

Владимир Лавров



ЗОЛОТЫЕ ПРАВИЛА ЖИЗНИ

Стандарты мышления успешных людей

Владимир Сергеевич Лавров

Золотые правила жизни.

Стандарты мышления

успешных людей

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=24916827

ISBN 9785448545313

Аннотация

Наш мир – это мир безграничных возможностей. Не существует никаких ограничений для тех, кто по-настоящему стремится к успеху. Но как именно мыслят успешные люди? Что в их мышлении есть такого, что их отличает от остальных? Благодаря чему обыкновенные люди становятся успешными? Ответы на эти важные вопросы вы найдёте в данной книге.

Содержание

Введение	5
Глава 1. Приветствуйте будущее!	7
Сегодня – это результат ваших вчерашних мыслей и действий	7
Будьте готовы сделать «лишний шаг»	8
Будьте всегда готовы к переменам!	11
Модель 3С: Сделай Себя Сам	14
Вы – результат того, во что вкладываете время и деньги	17
Только вы решаете кем быть – шахматистом или шахматной фигурой	19
Конец ознакомительного фрагмента.	20

Золотые правила жизни Стандарты мышления успешных людей

**Владимир
Сергеевич Лавров**

© Владимир Сергеевич Лавров, 2017

ISBN 978-5-4485-4531-3

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Мир безграничных возможностей

Безграничные возможности открыты перед всеми. Безграничные возможности открыты перед вами прямо сейчас. Вы можете их не замечать, потому что просто не ищите их и ничего не предпринимаете для того, чтобы увидеть их. **Но вы можете больше, чем думаете.**

Если вам кажется, что мир не справедлив по отношению к вам, то, скорее всего, вы просто сами себя в этом убедили, а мир только согласился с вашей картиной мира и позволил вам жить в этой иллюзии. На самом деле, мир не настроен против вас. Мир не настроен за вас. **Мир настроен по отношению к вам нейтрально. И просто реализует ваши ожидания.** Если ваши ожидания негативны – мир реализует ваши негативные ожидания. Если ваши ожидания позитивны – мир реализует ваши позитивные ожидания. **Мир – всего лишь отражение ваших ожиданий. Что вы ожидаете – то и получаете.**

Вы можете быть недовольны тем, что происходит в вашей жизни. Но вы это сами притянули. Мир тут не причём. Не нравится – исправляйте. Вы всё можете исправить, если захотите. Всё в ваших руках. Главное, **доверяйте жизни и будьте открыты миру.**

Наш мир – это мир безграничных возможностей. Вы

можете достичь всего, чего захотите. Нет никаких пределов для достижений. Главное – действуйте, а не сидите на месте. Предпринимайте попытки изменить жизнь к лучшему, а не нойте о том, как «всё плохо». Стремитесь к мечтам! Мир позволит реализовать любые ваши желания, если они никому не принесут вреда.

Все успешные люди становились успешными только благодаря активным действиям и особому мышлению, заставляющему во что бы то ни стало идти вперёд! Думайте как успешные люди! Приветствуйте будущее! Мыслите позитивно! Стремитесь к развитию! Руководствуйтесь моралью! Ставьте цели! Подкрепляйте намерения активными действиями! Создавайте ценность! Делайте мир вокруг лучше! И у вас непременно всё получится!

Глава 1. Приветствуйте будущее!

Сегодня – это результат ваших вчерашних мыслей и действий

Тот, кем вы являетесь сегодня – это результат того, о чём вы думали, что говорили и как поступали раньше. Своими вчерашними мыслями, словами и поступками вы выстроили своё настоящее. И точно также сегодня вы выстраиваете своё будущее – сегодняшними мыслями, словами и поступками. Поэтому внимательно отслеживайте то, о чём вы думаете, что говорите и как поступаете.

Постоянно спрашивайте себя:

– *О чём я думаю? Приведут ли мои мысли меня к тому, о чём я мечтаю?*

– *Что я говорю? Являются ли мои слова искренними?*

– *Как я поступаю? Несу ли я добро и пользу в этот мир?*

Если вы хотите добиться успеха в чём-либо, – вам нужно научиться контролировать свои мысли, слова и поступки. Думайте о хорошем, говорите искренне и действуйте максимально осознанно. Помните о последствиях.

Будьте готовы сделать «лишний шаг»

Жизнь наполнена новыми возможностями, но все они лежат не там, где их ищет большинство. Люди предпочитают ходить протоптанными тропами, не сворачивая в сторону от проложенной для них колеи. Однако если немного свернуть с протоптанной колеи, можно найти тысячи новых возможностей, которых не видит большинство.

Не бойтесь сделать шаг в сторону с протоптанного пути, чтобы сделать лишний крюк, пройти лишнюю милю. Именно непротоптанные мили наполнены новыми возможностями.

Не бойтесь сделать «лишний» телефонный звонок, отправить «лишнее» электронное послание, провести «лишнее» исследование, написать «лишнюю» статью. Не ждите пока вас об этом попросят – сделайте это сами, по своей инициативе.

То, что вам кажется лишним, может стать ключом к вашему успеху. Разумеется, «лишние шаги» при этом должны быть направлены к вашей цели, а не в сторону от неё.

Постоянно спрашивайте себя:

– С кем ещё можно поговорить, чтобы выяснить ситуацию?

– Кому ещё можно позвонить, чтобы решить тот или иной вопрос?

– *Чем ещё можно помочь нуждающимся?*

– *Что ещё можно сделать, чтобы оставить о себе добрую память?*

Постоянно ищите то, что вы могли бы сделать ещё. Особенно, если этого никто больше не делает.

Если вы что-то продаёте, помните, что **люди не склонны ничего покупать с первого раза**. Предлагайте им свой продукт как минимум десять раз в течении года с периодичностью в один месяц и используя разные подходы (телефонный звонок, коммерческое предложение, исправленное коммерческое предложение, некоммерческое предложение, бриф, статья, видеообращение, рекомендация, рассылка, анкета, просьба помочь, подарок, решение типичной мелкой проблемы, предложение о совместной разработке, предложение написать статью о компании клиента в деловой журнал и т.д.). **Вовлекайте потенциального клиента в общение с вами и мягко ведите его к сделке**. Настойчиво, под разными предлогами, с максимальной доброжелательностью, уважением и учётом интересов. То, что вы не сможете продать с первого раза – продадите с десятого. То, что не сработает с десятого раза – сработает с двадцатого, пятидесятого или сотого. Но обязательно сработает, если вы будете грамотно делать «лишние шаги» то в одну сторону, то в другую от общепринятых норм продаж, не нарушая при этом закон и интересы вашего клиента.

Разумеется, не надо десять раз подряд звонить одному

и тому же клиенту и предлагать одно и то же. Это глупо. Сделайте шаг в сторону – выясните, о чём клиент мечтает, о чём думает, о чём сожалеет. Поговорите с ним. Выясните его потребности. Предложите помочь. Помогите, чем сможете. И только потом предлагайте ему свой продукт.

Будьте всегда готовы к переменам!

В нашем мире нет ничего вечного. Всё подвержено изменениям. Рано или поздно, всё меняется. Даже то, что кажется вечным.

Приходят и уходят целые эпохи. Рушатся границы. **Исчезают в никуда целые индустрии и отрасли экономики.** Ещё недавно в ходу были катушечные и кассетные магнитофоны. Где они? Ушли в историю, уступив место CD- и DVD-дискам, захватив с собой целую индустрию звукозаписи. Но и диски надолго не задержались. Где они? Ушли в историю, уступив место флеш-накопителям. Флеш-накопители тоже не вечны и уступают место твердотельным накопителям (SSD) и облачным хранилищам.

Совсем недавно корпоративным стандартом была операционная система Windows и офисный пакет Microsoft Office, а сейчас их теснит по всему миру альтернативное, свободно распространяемое программное обеспечение (например, *один из крупнейших международных финансовых конгломератов Citigroup Inc. ещё в 2016 году перешёл на свободно распространяемый офисный пакет LibreOffice, сэкономив 20 млн. долларов на покупке лицензий. То же самое сделали некоторые другие компании и государственные структуры ряда европейских стран. В результате этого компания Microsoft вынуждена массово сокращать отделы про-*

даже во многих странах мира и переключаться на технологии «облачного» хранения информации. Отслеживая и анализируя подобные факты можно предсказывать, как будут развиваться информационные технологии и рынок в целом, чтобы иметь возможность заранее подготовиться к грядущим и неизбежным переменам).

Совсем недавно в ходу были почтовые рассылки. А потом они уступили пальму лидерства социальным сетям! А где сейчас социальные сети? Уступают место голосовой почте и мессенджерам! В Telegram теперь общаться и вести рассылки легче, чем в социальных сетях. Некоторые компании уже сейчас полностью отказываются от корпоративных e-mail в пользу мессенджеров. Но и мессенджеры не вечны. На их место через год-два придут новые, более удобные инструменты.

Совсем недавно стандартом в автомобильной индустрии были автомобили с бензиновыми двигателями. Но на рынок вышла компания Tesla и создала моду на электромобили. В результате компания Toyota запустила в серийное производство гибридный автомобиль (бензин + электродвигатель), а компания Volvo объявила о планах полностью перейти на производство электромобилей уже в 2019 году.

А финансовый рынок? Ещё совсем недавно он казался стабильным (речь не о курсах валют, которые скачут как горные козлы, а о фундаментальных принципах построения рынка). Жили себе спокойно доллары, евро, юани и рубли.

Но появились криптовалюты во главе с биткоином и начали теснить традиционные национальные валюты, угрожая полностью изменить мировую финансовую систему.

Всё очень быстро меняется. Одни технологии сменяют другие и если вы не будете их отслеживать, можете упустить хорошие инструменты для продвижения своих продуктов, продолжая вкладывать время и деньги в то, что уже не работает.

Следите за трендами! Не гоняйтесь за модой, а просто отслеживайте все изменения в отрасли и время от времени корректируйте свои действия. **Используйте лучшие достижения, которые даёт научно-технический прогресс, чтобы быть на шаг впереди остальных.** Не держитесь за старое, отжившее свой век! Идите в ногу со временем!

Модель 3С: Сделай Себя Сам

Правда жизни заключается в том, что никто не придёт со стороны и не сделает из вас Победителя, чемпиона, миллионера. Никто в этом, кроме вас, не заинтересован. Вам **всего нужно добиваться самим, ни на кого не надеясь**. Ни на друзей, ни на единомышленников, ни на государство, ни на коллег по работе, ни на родителей. Единственный, на кого вы можете рассчитывать – это вы сами.

Разумеется, родители, друзья, единомышленники и коллеги по работе не оставят вас в беде и помогут, если что-то случится. Но они никогда не будут сознательно помогать вам расти, строить бизнес, делать из вас Исполина! Они никогда не возьмут на себя ответственность за вашу жизнь и не поведут вас за руку к вершинам успеха! При всём желании, они никогда не смогут раскрыть за вас весь заложенный внутри вас потенциал! Это можете сделать только вы сами. И **у вас есть два пути: расти до тех пор, пока вы не станете Исполином или оставаться всю жизнь Никем**. Исполин или Никто – вот выбор, который вам нужно сделать. И если вы выбираете стать Исполином, вам придётся постоянно работать над собой. Каждый день, без перерывов и выходных. Без жалоб и оправданий.

Быть Никем – легко. Чтобы оставаться Никем, не нужно прикладывать никаких усилий. Всё общество, включая ва-

ших друзей, родителей и единомышленников, будет всеми силами помогать вам оставаться Никем. Но если вы выбираете стать Исполином – будет трудно. Придётся постоянно преодолевать себя, свои слабости, ломать стереотипы, терять «друзей» и т. д.

Если, несмотря ни на что, вы хотите стать Исполином – начинайте работать над собой! **Раскрывайте свой потенциал, выкорчёвывайте из головы стойкие негативные убеждения, тренируйте тело и разум.**

Заведите специальный ежедневник или блокнот (дневник успеха) и записывайте туда все свои достижения: в бизнесе, творчестве, при работе с телом и разумом (рекорды, прочитанные книги, написанные статьи, изменённые судьбы, спасённые жизни и т.д.). Если вы сегодня сделали то, что не получалось вчера – запишите. Если вы сделали сегодня на одно отжимание больше, чем вчера – запишите. Если вы сделали то, чем могли бы гордиться – запишите.

Даже работая на наёмной работе, развивайте своё собственное дело и растите вместе с ним как профессионал. **Наращивайте потенциал!** Как государство наращивает вооружение и золото-валютные запасы, наращивайте свою внутреннюю силу и запасайтесь активами. **Увеличивайте возможности!** Будьте готовы в любой момент сделать рывок и выйти на новый уровень, не доступный раньше!

Вы – скульптор своего тела! Вы можете из доставшейся вам от природы заготовки вылепить настоящее произведе-

ние искусства! Вы – программист своего разума! Вы можете так натренировать собственную волю и запрограммировать интеллект, что станете чемпионом в любой сфере деятельности! Вы – художник своей судьбы! Вы можете нарисовать любую картину мира и определить для себя то место, какое вы хотите занимать! Вы – архитектор своей жизни! Вы можете построить такую жизнь, о которой мечтаете!

Хотите стать известным музыкантом? Чемпионом мира по шахматам? Лидером в MLM-индустрии? Успешным писателем? Миллионером? Хотите научиться хорошо готовить? Изобретать? Делать выдающиеся открытия? Сесть на шпагат? Изучить китайский язык? Всё в ваших руках! Каждый день работайте над собой – и вы получите всё, что хотите! **Ничего невозможного нет!** Прилагайте усилия – и всё получится.

Вы – результат того, во что вкладываете время и деньги

Возможно вы замечали, что успешные люди распоряжаются временем и деньгами совершенно не так, как это делают остальные люди. Если обычные люди склонны вкладывать время и деньги в развлечения (то есть, безвозвратно терять), то успешные люди склонны инвестировать время и деньги в то, что позволит им в будущем добиться поставленных целей.

Поскольку **вы – результат того, во что вы вкладываете время и деньги**, в ваших же интересах делать это аккуратно и осознанно. Не теряя их, а грамотно инвестируя в собственное будущее. Вы можете прямо сейчас вложить время и деньги в приобретение и изучение какого-нибудь полезного курса по продажам или переговорам. Вы можете прямо сейчас вложить время в изобретение какого-то полезного гаджета и вложить деньги в его продвижение. Вы можете инвестировать время и деньги в образование, саморазвитие, омоложение, укрепление семьи, творчество и т. д. Но делаете ли вы это?

Прямо сейчас подумайте, что вам мешает вложить время и деньги в то, что для вас важнее всего. В то, благодаря чему ваша жизнь не пройдёт зря! В то, благодаря чему вы можете войти в историю! В то, что

останется после вас!

Большинство людей тратят время и деньги очень бездарно, оставляя после себя только горы мусора. Всё своё время и все свои деньги они тратят на глупости и не приносят никакой пользы обществу. Но если вы понимаете, ради чего вы живёте – вы можете начать жить по-другому. Осознанно! Мудро распоряжаясь отпущенным вам временем и деньгами.

Посчитайте:

Сколько времени вы сегодня уделили важным для вас вещам?

Сколько денег вы сегодня потратили на то, чтобы стать разумнее и сильнее?

Сколько времени и денег вы сегодня вложили в то, чтобы приблизиться к вашей мечте?

Подумайте, тем ли вы заняты. Подумайте, чего бы вы хотели добиться. Какова бы ни была ваша мечта – вы сможете её осуществить, если будете осознанно вкладывать время и деньги в то, что будет приближать вас к вашей мечте. Отбросьте глупости! Делайте Великие дела!

Только вы решаете кем быть – шахматистом или шахматной фигурой

Случается, что жизнь в лице окружающих людей пытается подчинить вас; заставить вас делать то, что вы не хотите. Поскольку никто, кроме вас, не заинтересован в успехе ваших дел, вам придётся всю жизнь плясать под чужую дудочку или научиться отстаивать своё мнение и не давать другим людям воровать у вас время вашей жизни. Если, конечно, оно имеет для вас какую-то ценность.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.