

Светский Даниил

10 заповедей
успешного стартапа,
бизнеса с нуля
и по франшизе

Предпринимательский
дух

Даниил Светский
10 заповедей успешного
стартапа, бизнеса с
нуля и по франшизе.
Предпринимательский дух

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=22035910
ISBN 9785448338441

Аннотация

Как можно стать конкурентоспособным, предлагая ровно такие же услуги и товары людям, что и конкуренты? 10 заповедей успешного стартапа при бизнесе с нуля или по франшизе, сделают ваше предприятие богатым, конкурентоспособным, уникальным, лидирующим в вашей нише. Построй бизнес по новому формату! Книга отлично подойдет начинающим бизнесменам и специалистам, которые предлагают услуги и этим живут. Когда вы прочтете её, Вы обгоните своих конкурентов на 10 лет!

Содержание

Введение	5
1 Заповедь успешного стартапа, сделает вас №1 в вашем бизнесе	7
Конец ознакомительного фрагмента.	9

**10 заповедей успешного
стартапа, бизнеса с
нуля и по франшизе**
Предпринимательский дух
Даниил Викторович
Светский

© Даниил Викторович Светский, 2016

ISBN 978-5-4483-3844-1

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Человек, который решает заняться бизнесом обязательно придет к предпринимательскому духу.

Вся правда в том, что бизнес на 20% состоит из некой формулы, техник, скриптов, которые все ищут как Святой грааль. Соответственно остальные 80% это личность. Как говорят современные маги – гуру мирового уровня НЛП: – не существует магии, существуют маги.

Вы решаете заняться бизнесом, у вас огромное желание быть свободным и независимым человеком, который будет работать на себя. Именно такое у вас представление о предпринимательстве?

Автор книги Светский Даниил опытный предприниматель, но его бизнес и франшиза в сфере детского отдыха «Клуб – лагерь активных игр «Победитель» стал лидирующим, конкурентоспособным, эффективным в его городе по лояльности клиентов к лагерю благодаря 10 заповедям, которые он вывел для себя. Применяя их каждый бизнес с нуля или по франшизе быстро наберёт обороты и станет прибыльным, успешным, лидирующим, конкурентоспособным, даже при большой занятости ниши. Да, книга небольшая по объему, разве в этом дело? Успехов вам!

В этой книге сжатый концентрат мыслей, чтобы вывести своё дело на лидирующие позиции и постоянный рост прибыли. Все познается в сравнении. Если у вас не те результаты в жизни, которых вы ожидали, значит у вас отличная возможность их улучшить!

1 Заповедь успешного стартапа, сделает вас №1 в вашем бизнесе

Успешный предприниматель всегда ориентирован на клиента.

Что это значит?

Это значит, что в таком бизнесе как предоставление услуг самая качественная и бесплатная, безотказно работающая на 100% реклама это сарафанное радио!

Всегда!!!! Всегда у вас в голове должна быть мысль о том, что ВЫ и ваши наемные работники работают на клиента, на общество, то есть ориентация на клиента в приоритете.

Пример.

Есть очень хорошая притча. Я не помню ее дословно, смысл в следующем.

У мужчины ничего не было и вот он повстречал джина и загадал несколько желаний.

Дом, жена красавица и еще что – то там.

Он был доволен недолго. Через некоторое время он затосковал. Во сне ему явился джин.

– Джин, у меня все есть, к сожалению, я не удовлетворён.

– Знаю, знаю, – ответил Джин, – это всё потому что у тебя есть дом, но в нем нет атмосферы уюта, спокойствия, защищенности.

– И жена моя красавица, но что – то не то

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.