

Дэйв Томпсон

ПРОДАЙ ИЛИ УМРИ

13 заповедей гуру
продаж



Томпсон Дэйв
Продай или умри.
13 заповедей гуру продаж

*http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=24154038
ISBN 9785448522611*

Аннотация

Самая высокооплачиваемая профессия в мире – это продавцы. Профессия, которой гордятся чемпионы и стесняются неудачники. Присоединяйтесь к чемпионам и заработайте больше при помощи эффективных инструментов продаж от Дэйва Томпсона. Вы должны заработать больше. А главное – можете.

Содержание

Введение	5
1 заповедь	7
2 заповедь	8
3 Заповедь	9
4 заповедь	10
5 заповедь	11
6 заповедь	12
7 заповедь	13
8 заповедь	14
9 заповедь	15
10 заповедь	16
11 заповедь	17
12 заповедь	18
13 заповедь	19
Конец ознакомительного фрагмента.	156

Продай или умри 13 заповедей гуру продаж

Томпсон Дэйв

© Томпсон Дэйв, 2017

ISBN 978-5-4485-2261-1

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Единственно возможный способ разбогатеть сегодня – это продавать. Причем порой неважно что, главное чтобы дело было стабильное и в рамках закона.

Единственная цель этой книги – помочь вам получать больше денег, как минимум на 20 000\$ больше за год.

Профессия продавец – это самая высокооплачиваемая и в тот же миг самая низкооплачиваемая профессия в мире.

Лучший продавец тот – чья компания продала максимум продукта.

И выпустила его на рынок. Если уточнить, то сегодня по мнению очень многих экспертов продаж, самым великим продавцом является Билл Гейтс из ныне живущих.

Просто потому что у большинства населения планеты есть его устройства, его программы и его скрипты.

Здесь, в этой книге мы не будем говорить о том, как стать Билл Гейтсом – это скорее всего, знает лишь он сам и то не до конца.

Мы поговорим о том, как стать чемпионом продаж. Возможно, не планетарного масштаба, как Билл, но по крайней мере, городского или как минимум, окружного.

В продажах всё просто. Здесь белое – это белое – а ерное – это черное.

А результат измеряется всегда в деньгах.

Чем больше денег у вас осталось после всех продаж и выплат налогов, тем лучший вы продавец.

И в этой книге мы поговорим лишь о том, как стать лучшим продавцом и иметь больше денег.

Для того чтобы иметь больше денег от продаж, следует всего лишь следовать 13 заповедям чемпиона продаж.

1 заповедь

Продавай только то что выгодно лично тебе, то есть то, с чего ты более всего денег будешь иметь в случае успешной продажи.

Не то, что очень выгодно клиенту, а то что выгодно именно тебе.

Может очень часто случиться и так, что то что выгодно тебе выгодно и клиенту. Тогда это настоящее счастье для него.

Во всех остальных случаях следуй этому правилу и постоянно продавай только то что тебе выгодно.

2 заповедь

Всегда будь доброжелателен по отношению к клиенту и никогда ему не хами и не груби.

Может у него плохой день. Или что то незаладилось в его жизни? Тебе никогда не стоит отвечать клиенту грубостью на грубость.

Клиент к тебе еще вернется. И не раз. Может, вы даже встретитесь с ним в нерабочей обстановке.

Каждый раз когда его обманывает компания, он ассоциирует это с обманувшим продавцом а потому выбирай себе компанию правильно.

Твоя репутация будет с тобой всю твою жизнь.

3 Заповедь

Будь честен с покупателем но не отговаривай его от покупки.

Даже в том случае, если у товара имеется какой либо недостаток, не стоит отговаривать покупателя от покупки если он считает этот товар лучшим.

Если покупатель считает этот товар лучшим – значит так оно и есть. По крайней мере, для него. Не разубеждай.

Не перечисляй недостатки товара. Согласись с покупателем.

4 заповедь

Что бы ни говорил **покупатель, он всегда прав**. Даже если то что он говорит – это очевиднейший и полный бред.

Пока покупатель имеет в своих руках деньги и власть, он и только он вправе решать, что правильно, а что нет.

И потом, какое нам дело, что на самом деле правильно? Главное – продать.

5 заповедь

Увеличивай чек.

Что бы ни произошло всегда предлагай покупателю купить что то еще. Увеличивай чек всегда. Постоянно.

Когда ты увеличиваешь чек ты увеличиваешь сам доход, выручку и прибыль.

Поэтому когда человек что то купил – предлагай ему еще! А потом – еще и еще. Предлагай клиенту купить еще даже если он скупил весь твой магазин.

Предлагай больше.

6 заповедь

Всегда **обучайся у лучших продавцов**. Можно всю жизнь проторчать на минимальной заработной плате и на минимальном проценте если не учиться у чемпионов продаж.

Всегда учись у тех кто продает товар лучше всего. Ведь если ты этого не будешь делать то твой доход будет оставаться предельно низок. Ни в коем случае нельзя допустить этого!

7 заповедь

Всегда, что бы ни случилось, **предпринимай попытки продать**, закрыть сделку.

Даже если очевидно, что у покупателя нет денег, все равно сделай попытку продать. Даже если очевидно, что покупатель беден, никогда не оставляй попыток продать ему что-нибудь в кредит.

Как показывает практика, именно самые бедные покупатели чаще всего покупают в кредит.

8 заповедь

Всегда проси контакты родственников и друзей довольного покупателя.

Эта заповедь действует абсолютно всегда. Потому что истинное золото продавца составляют именно эти люди. По рекомендации.

У тебя не уйдет много времени чтобы их уговорить, и они уже готовы совершить покупку а потому просто проси чтобы тебе дали их контакты.

Эти люди изначально доверяют и они из того же социального пласта что и ваш клиент. Продав одному, вы продаете десятку. А продав десятку – сотне.

В тот же самый момент ваши конкуренты – горе-продавцы только только начинают обхаживать второго клиента.

9 заповедь

Никогда не общайся с неудачниками и теми кто жалуется на жизнь.

Неудачи – это зараза, настоящий вирус. Который подхватить легче чем простуду.

10 заповедь

Ищи новые связи и новые знакомства в сфере продаж.

Постоянно тренируй свои навыки по работе с возражениями.

И никогда не сдавайся.

11 заповедь

Ставь цели. Если ты не ставишь правильных целей тебе не добиться превосходных продаж.

Ставь масштабные интересные цели. Эгоистичные.
Подумай, что сегодня хочется именно тебе?

12 заповедь

Береги рабочее время. С 9 утра и до 19 часов вечера отключи скайп и звонки по мобильному. Береги своё время. Занимайся только продажами.

13 заповедь

Занимайся только продажами.

Оставь любые способы подработать и достать денег где то еще.

Только занимаясь исключительно продажами можно достичь настоящего величия.

Вот и все 13 заповедей продаж. Если их ты будешь регулярно повторять и учить, то непременно выйдешь на более высокий уровень дохода.

Считай, что **еще лишние 20 000\$** у тебя будет в кармане.

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-дня? _____

Был ли я че-стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил		ли		я		чек?
<hr/>						
Чему		я		научился		сего-
дня?	<hr/>					
Всех		ли		клиентов		за-
крыл?	<hr/>					
Спросил		ли		я		контак-
ты?	<hr/>					
Избавился		ли		я	от	неудачни-
ков?	<hr/>					
Есть		ли	у	меня	новые	свя-
зи?	<hr/>					
Какие		у		меня		це-
ли?	<hr/>					
Берег		ли		я	рабочее	вре-
мя?	<hr/>					
Занимался		ли		я	только	продажа-
ми?	<hr/>					

Ежедневное повторение:

Что		продавать		выгодно		мне?
<hr/>						
Был		ли		я	доброжелателен	сего-
дня?	<hr/>					
Был		ли		я		че-
стен?	<hr/>					

Кто			всегда			прав?
<hr/>						
Увеличил		ли		я		чек?
<hr/>						
Чему		я		научился		сего-
дня?	<hr/>					
Всех		ли		клиентов		за-
крыл?	<hr/>					
Спросил		ли		я		контак-
ты?	<hr/>					
Избавился		ли		я	от	неудачни-
ков?	<hr/>					
Есть		ли		у	меня	новые
связи?	<hr/>					
Какие		у		меня		це-
ли?	<hr/>					
Берег		ли		я	рабочее	вре-
мя?	<hr/>					
Занимался		ли		я	только	продажа-
ми?	<hr/>					

Ежедневное повторение:

Что		продавать		выгодно		мне?
<hr/>						
Был		ли		я	доброжелателен	сего-
дня?	<hr/>					

Был	ли	я	че-
стен?	_____		
Кто	всегда		прав?

Увеличил	ли	я	чек?

Чему	я	научился	сего-
дня?	_____		
Всех	ли	клиентов	я
крыл?	_____		
Спросил	ли	я	контак-
ты?	_____		
Избавился	ли	я	от
ков?	_____		
Есть	ли	у	меня
ли?	у	меня	новые
Какие	у	меня	свя-
ли?	_____		
Берег	ли	я	рабочее
мя?	_____		
Занимался	ли	я	только
ми?	_____		

Ежесдневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что	продавать	выгодно	мне?
Был ли я доброжелателен	сегодня?		
Был ли я	честен?		
Кто всегда	прав?		
Увеличил ли я	чек?		
Чему я научился	сегодня?		
Всех ли клиентов я	закрыл?		
Спросил ли я	контакты?		
Избавился ли я от	неудачников?		
Есть ли у меня новые	связи?		
Какие у меня	цели?		
Берег ли я рабочее	время?		
Занимался ли я только	продажами?		

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели?

Берег ли я рабочее время?

Занимался ли я только продажами?

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня?

Был ли я честен?

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня?

Всех ли клиентов я закрыл?

Спросил ли я контакты?

Избавился ли я от неудачников?

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил		ли		я		чек?
<hr/>						
Чему		я		научился		сего-
дня?	<hr/>					
Всех		ли		клиентов		за-
крыл?	<hr/>					
Спросил		ли		я		контак-
ты?	<hr/>					
Избавился		ли		я	от	неудачни-
ков?	<hr/>					
Есть		ли	у	меня	новые	свя-
зи?	<hr/>					
Какие		у		меня		це-
ли?	<hr/>					
Берег		ли		я	рабочее	вре-
мя?	<hr/>					
Занимался		ли		я	только	продажа-
ми?	<hr/>					

Ежесдневное повторение:

Что		продавать		выгодно		мне?
<hr/>						
Был		ли	я	доброжелателен		сего-
дня?	<hr/>					
Был		ли		я		че-
стен?	<hr/>					

Кто			всегда			прав?
<hr/>						
Увеличил		ли		я		чек?
<hr/>						
Чему		я		научился		сего-
дня?	<hr/>					
Всех		ли		клиентов	я	за-
крыл?	<hr/>					
Спросил		ли		я		контак-
ты?	<hr/>					
Избавился		ли		я	от	неудачни-
ков?	<hr/>					
Есть		ли	у	меня	новые	свя-
зи?	<hr/>					
Какие		у		меня		це-
ли?	<hr/>					
Берег		ли		я	рабочее	вре-
мя?	<hr/>					
Занимался		ли		я	только	продажа-
ми?	<hr/>					

Ежесдневное повторение:

Что		продавать		выгодно		мне?
<hr/>						
Был		ли	я	доброжелателен		сего-
дня?	<hr/>					

Был	ли	я	че-
стен? _____			
Кто	всегда		прав?

Увеличил	ли	я	чек?

Чему	я	научился	сего-
дня? _____			
Всех	ли	клиентов	я
закрыл? _____			
Спросил	ли	я	контак-
ты? _____			
Избавился	ли	я	от
неудачни-			
ков? _____			
Есть	ли	у	меня
новые			
связи? _____			
Какие	у	меня	це-
ли? _____			
Берег	ли	я	рабочее
вре-			
мя? _____			
Занимался	ли	я	только
продажа-			
ми? _____			

Ежесдневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что	продавать	выгодно	мне?
Был ли я доброжелателен	сегодня?		
Был ли я	честен?		
Кто всегда	прав?		
Увеличил ли я	чек?		
Чему я научился	сегодня?		
Всех ли клиентов я	закрыл?		
Спросил ли я	контакты?		
Избавился ли я от	неудачников?		
Есть ли у меня новые	связи?		
Какие у меня	цели?		
Берег ли я рабочее	время?		
Занимался ли я только	продажами?		

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели?

Берег ли я рабочее время?

Занимался ли я только продажами?

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня?

Был ли я честен?

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня?

Всех ли клиентов я закрыл?

Спросил ли я контакты?

Избавился ли я от неудачников?

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил		ли		я		чек?
<hr/>						
Чему		я		научился		сего-
дня?	<hr/>					
Всех		ли		клиентов		за-
крыл?	<hr/>					
Спросил		ли		я		контак-
ты?	<hr/>					
Избавился		ли		я	от	неудачни-
ков?	<hr/>					
Есть		ли	у	меня	новые	свя-
зи?	<hr/>					
Какие		у		меня		це-
ли?	<hr/>					
Берег		ли		я	рабочее	вре-
мя?	<hr/>					
Занимался		ли		я	только	продажа-
ми?	<hr/>					

Ежесдневное повторение:

Что		продавать		выгодно		мне?
<hr/>						
Был		ли		я	доброжелателен	сего-
дня?	<hr/>					
Был		ли		я		че-
стен?	<hr/>					

Кто			всегда			прав?
<hr/>						
Увеличил		ли		я		чек?
<hr/>						
Чему		я		научился		сего-
дня?	<hr/>					
Всех		ли		клиентов		за-
крыл?	<hr/>					
Спросил		ли		я		контак-
ты?	<hr/>					
Избавился		ли		я	от	неудачни-
ков?	<hr/>					
Есть		ли		у	меня	новые
связи?	<hr/>					
Какие				у	меня	це-
ли?	<hr/>					
Берег		ли		я	рабочее	вре-
мя?	<hr/>					
Занимался		ли		я	только	продажа-
ми?	<hr/>					

Ежедневное повторение:

Что		продавать		выгодно		мне?
<hr/>						
Был		ли		я	доброжелателен	сего-
дня?	<hr/>					

Был	ли	я	че-
стен?	_____		
Кто	всегда		прав?

Увеличил	ли	я	чек?

Чему	я	научился	сего-
дня?	_____		
Всех	ли	клиентов	я
закрыл?	_____		
Спросил	ли	я	контак-
ты?	_____		
Избавился	ли	я	от
ков?	_____		
Есть	ли	у	меня
связи?	_____		
Какие	у	меня	це-
ли?	_____		
Берег	ли	я	рабочее
время?	_____		
Занимался	ли	я	только
продажа-	_____		
ми?	_____		

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что	продавать	выгодно	мне?
Был ли я доброжелателен	сегодня?		
Был ли я	честен?		
Кто всегда	прав?		
Увеличил ли я	чек?		
Чему я научился	сегодня?		
Всех ли клиентов я	закрыл?		
Спросил ли я	контакты?		
Избавился ли я от	неудачников?		
Есть ли у меня новые	связи?		
Какие у меня	цели?		
Берег ли я рабочее	время?		
Занимался ли я только	продажами?		

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели?

Берег ли я рабочее время?

Занимался ли я только продажами?

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня?

Был ли я честен?

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня?

Всех ли клиентов я закрыл?

Спросил ли я контакты?

Избавился ли я от неудачников?

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил		ли		я		чек?
<hr/>						
Чему		я		научился		сего-
дня?	<hr/>					
Всех		ли		клиентов		за-
крыл?	<hr/>					
Спросил		ли		я		контак-
ты?	<hr/>					
Избавился		ли		я	от	неудачни-
ков?	<hr/>					
Есть		ли	у	меня	новые	свя-
зи?	<hr/>					
Какие		у		меня		це-
ли?	<hr/>					
Берег		ли		я	рабочее	вре-
мя?	<hr/>					
Занимался		ли		я	только	продажа-
ми?	<hr/>					
<i>Ежедневное повторение:</i>						
Что		продавать		выгодно		мне?
<hr/>						
Был		ли		я	доброжелателен	сего-
дня?	<hr/>					
Был		ли		я		че-
стен?	<hr/>					
Кто				всегда		прав?

Увеличил	ли	я	чек?
Чему	я	научился	сего-
дня?			
Всех	ли	клиентов	я за-
крыл?			
Спросил	ли	я	контак-
ты?			
Избавился	ли	я	от неудачни-
ков?			
Есть	ли	у	меня новые свя-
зи?			
Какие	у	меня	це-
ли?			
Берег	ли	я	рабочее вре-
мя?			
Занимался	ли	я	только продажа-
ми?			
<i>Ежесдневное повторение:</i>			
Что	продавать	выгодно	мне?
Был	ли	я	доброжелателен
сего-			
дня?			
Был	ли	я	че-
стен?			

Кто			всегда			прав?
<hr/>						
Увеличил		ли		я		чек?
<hr/>						
Чему		я		научился		сего-
дня?	<hr/>					
Всех		ли		клиентов		за-
крыл?	<hr/>					
Спросил		ли		я		контак-
ты?	<hr/>					
Избавился		ли		я	от	неудачни-
ков?	<hr/>					
Есть		ли		у	меня	новые
связи?	<hr/>					
Какие				у	меня	це-
ли?	<hr/>					
Берег		ли		я	рабочее	вре-
мя?	<hr/>					
Занимался		ли		я	только	продажа-
ми?	<hr/>					
<i>Ежедневное повторение:</i>						
Что		продавать			выгодно	мне?
<hr/>						
Был		ли		я	доброжелателен	сего-
дня?	<hr/>					
Был		ли		я		че-

стен? _____

Кто _____ всегда _____ прав?

Увеличил _____ ли _____ я _____ чек?

Чему _____ я _____ научился _____ сего-
дня? _____

Всех _____ ли _____ клиентов _____ я _____ за-
крыл? _____

Спросил _____ ли _____ я _____ контак-
ты? _____

Избавился _____ ли _____ я _____ от _____ неудачни-
ков? _____

Есть _____ ли _____ у _____ меня _____ новые _____ свя-
зи? _____

Какие _____ у _____ меня _____ це-
ли? _____

Берег _____ ли _____ я _____ рабочее _____ вре-
мя? _____

Занимался _____ ли _____ я _____ только _____ продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что _____ продавать _____ выгодно _____ мне?

Был _____ ли _____ я _____ доброжелателен _____ сего-
дня? _____

Был ли я член? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

дня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что	продавать	выгодно	мне?
Был ли я доброжелателен	сего-		
дня? _____			
Был ли я	че-		
стен? _____			
Кто всегда	прав?		
Увеличил ли я	чек?		
Чему я научился	сего-		
дня? _____			
Всех ли клиентов я	за-		
крыл? _____			
Спросил ли я	контак-		
ты? _____			
Избавился ли я от	неудачни-		
ков? _____			
Есть ли у меня новые	свя-		
зи? _____			
Какие у меня	це-		
ли? _____			
Берег ли я рабочее	вре-		
мя? _____			
Занимался ли я только	продажа-		
ми? _____			

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажа-

ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-

мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня це-

ли? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые свя-

зи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-

ков? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контак-

ты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-

крыл? _____

Спросил ли я контак-

ты? _____

Избавился ли я от неудачни-

ков? _____

Есть ли у меня новые свя-

зи? _____

Какие у меня це-

ли? _____

Берег ли я рабочее вре-

мя? _____

Занимался ли я только продажа-

ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-

дня? _____

Был ли я че-

стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-

дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-

дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я за-крыл? _____

Спросил ли я контак-ты? _____

Избавился ли я от неудачни-ков? _____

Есть ли у меня новые свя-зи? _____

Какие у меня це-ли? _____

Берег ли я рабочее вре-мя? _____

Занимался ли я только продажа-ми? _____

Ежесдневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сего-дня? _____

Был ли я че-стен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил		ли		я		чек?
<hr/>						
Чему		я		научился		сего-
дня?	<hr/>					
Всех		ли		клиентов		за-
крыл?	<hr/>					
Спросил		ли		я		контак-
ты?	<hr/>					
Избавился		ли		я	от	неудачни-
ков?	<hr/>					
Есть		ли	у	меня	новые	свя-
зи?	<hr/>					
Какие		у		меня		це-
ли?	<hr/>					
Берег		ли		я	рабочее	вре-
мя?	<hr/>					
Занимался		ли		я	только	продажа-
ми?	<hr/>					
<i>Ежедневное повторение:</i>						
Что		продавать		выгодно		мне?
<hr/>						
Был		ли		я	доброжелателен	сего-
дня?	<hr/>					
Был		ли		я		че-
стен?	<hr/>					
Кто				всегда		прав?

Увеличил	ли	я	чек?
Чему	я	научился	сего-
дня?			
Всех	ли	клиентов	я за-
крыл?			
Спросил	ли	я	контак-
ты?			
Избавился	ли	я	от неудачни-
ков?			
Есть	ли	у	меня новые свя-
зи?			
Какие	у	меня	це-
ли?			
Берег	ли	я	рабочее вре-
мя?			
Занимался	ли	я	только продажа-
ми?			
<i>Ежесдневное повторение:</i>			
Что	продавать	выгодно	мне?
Был	ли	я	доброжелателен
сего-			
дня?			
Был	ли	я	че-
стен?			

Кто			всегда			прав?
<hr/>						
Увеличил		ли		я		чек?
<hr/>						
Чему		я		научился		сего-
дня?	<hr/>					
Всех		ли		клиентов		за-
крыл?	<hr/>					
Спросил		ли		я		контак-
ты?	<hr/>					
Избавился		ли		я	от	неудачни-
ков?	<hr/>					
Есть		ли		у	меня	новые
связи?	<hr/>					
Какие		у		меня		це-
ли?	<hr/>					
Берег		ли		я	рабочее	вре-
мя?	<hr/>					
Занимался		ли		я	только	продажа-
ми?	<hr/>					
<i>Ежедневное повторение:</i>						
Что		продавать		выгодно		мне?
<hr/>						
Был		ли		я	доброжелателен	сего-
дня?	<hr/>					
Был		ли		я		че-

стен? _____

Кто _____ всегда _____ прав?

Увеличил _____ ли _____ я _____ чек?

Чему _____ я _____ научился _____ сего-
дня? _____

Всех _____ ли _____ клиентов _____ я _____ за-
крыл? _____

Спросил _____ ли _____ я _____ контак-
ты? _____

Избавился _____ ли _____ я _____ от _____ неудачни-
ков? _____

Есть _____ ли _____ у _____ меня _____ новые _____ свя-
зи? _____

Какие _____ у _____ меня _____ це-
ли? _____

Берег _____ ли _____ я _____ рабочее _____ вре-
мя? _____

Занимался _____ ли _____ я _____ только _____ продажа-
ми? _____

Ежесдневное повторение:

Что _____ продавать _____ выгодно _____ мне?

Был _____ ли _____ я _____ доброжелателен _____ сего-
дня? _____

Был ли я член?

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня?

Всех ли клиентов я закрыл?

Спросил ли я контакты?

Избавился ли я от неудачников?

Есть ли у меня новые связи?

Какие у меня цели?

Берег ли я рабочее время?

Занимался ли я только продажами?

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня?

дня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что	продавать	выгодно	мне?
Был ли я доброжелателен	сегодня?		
Был ли я	честен?		
Кто всегда	прав?		
Увеличил ли я	чек?		
Чему я научился	сегодня?		
Всех ли клиентов я	закрыл?		
Спросил ли я	контакты?		
Избавился ли я от	неудачников?		
Есть ли у меня новые	связи?		
Какие у меня	цели?		
Берег ли я рабочее	время?		
Занимался ли я только	продажами?		

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажа-

ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-

мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня це-

ли? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые свя-

зи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-

ков? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-

ты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-

крыл? _____

Спросил ли я контак-

ты? _____

Избавился ли я от неудачни-

ков? _____

Есть ли у меня новые свя-

зи? _____

Какие у меня це-

ли? _____

Берег ли я рабочее вре-

мя? _____

Занимался ли я только продажа-

ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-

дня? _____

Был ли я че-

стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-

дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-

дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я за-крыл? _____

Спросил ли я контак-ты? _____

Избавился ли я от неудачни-ков? _____

Есть ли у меня новые свя-зи? _____

Какие у меня це-ли? _____

Берег ли я рабочее вре-мя? _____

Занимался ли я только продажа-ми? _____

Ежесдневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сего-дня? _____

Был ли я че-стен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил		ли		я		чек?
<hr/>						
Чему		я		научился		сего-
дня?	<hr/>					
Всех		ли		клиентов		за-
крыл?	<hr/>					
Спросил		ли		я		контак-
ты?	<hr/>					
Избавился		ли		я	от	неудачни-
ков?	<hr/>					
Есть		ли	у	меня	новые	свя-
зи?	<hr/>					
Какие		у		меня		це-
ли?	<hr/>					
Берег		ли		я	рабочее	вре-
мя?	<hr/>					
Занимался		ли		я	только	продажа-
ми?	<hr/>					
<i>Ежедневное повторение:</i>						
Что		продавать		выгодно		мне?
<hr/>						
Был		ли		я	доброжелателен	сего-
дня?	<hr/>					
Был		ли		я		че-
стен?	<hr/>					
Кто				всегда		прав?

Увеличил	ли	я	чек?
Чему	я	научился	сего-
дня?			
Всех	ли	клиентов	я за-
крыл?			
Спросил	ли	я	контак-
ты?			
Избавился	ли	я	от неудачни-
ков?			
Есть	ли	у	меня новые свя-
зи?			
Какие	у	меня	це-
ли?			
Берег	ли	я	рабочее вре-
мя?			
Занимался	ли	я	только продажа-
ми?			
<i>Ежесдневное повторение:</i>			
Что	продавать	выгодно	мне?
Был	ли	я	доброжелателен
сего-			
дня?			
Был	ли	я	че-
стен?			

Кто			всегда			прав?
<hr/>						
Увеличил		ли		я		чек?
<hr/>						
Чему		я		научился		сего-
дня?	<hr/>					
Всех		ли		клиентов		за-
крыл?	<hr/>					
Спросил		ли		я		контак-
ты?	<hr/>					
Избавился		ли		я	от	неудачни-
ков?	<hr/>					
Есть		ли		у	меня	новые
связи?	<hr/>					
Какие				у	меня	це-
ли?	<hr/>					
Берег		ли		я	рабочее	вре-
мя?	<hr/>					
Занимался		ли		я	только	продажа-
ми?	<hr/>					
<i>Ежедневное повторение:</i>						
Что		продавать			выгодно	мне?
<hr/>						
Был		ли		я	доброжелателен	сего-
дня?	<hr/>					
Был		ли		я		че-

стен? _____

Кто _____ всегда _____ прав?

Увеличил _____ ли _____ я _____ чек?

Чему _____ я _____ научился _____ сего-
дня? _____

Всех _____ ли _____ клиентов _____ я _____ за-
крыл? _____

Спросил _____ ли _____ я _____ контак-
ты? _____

Избавился _____ ли _____ я _____ от _____ неудачни-
ков? _____

Есть _____ ли _____ у _____ меня _____ новые _____ свя-
зи? _____

Какие _____ у _____ меня _____ це-
ли? _____

Берег _____ ли _____ я _____ рабочее _____ вре-
мя? _____

Занимался _____ ли _____ я _____ только _____ продажа-
ми? _____

Ежесдневное повторение:

Что _____ продавать _____ выгодно _____ мне?

Был _____ ли _____ я _____ доброжелателен _____ сего-
дня? _____

Был ли я член?

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня?

Всех ли клиентов я закрыл?

Спросил ли я контакты?

Избавился ли я от неудачников?

Есть ли у меня новые связи?

Какие у меня цели?

Берег ли я рабочее время?

Занимался ли я только продажами?

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня?

дня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что	продавать	выгодно	мне?
Был ли я доброжелателен	сегодня?		
Был ли я	честен?		
Кто всегда	прав?		
Увеличил ли я	чек?		
Чему я научился	сегодня?		
Всех ли клиентов я	закрыл?		
Спросил ли я	контакты?		
Избавился ли я от	неудачников?		
Есть ли у меня новые	связи?		
Какие у меня	цели?		
Берег ли я рабочее	время?		
Занимался ли я только	продажами?		

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажа-

ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-

мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня це-

ли? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые свя-

зи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-

ков? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-

ты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-

крыл? _____

Спросил ли я контак-

ты? _____

Избавился ли я от неудачни-

ков? _____

Есть ли у меня новые свя-

зи? _____

Какие у меня це-

ли? _____

Берег ли я рабочее вре-

мя? _____

Занимался ли я только продажа-

ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-

дня? _____

Был ли я че-

стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-

дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-

дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я за-крыл? _____

Спросил ли я контак-ты? _____

Избавился ли я от неудачни-ков? _____

Есть ли у меня новые свя-зи? _____

Какие у меня це-ли? _____

Берег ли я рабочее вре-мя? _____

Занимался ли я только продажа-ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сего-дня? _____

Был ли я че-стен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил		ли		я		чек?
<hr/>						
Чему		я		научился		сего-
дня?	<hr/>					
Всех		ли		клиентов		за-
крыл?	<hr/>					
Спросил		ли		я		контак-
ты?	<hr/>					
Избавился		ли		я	от	неудачни-
ков?	<hr/>					
Есть		ли	у	меня	новые	свя-
зи?	<hr/>					
Какие		у		меня		це-
ли?	<hr/>					
Берег		ли		я	рабочее	вре-
мя?	<hr/>					
Занимался		ли		я	только	продажа-
ми?	<hr/>					
<i>Ежедневное повторение:</i>						
Что		продавать		выгодно		мне?
<hr/>						
Был		ли		я	доброжелателен	сего-
дня?	<hr/>					
Был		ли		я		че-
стен?	<hr/>					
Кто				всегда		прав?

Увеличил	ли	я	чек?
Чему	я	научился	сего-
дня?			
Всех	ли	клиентов	я за-
крыл?			
Спросил	ли	я	контак-
ты?			
Избавился	ли	я	от неудачни-
ков?			
Есть	ли	у	меня новые свя-
зи?			
Какие	у	меня	це-
ли?			
Берег	ли	я	рабочее вре-
мя?			
Занимался	ли	я	только продажа-
ми?			
<i>Ежесдневное повторение:</i>			
Что	продавать	выгодно	мне?
Был	ли	я	доброжелателен
сего-			
дня?			
Был	ли	я	че-
стен?			

Кто			всегда			прав?
<hr/>						
Увеличил		ли		я		чек?
<hr/>						
Чему		я		научился		сего-
дня?	<hr/>					
Всех		ли		клиентов		за-
крыл?	<hr/>					
Спросил		ли		я		контак-
ты?	<hr/>					
Избавился		ли		я	от	неудачни-
ков?	<hr/>					
Есть		ли		у	меня	новые
связи?	<hr/>					
Какие				у	меня	це-
ли?	<hr/>					
Берег		ли		я	рабочее	вре-
мя?	<hr/>					
Занимался		ли		я	только	продажа-
ми?	<hr/>					

Ежесдневное повторение:

Что		продавать		выгодно		мне?
<hr/>						
Был		ли		я	доброжелателен	сего-
дня?	<hr/>					

Был ли я член? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

дня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что	продавать	выгодно	мне?
Был ли я доброжелателен	сегодня?		
Был ли я	честен?		
Кто всегда	прав?		
Увеличил ли я	чек?		
Чему я научился	сегодня?		
Всех ли клиентов я	закрыл?		
Спросил ли я	контакты?		
Избавился ли я от	неудачников?		
Есть ли у меня новые	связи?		
Какие у меня	цели?		
Берег ли я рабочее	время?		
Занимался ли я только	продажами?		

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сегодня? _____

Всех ли клиентов я закрыл? _____

Спросил ли я контакты? _____

Избавился ли я от неудачников? _____

Есть ли у меня новые связи? _____

Какие у меня цели? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажа-

ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-
мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее вре-

мя? _____

Занимался ли я только продажа-
ми? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне?

Был ли я доброжелателен сего-
дня? _____

Был ли я че-
стен? _____

Кто всегда прав?

Увеличил ли я чек?

Чему я научился сего-
дня? _____

Всех ли клиентов я за-
крыл? _____

Спросил ли я контак-
ты? _____

Избавился ли я от неудачни-
ков? _____

Есть ли у меня новые свя-
зи? _____

Какие у меня це-
ли? _____

Берег ли я рабочее время? _____

Занимался ли я только продажами? _____

Ежедневное повторение:

Что продавать выгодно мне? _____

Был ли я доброжелателен сегодня? _____

Был ли я честен? _____

Кто всегда прав? _____

Увеличил ли я чек? _____

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.