, если вы будете использовать закон вакуума. Необходимых для вас вещей тоже будет много.

Поэтому составьте список того, что вам нужно сделать:

- Избавиться от лишних вещей. Вы можете их продать на сайтах с объявлениями, подарить или выкинуть.
- Избавиться от людей в своем окружении, в которых вы не нуждаетесь.
- Избавиться от негативных привычек. Вы не можете принять новую привычку, не избавившись от старой. У вас либо есть привычка чистить зубы либо есть привычка не чистить зубы. И вам просто надо заменить одну другой. Вам нужно избавиться от негативных привычек, чтобы получить позитивные.

2. Закон цикличного развития

Вообще наша жизнь не является прямой дорогой. Любая сфера жизни, которой вы будете заниматься, имеет цикличную форму. Это взлеты и падения. У вас будет и хорошее и плохое.

Вам необходимо полностью понять эту систему. Сначала у вас будет некий маленький взлет, но после него, если вы хотите заняться этим профессионально, у вас будет долгая жесткая яма. Необходимо будет разбираться с проблемами. Если вы, допустим, нарисовали картину, и у вас сразу получилось это хорошо, то вторая уже не получится, потому что внутреннее «Я» вам скажет: «Ты сначала научись рисовать, держать кисть, понимать тени, объемные фигуры, геометрию и т. д.».

Из-за этого вы не сможете нарисовать вторую картину хорошо. Первая получится каким-то странным образом круто, вторая не получится. То же самое с гитарой. Первый раз вы играли, а потом неделями у вас будет что-то не получаться.

Вы это, скорее всего, замечали в разных сферах – от танцев, до игры на пианино. То же самое в приготовлении еды: первый раз получилось приготовить, а потом не получается.

Этот мир просто фильтрует людей. Вы не можете просто взять и заниматься тем, чем хотите, и быть во всем крутым. Нет, такое не реально. Мир создает ценных людей.

То есть, если вы хотите стать главным ценным специалистом, вам нужно пройти через эти ямы. Ведь через эти ямы не все пройдут, пройдут только те, кому это нравится. Тем самым у нас создается понимание своего предназначения. Вы занимаетесь тем, что вам нравится, к чему у вас есть талант. Вы рисуете, пишете тексты, потому что вам это нравится.

В любых сферах вы будете переходить через ямы, только если вам это нравится. Ямы иногда будут длинные, иногда будут короткие.

Ямы будут всегда, на каждом этапе вашего развития. Допустим, яма, когда вы только научились рисовать. Первая картина получилась, потом – яма. Подучились – и дальше картины начали получаться. Здорово! Яму прошли.

Пришел успех, люди о вас заговорили, вы начали рисовать на заказ и т. д. Яма наступает тогда, когда устаревает какой-то стиль. Когда вы делаете свою выставку – яма, это для вас новое дело. Вам нужно его понять, изучить, сделать, получить опыт. Допустим, первый и второй разы не получится, а на третий получится. Таким образом, на вашем пути будут появляться ямы. И вы не можете этого избежать. Ямы не исчезнут. Это цикличная система, нельзя ее обойти, нельзя пойти посередине. Знайте это, вооружитесь этим, и когда будут ямы, готовьтесь к ним. Чем больше ям вы пройдете, тем быстрее вы станете номером один в чем-то. Ваша задача – пройти больше ям.

3. Закон причины и следствия

Он гласит: «Что посеете, то и пожнете». Чтобы вы начали что-то получать от мира, вы должны сначала что-то сделать. Нужно что-то делать, чтобы получить результат. Просто так вам не позвонят и не закажут вашу картину. Для этого ваши контакты должны где-то появиться. Люди не узнают о вас, и вы не получите ничего, если вы не выходите на улицу, не общаетесь с людьми.

Чтобы получить результат, вам нужно действовать, двигаться в жизни. Все ваши движения будут приносить колоссальные результаты. Если вы оставили контакты, то по ним ваши клиенты найдут вас и дозвонятся. Где-то засветились, на семинаре, на бизнес-тусовке

и поверьте, вас найдут. Чем больше мест вы посетите, тем больше действий вы произведете для достижения вашего результата.

Если вы певец или тренер, вы сначала работаете над своим имиджем, на себя, чтобы потом ваше имя работало на вас. Вас начнут приглашать, а этот поток приглашений будет нескончаем. Не останавливайтесь, продолжайте делать. Если вы этого делать не будете, а просто будете сидеть дома на диване, то ваша жизнь не изменится.

4. Закон десятины

Понятие «десятина» – это отдать десятую часть от того, что вы получили. Чаще всего отдают на благотворительность, на то, чтобы помочь другим людям и т. д. На самом деле, это очень сильный закон. Он пропитан этой энергией настолько сильно, что когда вы отдаете 10 процентов от своего дохода, помогаете, вы получаете в 10 раз больше.

У всех это по-разному. В мусульманской религии вообще понятие не «десятина», а 1/5 часть. У русских и евреев – 10%. Но важно одно: нельзя считать! Типа: «Я отдал столько-то, получу столько-то».

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.