

СЕРГЕЙ  
КУРЧЁНКОВ



**КАК  
ЗАРАБОТАТЬ**  
НА РАЗНИЦЕ  
КУР\$А  
ВАЛЮТЫ

# **Сергей Александрович Курчёнков**

## **Как заработать на разнице курса валют**

*[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=10416075](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=10416075)*

*С. А. Курчёнков. Как заработать на разнице курса валюты: ООО «ТД  
Алгоритм»; Москва; 2015  
ISBN 978-5-906789-13-6*

### **Аннотация**

В книге доступным языком описаны принципы маржинальной торговли на валютном рынке, дана общая информация по техническому линейному анализу и подробно представлен свечной анализ. В конце повествования автор рассказывает об эффективной торговой стратегии валютного трейдинга, а также затрагивает вопросы риск-менеджмента и психологии торговли. Книга будет полезна как опытным трейдерам, так и людям, которых ещё только заинтересовала возможность заработать на разнице курсов валют.

# Содержание

Важное предисловие	5
Глава 1	7
Основные валютные пары	14
Конец ознакомительного фрагмента.	25

# **Сергей Курчёнков**

## **Как заработать на разнице курса валюты**

*Моему любимому сыну Васеньке посвящается*

© Курчёнков С. А., 2015

© ООО «ТД Алгоритм», 2015

# Важное предисловие

Когда я начал работать над этой книгой, я поставил перед собой цель написать её как можно доступнее для понимания читателями. Я сказал себе: «Написать надо так, чтобы последний пэтэушник всё понял» (да простят меня умные и культурные студенты профессиональных технических училищ). Поэтому я писал книгу вольным стилем, а не так, как пишут обычно учебники – заумно и сухо. И потом, когда я давал почитать отдельные главы ещё не готовой книги своим ученикам и просил их сделать мне замечания, один из них воскликнул: «У меня одно лишь замечание – очень уж всё “разжёвано”, как для пэтэушников писали!». Мы посмеялись, я несколько задумался, но потом всё равно оставил всё как есть, ведь пэтэушники тоже люди. Чем чёрт не шутит, может, и из них кто-нибудь когда-нибудь, благодаря моей книге, пополнит список Forbes. У зарубежных авторов книг по биржевой торговле принято в начале или в конце книги приводить слова благодарностей... Что ж, давайте и я поблагодарю людей, без участия которых эта книга не получилась бы.

Спасибо моим папе и маме. Согласитесь, что если б не родился кто-нибудь из них, то этой книги не было бы. Благодарю Акопьяна Андрея (директора самарского представительства брокерской компании «Альпари», в которой я пре-

подаю), который поспособствовал изданию этого учебника. Особая благодарность замечательной девушке Сапожниковой Марии из не менее замечательного города Одесса за исправление моих орфографических и стилистических ошибок.

Также хочу поблагодарить всех людей и авторов книг по биржевой торговле, у которых я учился валютным спекуляциям. Ну и, конечно же, спасибо всем моим студентам, каверзные вопросы которых нередко заставляли меня читать и перечитывать умную литературу по валютному дилингу и тем самым стать умнее, чем я был.

Многое из того, что написано в этой книге, вы, конечно, найдёте в других учебниках по биржевой торговле. Но я постарался взять всё лучшее, что есть в наиболее авторитетных изданиях по данной тематике и изложить всё это в максимально доступном для неискушенного читателя (для новичков в этой сфере бизнеса) виде. Кроме этого, я постарался давать больше практических примеров, а не сухой теории. И в конце книги я делюсь с читателем эффективной системой заработка на разнице курсов валют, благодаря усвоению которой, вы, я надеюсь, начнёте стабильно делать деньги на валютном рынке и обретёте финансовую независимость.

Отзывы, замечания и предложения после прочтения книги можно будет выслать на мой e-mail: **serzh150180@yandex.ru**

*г. Самара, 2014 год*

# Глава 1

## Валютный рынок и основы маржинальной торговли

Ни для кого не секрет, что курсы валют постоянно меняются. Курс евро или доллара со временем растёт или падает. И, наверное, у каждого хоть раз возникала мысль: «Эх, если б знать заранее, как изменится курс в ближайшее время, то можно было бы на этом заработать. Например, купить сегодня евро, а через неделю или месяц продать по более высокой цене, после того как курс евро вырастет».

И действительно, есть такие люди, которые умеют зарабатывать на разнице курсов. Покупая и продавая различные валюты, они получают прибыль, которая является дополнительным или основным источником их дохода. Зовут этих профессионалов своего дела **трейдерами** (от английского слова «trade» – торговля). То есть трейдеры (торговцы) занимаются куплей-продажей валют с целью получения прибыли на разнице курса. Другое название этих товарищей – **валютные спекулянты**, так как они занимаются самыми настоящими спекуляциями: стараются купить товар (валюту) как можно дешевле, а продают его потом как можно дороже.

Стать трейдером может любой человек. Для этого совсем необязательно иметь финансовое образование. Многие **бро-**

**керские компании** проводят курсы обучения, где рассказывают, как совершать выгодные сделки с различными валютами.

Однако по статистике профессиональными прибыльными валютными спекулянтами (ворочающими миллионами долларов) становятся единицы (а точнее, 2–3 % из тех, кто начинает заниматься торговлей валютами – **трейдингом**). Остальные теряют свои средства. Почему? Валютные спекуляции – это рискованный бизнес. Например, вы покупаете на свои кровно заработанные деньги валюту евро. А её курс, вместо того чтобы расти (как вы того хотите), начинает стремительно падать. В страхе вы продаёте эти евро по более низкому курсу, чем купили, и, разумеется, получаете лишь часть своих изначально вложенных в эту сделку средств.

Почему большинство трейдеров-новичков теряют свои деньги (и потом, как правило, винят в этом всех, кроме себя)? Причин много. Вот только некоторые из них:

1. Чтобы получать прибыль, нужно научиться анализировать валютный рынок и принимать правильные торговые решения. На это нужно время. А трейдеры-новички, прослушав всего 2–3-недельный курс лекций в какой-нибудь брокерской компании, уже начинают считать себя профессионалами и бросаются сломя голову торговать валютами, не имея в голове чёткой системы (стратегии) торговли.

2. Трейдеры не умеют управлять своим капиталом. Вкладывают в одну сделку 30–50 % (а то и больше) своих средств.



Несколько неудачных сделок ведут к потере капитала (депозита) трейдера.

3. Трейдер совершает сделку (покупает или продаёт валюту) на эмоциях, опять же без чёткого понимания того, что сейчас творится на валютном рынке, не имея хорошо разработанной системы (стратегии) торговли или пренебрегая некоторыми правилами этой системы. Профессиональным трейдерам характерен холодный расчёт, трезвая голова и хорошая система торговли.

\* \* \*

Выше я несколько раз упоминал выражение валютный рынок. Что это такое?

Валютный рынок – это совокупность всех валютных операций по обмену одной валюты на другую, которые совершаются между банками всего мира.

Не очень понятно? Попробую объяснить более доступно. Валютный рынок – это не одно какое-то конкретное место (как, например, продуктовый рынок, где помидорами торгуют), а глобальная мировая сеть, объединяющая мировые банки и различные организации (а также трейдеров), которые покупают и продают разные валюты. Ну, как сеть Интернет.

Что такое сеть Интернет? Это компьютеры и люди, за ними сидящие и имеющие доступ друг к другу посредством

проводных и беспроводных информационных сетей. По аналогии, валютный рынок – это совокупность мировых банков и людей (организаций), которые, будучи связаны между собой посредством информационных сетей, через эти банки покупают или продают валюту разных стран. А если быть точнее – обменивают одну валюту на другую по текущей рыночной стоимости (цене). Или, другими словами, по текущему курсу. Что одно и то же.

Курс (цена) валюты определяется спросом и предложением на рынке (как, впрочем, и цена любого товара). Если спрос на эту валюту начинает расти (появляется больше желающих купить эту валюту, чем её продать), то и цена (курс) этой валюты начинает на валютном рынке тоже расти. И наоборот, если на валютном рынке спрос становится меньше, чем предложение, то цена (курс) валюты начинает падать. Эти процессы постоянно повторяются, и поэтому цена валюты (относительно других валют) не стоит на месте, а постоянно меняется (цена растёт и падает, то есть ведёт себя волнообразно), чем валютные спекулянты и пользуются для совершения сделок и получения прибыли.

Как стать валютным спекулянтом (трейдером) и начать с прибылью торговать валютами? Для начала я рекомендую всё же пройти те 2–3-недельные курсы обучения в одной из брокерских компаний. Они есть в каждом более-менее крупном городе. Я рекомендую компанию «Альпари», в которой работаю сам. На этих курсах вам преподадут азы валютных

спекуляций, расскажут про различные виды анализа валютного рынка, а также покажут, как непосредственно совершать сделки по покупке или продаже тех или иных валют. Все эти вопросы я постарался подробно осветить в данной книге, но живое общение с преподавателем, которому можно задавать вопросы и получать на них ответы, делают процесс обучения более эффективным. Поэтому курсы всё-таки посетите. Стоят они недорого, а то и вовсе бесплатные. Почему бесплатные? Да потому, что брокерские компании заинтересованы в том, чтобы вы стали их клиентом после обучения. Но об этом расскажу чуть попозже. Также я рекомендую посетить курсы в брокерской компании, трейдеры которой используют торговую платформу «MetaTrader». Пока вам это выражение ни о чём не говорит, поэтому просто нужно это запомнить, а лучше записать.

Как трейдеры совершают сделки на валютном рынке? Согласитесь, что часто бегать в банк, чтобы купить или продать валюту, неудобно. Есть способ лучше. Вы можете сидеть дома или в офисе на основной работе, а ваши поручения по покупке или продаже той или иной валюты будет выполнять брокер. Брокер (брокерская компания) – это посредник между вами и банком. Вы отдаёте приказ брокеру на покупку или продажу той или иной валюты через Интернет со своего персонального компьютера, а брокер тут же (в несколько секунд) этот ваш приказ выполняет хоть днём, хоть ночью (кроме субботы и воскресения, когда торги на мировом ва-

лютом рынке приостанавливаются). Разумеется, брокер будет это делать не бесплатно, а за небольшое вознаграждение. Кроме того, брокер вам предоставит данные, как курс той или иной валюты вёл себя до сегодняшнего дня, проанализировав которые, вы сможете решить, что с ней делать – покупать или продавать. Удобно? Удобно! Во всём мире трейдеры торгуют валютами с помощью брокеров (брокерских компаний).

Вообще-то, брокер – это широкое понятие. Брокер – это и человек, который представляет вам вышеуказанные услуги. Брокер – это и организация, в которой этот человек работает (брокерская компания). Брокер – это и банк, в котором вы покупаете или продаёте валюту (банк, с которым сотрудничает брокерская компания, клиентом которой вы являетесь).

\* \* \*

**Основные валюты** на мировом валютном рынке – это те валюты, которые пользуются наибольшим спросом на этом рынке. С ними совершается основной объём торговых операций по покупке и продаже. То есть именно эти валюты чаще всего покупаются и продаются на валютном рынке. Итак, это:

Доллар США (USD) \$

Евро (EUR) €

Британский (английский) фунт стерлингов (GBP) £

Японская иена (JPY) ¥

Наш российский рубль является валютой «экзотической» на мировом валютном рынке. То есть пользуется слабым спросом, и объём валютных операций (по покупке-продаже), связанных с российским рублём, ничтожно мал по сравнению с основными мировыми валютами.

# Основные валютные пары

Валютная пара – это отношение стоимости одной валюты к стоимости другой валюты на валютном рынке.

Мы у себя в России привыкли иметь дело с двумя валютными парами: EUR/RUR (евро/рубль) и USD/RUR (доллар/рубль).

То есть покупаем евро или доллары за рубли (другими словами, меняем рубли на евро или доллары) или продаём евро или доллары за рубли (другими словами, меняем евро или доллары на рубли).

Как я уже сказал выше, рубль на мировом валютном рынке пользуется небольшим спросом. Поэтому валютные пары EUR/RUR и USD/RUR к основным не относятся. Какие же основные?

EUR/USD – валютная пара евро/доллар. До 40 % от всех валютных операций в мире приходится на эту валютную пару. То есть на обмен евро на доллары (доллары на евро).

USD/JPY – валютная пара доллар/иена. До 30 % от всех валютных операций в мире приходится на эту валютную пару. То есть на обмен долларов на иены (иены на доллары).

GBP/USD – валютная пара фунт/доллар. До 10 % от всех валютных операций в мире приходится на эту валютную пару. То есть на обмен фунтов на доллары (доллары на фунты).

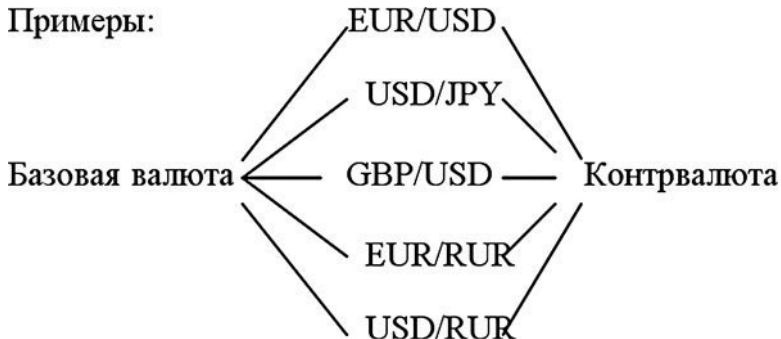
Таким образом, 80 % от всех валютных операций в ми-

ре по покупке-продаже валют приходится на эти три валютных пары. Сделки с остальными многочисленными валютами различных государств занимают оставшиеся 20 % от общего объёма сделок.

Забегая несколько вперёд, скажу, что методы анализа рынка, помогающие предположить наиболее вероятное движение курса валюты в будущем и выбрать подходящий момент для покупки или продажи той или иной валюты, во многом основаны на психологии (поведении, действиях) участников рынка (покупателей и продавцов валют). И поэтому вполне логично, что наилучшие результаты торговли будут на той валютной паре, где задействовано наибольшее количество участников рынка, а именно на паре EUR/USD.

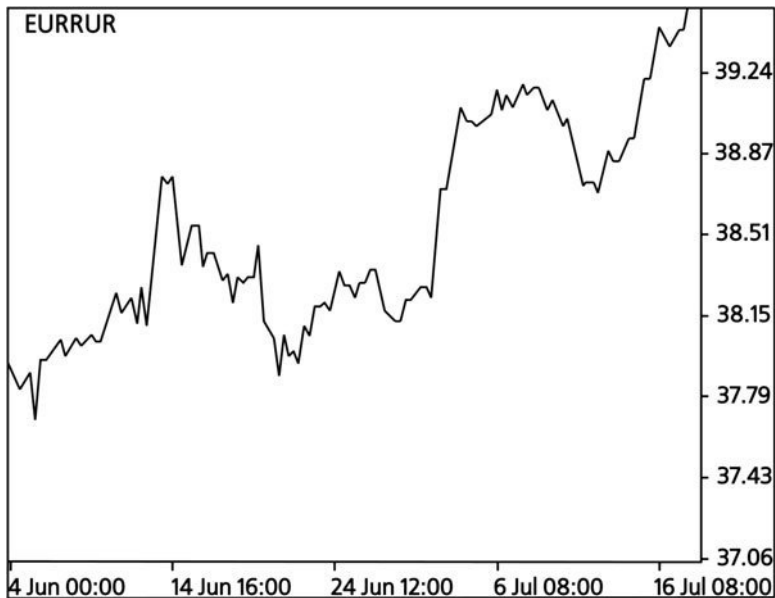
Валюта, которая в валютной паре располагается на первом месте, называется **базовой**, а валюта, стоящая на втором месте в валютной паре, называется **контрвалюта (валюта котировки)**:

Примеры:

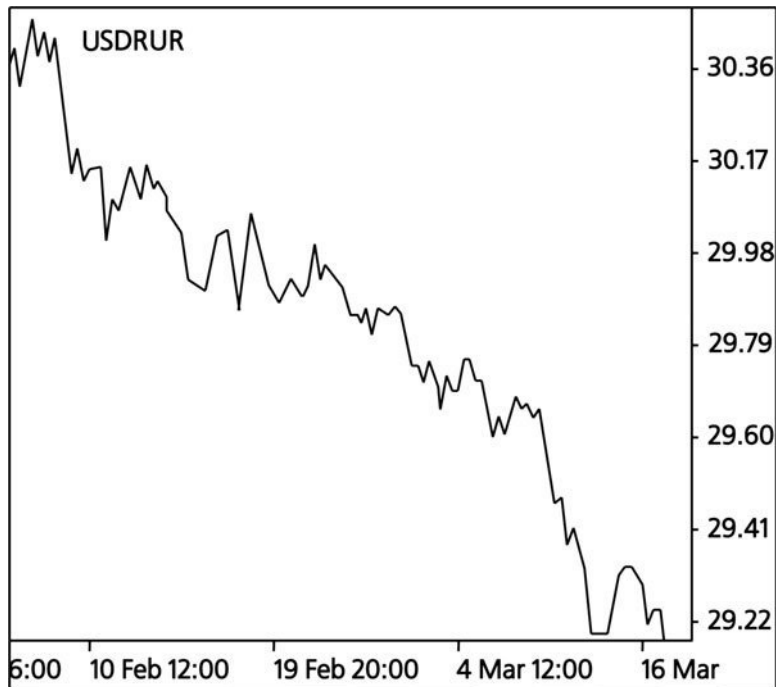


На графиках изменения курса изображается динамика стоимости 1 единицы базовой валюты, выраженной в единицах стоимости валюты котировки (контрвалюты):

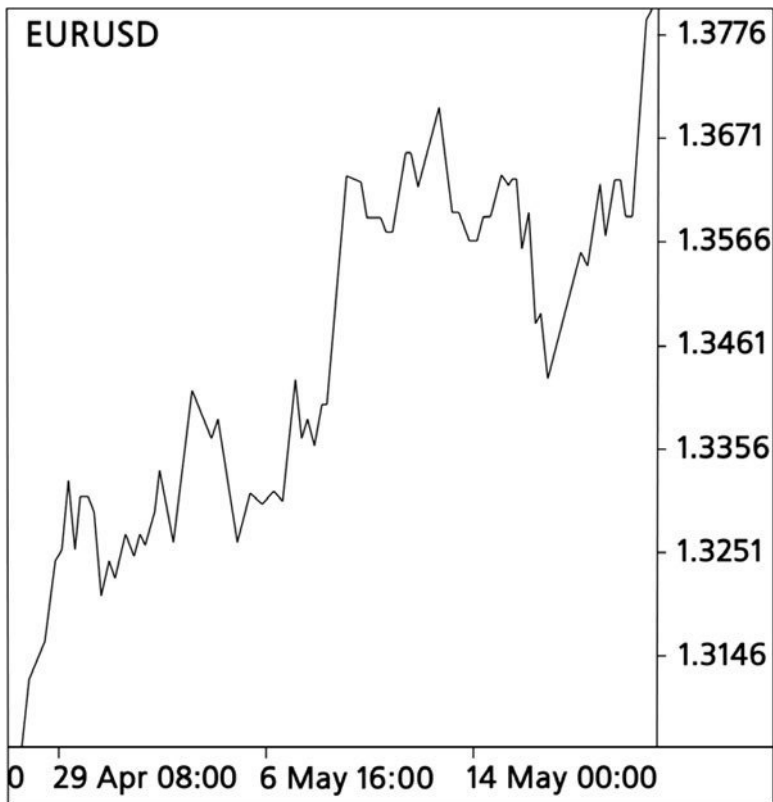




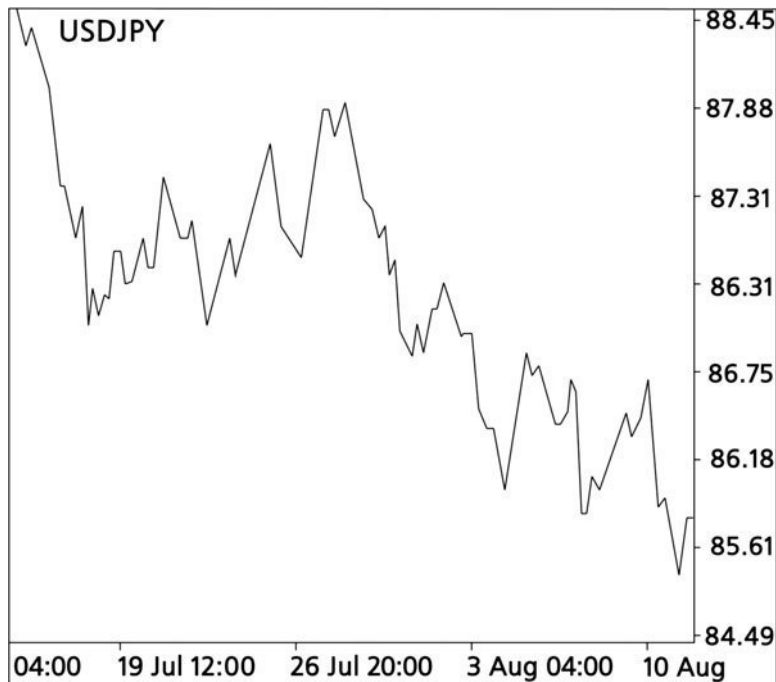
Курс (цена) евро растёт. Рубль падает в цене по отношению к евро



Курс (цена) доллара США падает. Рубль растёт в цене по отношению к доллару США



Курс (цена) евро растёт. Доллар США падает в цене по отношению к евро



Курс (цена) доллара США падает. Иена растёт в цене по отношению к доллару США

$$\text{EUR/RUR} = 40,82$$

товар

деньги

Базовую валюту образно называют товар. Валюту, как и любой товар, можно купить или продать. В данном примере 1 евро стоит 40 рублей 82 копейки (на 7.01.2011).

А вот котировка для валютной пары EUR/USD на 7.01.2011:  $\text{EUR/USD} = 1,2978$

Она означает, что на валютном рынке в данный момент времени 1 евро стоит 1,2978 доллара США. То есть стоимость 1 евро, выраженная в долларах, берётся до десятитысячных доллара (после запятой ещё четыре цифры).

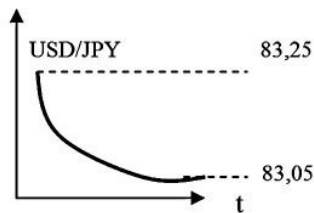
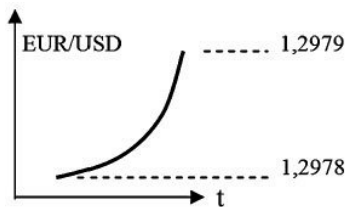
Ещё примеры:

$\text{GBP/USD} = 1,5568$  (1 фунт стоит 1,5568 доллара США)

$\text{USD/JPY} = 83,05$  (1 доллар США стоит 83,05 иен; обратите внимание, что для этой валютной пары принято брать стоимость 1 доллара, выраженную в иенах, до сотого значения – после запятой только две цифры, а не четыре, как в валютных парах EUR/USD и GBP/USD)

Пункт (tick, point, pip) – минимальное изменение цены (курса) валюты.

Торги на валютном рынке идут круглосуточно, и цена валюты постоянно меняется (растёт или падает)



В этом примере цена евро выросла на 1 пункт (с 1,2978 до 1,2979). А в этом примере цена доллара упала (против иены) на 20 пунктов (с 83,25 до 83,05)

На сколько пунктов цена валюты может упасть или вырасти за сутки? Для валютной пары EUR/USD эта цифра в среднем составляет 50–100 пунктов.

Всем вам когда-то приходилось покупать и/или продавать валюту. Когда для этого вы приходили в банк, вы видели, что у валюты две цены – цена покупки и цена продажи. Банку невыгодно по одной и той же цене продавать вам валюту и покупать её у вас. Банк продаёт валюту всегда несколько дороже, чем её покупает.

Такая же ситуация с ценами на валютном рынке при торговле трейдеров.

Цена **ask** – это цена, по которой трейдер может купить валюту.

Цена **bid** – это цена, по которой трейдер может продать валюту.

И при этом котировка, например, по валютной паре EUR/USD, выглядит так:

EUR/USD = 1,2979 / 1,2978



То есть, если в данный момент времени вы хотите купить евро за доллары, то вы сможете это сделать по цене 1,2979\$ за 1 евро. А если вы хотите продать евро за доллары, то вы сможете это сделать по цене 1,2978\$ за 1 евро.

Разница между ценой ask и ценой bid называется **спред (spread)**. Эта своеобразная наценка является прибылью банка-брокера и брокерской компании от торговли трейдера. Банку-брокеру и брокерской компании всё равно, получит трейдер впоследствии прибыль от спекулятивной сделки или нет. Они берут в виде спреда свою долю изначально, при открытии сделки трейдером.

Теперь понятно, почему брокерские компании заинтересованы в как можно большем количестве своих клиентов и

готовы обучать будущих трейдеров даже бесплатно? Чтобы иметь в дальнейшем от каждой сделки трейдера своё вознаграждение в виде спреда.



# Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.