



Коллекция бизнес-притч и стратагем

от
Андрея Мэрко



Коллекция бизнес-притч и стратагем от Андрея Мэрко

«Accent Graphics communications»

2012

Коллекция бизнес-притч и стратагем от Андрея Мэрко / «Accent Graphics communications», 2012

На протяжении всей истории человечества мы ищем ответы на вопросы о смысле жизни, вере, секретах богатства и капризах фортуны. Почему кто-то успешен, и деньги так и липнут к его рукам, а другой, как ни старается, но ему не везёт? Где грань достатка и избытка? Что праведно в делах, а что нет? Как управлять людьми и быть уважаемым? И ещё сотня вопросов, на которые хочется получить ответы. И, как ни странно, одной из форм для познания секретов богатства и мудрости являются притчи. Размышляя над их смыслом, мы способны пройти сквозь стены тьмы и неведения, приобрести ценные знания и преобразовать их в личный опыт. В этом сборнике собраны притчи авторов – от древнегреческих до современных. Они помогут вам в работе, бизнесе и житейских ситуациях. Это маленькие секреты успеха, тысячелетняя мудрость Востока и Запада для делателей – людей, желающих менять свою и нашу действительность к лучшему.

, 2012

© Accent Graphics
communications, 2012

Содержание

О книге	5
Об идеях, богатстве, возможностях	6
Время возможностей	6
Всё в твоих руках	7
Новая идея требует новых людей	8
Прикосновение к глине	9
Другая дорога	10
Улитка на дереве	11
Быть ориентированным	12
Дорога к успеху	13
Хочу быстрее!	14
Истинная экономия	15
Персиковое дерево	16
Начало следующего миллиона	17
Конец ознакомительного фрагмента.	18

Андрей Мэрко

Коллекция бизнес-притч

Посвящается моей бабушке Евдокии Матвеевне

О книге

На протяжении всей истории человечества мы ищем ответы на вопросы о смысле жизни, вере, секретах богатства и капризах фортуны. Почему кто-то успешен, и деньги так и липнут к его рукам, а другой, как ни старается, но ему не везёт? Где грань достатка и избытка? Что праведно в делах, а что нет? Как управлять людьми и быть уважаемым? И ещё сотня вопросов, на которые хочется получить ответы. И, как ни странно, одной из форм для познания секретов богатства и мудрости являются притчи. Размышляя над их смыслом, мы способны пройти сквозь стены тьмы и неведения, приобрести ценные знания и преобразовать их в личный опыт.

В этом сборнике собраны притчи авторов – от древнегреческих до современных. Они помогут вам в работе, бизнесе и житейских ситуациях. Это маленькие секреты успеха, тысячелетняя мудрость Востока и Запада для делателей – людей, желающих менять свою и нашу действительность к лучшему.

Об идеях, богатстве, возможностях

Время возможностей

Молодой человек приехал в гости за советом к своему дедушке. За кружкой ароматного чая, после бабушкиных угощений, внук сказал деду:

– Хотел бы с тобой посоветоваться. Один из моих знакомых, талантливый программист, предложил открыть бизнес, связанный с интернет-индустрией. Я, как ты знаешь, хороший специалист, но я уже как год работаю в одной IT-компании и получаю достаточно высокую зарплату. Вот машину взял в кредит. Знаю, что, с одной стороны, бизнес может получиться у нас серьёзный, но, с другой стороны, выгодное место терять не хочется. Ты опытный предприниматель, может быть, посоветуешь мне, что делать.

Дед сделал небольшую паузу, а потом сказал:

– Мне трудно судить о вашем бизнес-проекте, и я не могу тебе дать чёткий совет о том, как тебе поступить. Решение ты должен найти сам. Но позволь тебе рассказать кое-что о времени. У древних греков было два вида времени: Хронос – время, текущее бесконечно, и время Кайрос – неуловимый миг удачи, который всегда появляется внезапно, и поэтому им очень трудно воспользоваться. А бежит так быстро, что не каждому дано не только ухватиться за его чуб, но даже его увидеть. И греки говорили, что, для того чтобы поймать Кайрос, надо пробудить в себе два качества – здравомыслие и интуицию. Вот если тебе удастся пробудить в себе эти важные качества характера, тогда ты сможешь заглядывать далеко вперёд и предусматривать результаты своих действий.

Деловая притча от Андрея Мэрко

Всё в твоих руках

Давным-давно в старинном городе жил Мастер, окружённый учениками. Самый способный из них однажды задумался: «А есть ли вопрос, на который наш Мастер не смог бы дать ответа?» Он пошёл на цветущий луг, поймал самую красивую бабочку и спрятал её между ладонями. Бабочка цеплялась лапками за его руки, и ученику было щекотно. Улыбаясь, он подошёл к Мастеру и спросил:

– Скажите, какая бабочка у меня в руках: живая или мёртвая?

Он крепко держал бабочку в сомкнутых ладонях и был готов в любое мгновение сжать их ради своей истины.

Не глядя на руки ученика, Мастер ответил:

– Всё в твоих руках.

Восточная притча

Новая идея требует новых людей

Вечером после ужина, в кругу семьи, сын сказал своим родителям, что будет участвовать в соревнованиях по стритболу. Мама похвалила, а отец спросил сына:

- Скажи мне, а какова твоя задача в этих соревнованиях?
 - Ну, конечно, выиграть главный приз! – сказал сын.
 - Хорошо! А кого ты возьмёшь в свою команду?
 - Пап, ну у меня есть друзья. Ты их знаешь. Вот они и будут в моей команде.
- Отец покачал головой и сказал:
- Новая идея требует новых людей!

Сын пожал плечами и ушёл к себе в комнату.

Через месяц состоялись соревнования, и команда парня выступила крайне неудачно.

Как-то утром перед учёбой сын спросил отца:

- Пап, а что ты имел в виду, когда сказал, что новая идея требует новых людей?
- Сын, я вижу, что ты парень деятельный, в тебе есть энтузиазм, стремление, упорство.

Это меня радует. Но позволь дать тебе один совет: в будущем создавая команду или коллектив, подбирай людей, учитывая их таланты, увлечённость, навыки, опыт, а не родство и дружбу.

Притча от Андрея Мэрко

Прикосновение к глине

Задумался как-то глава семьи о своём материальном положении. Уже скоро сын будет выпускником в школе и две дочери подрастают, а финансов дать им хорошее образование не хватает. Зарплата маленькая, бизнеса нет. Что делать? Не знает. Тогда решил он сходить в церковь – исповедаться и спросить совета у батюшки.

Выслушал его священник и говорит:

– Используй то, что у тебя есть.

– Но что у меня есть? – спрашивает мужчина.

– У тебя есть семья, свой дом, трудовые навыки, желание поправить своё материальное положение и многое другое. Подумай, как можно всё это задействовать. Оглянись кругом и найди стоящую идею. Ведь прикосновение умелых рук к глине, способно превратить её в изысканный кувшин, – сказал батюшка.

По дороге домой мужчина обдумывал слова священника и размышлял о возможностях. В одном месте он увидел, как женщина разбирала разбившиеся куриные яйца из своего пакета. И жаловалась своей подруге, что нигде не может купить хорошую плетёную корзинку, удобную для покупок фруктов и яиц.

– А я же сам плету корзинки, в детстве дед этому ремеслу научил, – подумал мужчина.

– Почему бы мне не делать их на продажу?

Он стал заготавливать ивовые прутья и плести корзины в свободное от работы время. Так постепенно вырос у него и семейный бизнес, и дети образование получили, и финансовое положение улучшилось.

Притча от Андрея Мэрко

Другая дорога

Молодой человек ловит частное такси и просит отвезти его до автовокзала.

– Садись, – сказал водитель, – только сейчас час пик, ехать около часа, пробок много.

– А я вам покажу объездную дорогу. Я по ней каждый день на работу езжу. Пробок меньше, и выходит по времени на 20–25 минут быстрее.

– Не надо меня учить, юноша! Я уже 30 лет за рулём и другой дороги к автовокзалу не знаю.

– Но другая дорога есть! Я вырос в этом районе и поэтому знаю каждый переулок. К тому же эту дорогу недавно отремонтировали.

– Знаешь, что, умник. Выходи-ка из машины! Не хватало мне, чтобы всякие сопляки учили меня, где и как ездить. Я сам себе командир, – раздражённо сказал водитель и высадил пассажира.

Так иногда у нас бывает и в жизни, и в бизнесе – гордыня, привычки, страхи, социальный статус мешают нам принять что-то новое. То, что может научить нас эффективней использовать своё время, силы, финансы, а в конечном итоге свою жизнь.

Притча от Андрея Мэрко

Улитка на дереве

Мастера спросили, испытывал ли он когда-нибудь разочарование оттого, что его усилия приносят меньше плодов, чем ему хотелось бы. В ответ Мастер рассказал историю об улитке, которая начала взбираться по вишнёвому дереву холодным, ветреным днём запоздалой весны.

Воробьи на соседнем дереве от души потешались, глядя на неё. Затем один из них подлетел к ней и спросил:

– Эй, ты, разве не видишь – на этом дереве нет вишен?

Не прерывая своего пути, малютка ответила:

– Будут, когда я туда доберусь.

Притча из книги Энтони Де Мелло

Быть ориентированным

Утром, отправляя молодых муравьев первый раз за добычей, старый муравей сказал им:

– Сегодня вы пойдёте искать пищу для нашей колонии, и хотелось бы вам дать самый важный совет о том, где найти вкусную еду: идти туда, куда глаза смотрят, неверно. Вам нужно выбрать ориентир, направление, и часто его подсказывают окружающие нас соседи.

– А, я знаю! – сказал один муравей. – Каждое утро я вижу, как толстый жук следует куда-то в лес, вот за ним, наверно, и надо идти.

– Мой дорогой друг, ты глубоко ошибаешься. Если ты за жуком пойдёшь, то к куче навоза придёшь, а вот если за пчелой последуешь, то до мёда дойдёшь.

Притча по мотивам русской народной пословицы от Андрея Мэрко

Дорога к успеху

Человек встретил гуру и спрашивает его:

– Где дорога к успеху?

Бородатый мудрец молча указывает пальцем, куда надо двигаться.

Ободрённый перспективой быстрого и лёгкого успеха, человек устремляется вперёд в указанном направлении. И вдруг – шлёп! Ковыляя, он возвращается обратно, весь в синяках и царапинах, решив, что неправильно понял мудреца. Он повторяет свой вопрос, и гуру снова показывает то же направление.

Человек послушно отправляется искать дорогу. На этот раз падение оказывается таким сильным, что обратно он уже возвращается ползком, весь окровавленный, в ссадинах и обо-злённый.

– Я спросил у тебя, где дорога, ведущая к успеху, – злобно кричит он на гуру. – Я пошёл в том направлении, которое ты мне указал! И видишь, чем это закончилось?! Хватит молчать! Говори!

И тогда гуру заговорил:

– Успех действительно находится в том направлении, просто немного дальше того места, где ты упал.

Притча из книги Джона Мэйсона

Хочу быстрее!

Раздумывая о бизнесе, заяц как-то случайно подслушал разговор двух белок на дереве, которые говорили об орехах. Из разговора он понял, что выгодно выращивать грецкий орех, стабильно пользующийся спросом на рынке. Недолго думая, заяц решил раскинуть сад орешника на своей поляне. Купил саженцы, привлёк трудолюбивых кротов, и вскоре поляна стала молодым садом. Но каково же было удивление зайца, когда на следующий и последующий год деревья не плодоносили. Тогда он обратился к опытному садоводу-еноту за советом и выяснил, что, оказывается, дерево ореха начинает плодоносить только на седьмой год. Заяц был крайне расстроен.

– Что за бизнес, который десять лет окупается? Если бы я знал, что так долго, то ни взялся бы за это дело, – сказал раздражённо заяц.

– Да, это продолжительный процесс, – успокаивал енот, – но когда деревья начнут плодоносить, ты будешь получать хороший доход.

– Нет, это очень долго. *Я* хочу быстрее! – кричал заяц. – Лучше я вырублю эти деревья и засажу клубникой. Она сразу даёт прибыль.

Об этом разговоре узнал ёж и предложил зайцу обмен – клубничную поляну ежа на поляну орешника. И заяц с радостью согласился. И пару лет он выращивал клубнику и радовался своему удачному обмену. Но потом из года в год ягоды начали мельчать, и прибыль сокращалась. И вскоре заяц забросил поляну, как не перспективную. А ёж терпеливо ухаживал за садом и вскоре был вознаграждён высоким и стабильным доходом от продажи орехов.

Притча от Андрея Мэрко

Истинная экономия

Это было в эпоху Камакура¹. Один чиновник переправлялся однажды ночью через реку Намэри, и его слуга нечаянно уронил в воду десять мон².

Чиновник немедленно приказал нанять людей, зажечь факелы и отыскать все деньги. Некий человек, глядя на это со стороны, заметил:

– Печалюсь о десяти монах, он покупает факелы, нанимает людей. Ведь это обойдётся гораздо дороже десяти мон.

Услышав эти слова, чиновник сказал:

– Да, некоторые думают так. Многие жадничают во имя экономии. Но потраченные деньги не пропадают: они продолжают ходить по свету. Другое дело десять мон, которые утонули в реке: если мы их сейчас не подберём, они будут навсегда потеряны для мира.

Вот что называется истинной экономией!

Японские народные сказания

¹ Эпоха Камакура – название периода в истории Японии, конец XII в. – середина XIV в.

² Мон – мелкая японская монета, грош

Персиковое дерево

В одном саду рядом с орешником росло персиковое дерево. Оно то и дело с завистью поглядывало на ветви соседа, щедро усыпанные орехами.

– Отчего у него столько плодов, а у меня так мало? – не переставало ворчать неразумное дерево. – Разве это справедливо? Пусть и у меня будет столько же персиков! Чем я хуже его?

– Не зарься на чужое! – сказала как-то ему росшая поблизости старая слива.

– Неужели ты не видишь, какой крепкий ствол и гибкие ветки у орешника? Чем ворчать понапрасну да завидовать, постарайся-ка лучше вырастить добротные сочные персики.

Но ослеплённое чёрной завистью персиковое дерево не пожелало прислушаться к добрым советам сливы, и никакие доводы на него не действовали. Оно тут же повелело своим корням поглубже вгрызться в землю и побольше извлечь живительных соков и влаги. Ветвям оно приказало не скупиться на завязь, а цветам превратиться в плоды.

Когда прошла пора цветения, дерево оказалось до самой макушки увешанным зреющими плодами.

Наливаясь соком, персики тяжелели день ото дня, и ветвям было невмоготу удерживать их на весу.

И вот однажды дерево застонало от натуги, ствол с треском надломился, а спелые персики попадали на землю, где вскоре и сгнили у подножия невозмутимого орешника.

Притча от Леонардо да Винчи

Начало следующего миллиона

Иногда в субботу заяц со своим старшим сыном приходил в магазин к кролику за покупками, который продавал продукты по оптовым ценам. Заяц не был финансово богатым и, чтобы прокормить свою большую семью, много работал. И в этот раз, наполнив тележку продуктами, он с сыном направился к кассе, но по дороге, доставая свой кошелёк, случайно уронил одну копейку. Сын заметил покотившуюся монетку и сказал отцу:

– Пап, ты уронил денежку. Она вон там.

– Да, ну её! Это, сынок, мелочь, на неё всё равно ничего не купишь.

Она не стоит того, чтобы из-за неё прогнуть свою спину. Пусть валяется. Какой-нибудь нищий её поднимет.

Копейка лежала на видном месте, но все покупатели проходили мимо, не считая важным подобрать столь маленькую денежку. А порой кто-нибудь пинал её из одного угла в другой, отчего она стала грязной и потёртой.

А на следующий день в магазин зашёл богатый барсук с женой и сыном. Барсук всегда закупался у кролика, экономя на цене и порой даже просил дополнительную скидку. Кролик ценил такого покупателя и всегда шёл ему на уступки. И в этот день, когда барсук с продуктами направился к кассе, то увидел копейку на полу. Хотя он и был важной персоной в лесу, всегда при деньгах, но всё равно не постеснялся её подобрать. Затем барсук протёр копейку платочком и бережно положил её себе в кошелёк. А потом, повернувшись к своему сыну, с улыбкой сказал:

– Эта монетка, сынок, будет началом моего следующего миллиона. Когда я был юным, как ты, мой дедушка часто повторял поговорку: «Копейка рубль бережёт». Дед меня научил ценить каждую копейку, и во многом благодаря его наставлениям, мне и удалось стать таким богатым.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.