

Алексей Номейн



# **ИДЕИ ДЛЯ БИЗНЕСА В ИНТЕРНЕТЕ**

Сборник

**Алексей Номейн**  
**Идеи для бизнеса**  
**в Интернете. Сборник**

*[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=24153732](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=24153732)*

*ISBN 9785448522734*

**Аннотация**

Сразу шесть изданий автора в одном экземпляре по теме бизнес-идей для хорошего заработка в интернете! Найдите себе занятие по душе, сэкономив свое время и деньги!

# Содержание

Введение	5
Бизнес-идея: Гарант сервис	6
Введение	7
Создание	8
Какие платежки нужно обязательно подключить	9
Посредничество	10
Организация гарант-сервиса	11
Конец ознакомительного фрагмента.	12

# **Идеи для бизнеса в Интернете Сборник**

**Алексей Номейн**

© Алексей Номейн, 2017

ISBN 978-5-4485-2273-4

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

# Введение

Сразу шесть изданий автора в одном экземпляре по теме бизнес-идей для хорошего заработка в интернете!

Найдите себе занятие по душе, сэкономив свое время и деньги!

Что вас здесь ждет:

- 1) Бизнес-идея: Гарант сервис;
- 2) Бизнес-идея: Купонный сайт;
- 3) Интернет-магазин цифровых товаров;
- 4) Бизнес-идея: Заработок на создании сайтов;
- 5) Создание интернет-магазина;
- 6) Бизнес-идея: Доска объявлений.

**Желаю вам вдохновения и приятного прочтения.**

# Бизнес-идея: Гарант сервис

Алексей Номейн

---

## *Бизнес-идея: гарант- сервис*

---



# Введение

Создание гарант сервиса – отличная возможность зарабатывать на посредничестве сделок в сети интернет.

Люди могут продавать сайты, группы в социальных сетях, аккаунты в игры, да что угодно, имеющее цифровой формат. Но ввиду высокого числа мошенников, многие предпочитают пользоваться услугами гарант-сервиса.

Сегодня, гарант сервис – это единственная опора для покупателей и продавцов, совершающих сделки в сети.

Плохо, конечно, что доверия ни к кому нет, но надо уметь брать плюсы из любой ситуации, чем мы с вами и займемся в этом издании.

Средний доход такого сервиса равен 10 процентам от суммы сделки. Как правило, есть и минимальный порог комиссии. Например, 10% от суммы сделки, но не менее 300 рублей. Чтобы уравнивать проценты покупателя и продавца, расскажу из своего опыта, что брал с каждого по 5%. Например, продавали сайт, стоимость которого составляла 10 тысяч рублей. Покупатель отправляет 10500 рублей, а продавец получает 9500.

# Создание

Чтобы создать гарант сервис, необходимо быть зарегистрированным во всех популярных платежных системах и пройти там верификацию личности или иным способом (вряд ли) увеличить лимиты входящих и исходящих операций. Ведь, чтобы заработать 100 тысяч рублей, нам нужно обслужить сделок на 1 миллион. Поэтому верификация, в данном виде бизнеса, необходима и обязательна.

Чаще данный вид дохода совмещают, а по отдельности его работу я еще ни разу не встречал. Например, биржа купли\продажи сайтов или биржа купли\продажи групп ВКонтакте, имеют свое основное направление и предлагают пользователям воспользоваться сервисом во избежание проблем с не честными продавцами и покупателями.

Скорее всего выйдет что-то хорошее, если грамотно составить план действий, создавая гарант-сервис, как независимый ресурс, не действующий от какого-то вашего проекта, а работающий сам по себе, специализирующийся на проведении сделок.



# **Какие платежки нужно обязательно подключить**

Qiwi

Payeer

Epayments

Webmoney

Яндекс Деньги

Карта Сбербанка

# Посредничество

При проведении сделок, позаботьтесь о том, чтобы все обязанности продавца и покупателя были исполнены. Если с покупателем все просто – отправил денег и ждет товар, то с продавцами немного сложнее. Пусть покупатель досконально опишет, что ему должен передать продавец, а продавец подтвердит это в общем чате с вами и покупателем.

Проверьте внимательно все ли соответствует описанию покупателя и вышлите ему товар, а продавцу деньги, за вычетом вашей комиссии.

# Организация гарант-сервиса

Создайте посадочную страницу, которая будет вести на сайт вашего сервиса либо сразу обозначать ваши контакты. Желательно иметь полноценный сайт сервиса, проиндексировав его вы получите массу клиентов. А через посадочную страницу вашу деятельность можно и нужно продвигать с помощью контекстной рекламы. Яндекс пропускает такую рекламу гарантированно. Про другие виды реклам ничего не могу сказать.

# Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.