



Андрей Парабеллум

10 лучших книг по финансам

Тренинги стоимостью \$500 в подарок каждому читателю

Андрей Алексеевич Парабеллум
10 лучших книг
по финансам. Тренинги
стоимостью \$500 в подарок
каждому читателю

*http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=28719896
ISBN 9785449018908*

Аннотация

Эта книга – плод выборки 10, на наш взгляд, лучших книг из сотен и даже тысяч книг по этой теме. После тщательного отбора каждая из выбранных книг была внимательно перечитана и законспектирована. Сначала из каждой книги были выписаны основные мысли. Потом художественным языком каждая из них была развернута не более, чем на 1 страницу текста. И потом конспекты лучших 10 книг попали отдельно в этот сборник, который вы держите в своих руках. www.knigavden.ru

Содержание

Введение в серию «10 лучших книг по...»	6
Подарок	8
Список книг в этой серии	11
Роберт Кийосаки «Богатый папа, бедный папа»	12
Кому стоит прочитать эту книгу?	13
Об авторе	14
Страх неодобрения со стороны общества не дает нам выйти из «крысиных бегов» и стать богатыми	15
Несмотря на то, что финансовая грамотность необходима как для личного, так и для социального процветания, нас никто этому не учит	19
Финансовое самообразование и реалистичная оценка вашей текущей финансовой ситуации – первые кирпичики к построению богатства	21
Чтобы стать богатым, нужно научиться рисковать	23
Путь к богатству долгий, поэтому необходимо поддерживать в себе мотивацию	25
Лень и высокомерие могут столкнуть в пропасть бедности даже финансово	28

грамотных людей	
Инвестируйте в активы, которые будут добавлять денег в ваш карман, и избегайте пассивов, которые забирают у вас деньги	30
Работа поможет вам оплатить счета, но только бизнес может сделать вас богатым	32
Разберитесь с налоговым кодексом, чтобы минимизировать уплату налогов	34
Итак, основная мысль книги	36
Практические советы	37
Конец ознакомительного фрагмента.	39

**10 лучших книг
по финансам
Тренинги**

**стоимостью \$500 в подарок
каждому читателю**

Андрей Парабеллум

© Андрей Парабеллум, 2018

ISBN 978-5-4490-1890-8

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение в серию «10 лучших книг по...»

Эта книга у вас в руках появилась неслучайно.

Это – плод выборки 10 на мой взгляд лучших книг из сотен и даже тысяч книг по этой теме.

После тщательного отбора каждая из выбранных книг была внимательно перечитана и законспектирована.

Сначала из каждой книги были выписаны основные мысли.

Потом художественным языком каждая из них была развернута не более, чем на 1 страницу текста для того, чтобы дать вам расширенное понимание каждой из самых ценных идей книги.

Далее каждый конспект был оформлен и подитожен с отдельным вниманием к деталям.

И далее уже конспекты лучших 10 книг попали отдельно в этот сборник, который вы держите в своих руках.

Пролистайте его по диагонали. Прочитайте его полностью. Читайте его кусочками с любого места. Включайте скорочтение или наоборот – наслаждайтесь им медленно и очень вдумчиво.

Делайте пометки на полях. Подчеркивайте самое интересное. Выписывайте идеи на внедрение.

Этот сборник ваш. Используйте его.

И приходите за новыми идеями на www.knigavden.ru/free. Вас ждут сотни таких сокровищ.

С уважением к вашему книжному вкусу,

Андрей Парабеллум

Проект конспектов лучших бестселлеров «Книга в день»

www.knigavden.ru

Подарок

Для читателей этой книги я подготовил специальный подарок: набор моих аудио-тренингов на общую сумму в 500+ долларов:

Ваша личная ссылка: www.andreyparabellum.ru/free

Тренинги, которые Вы можете пройти по этой ссылке:

Прокачка Личной Эффективности и Финансов:

тренинг «**Как научиться учиться**», который объяснит Вам самые быстрые и результативные методики обучения;

тренинг «**Самодисциплина 1**», который заставит Вас прокачать свою личность множеством способов и внедрит нужные Вам привычки за 3 непростых недели;

тренинг «**Взрывное скорочтение**», который научит Вас читать деловую литературу в 2—4 раза быстрее;

тренинг «**Умнобедный 1**», который покажет Вам, как выбраться из ловушки умного безденежья.

Прокачка Вашего Инфобизнеса:

тренинг **«Инфобизнес Live»**, который покажет Вам все самые прибыльные модели заработка денег в Инфобизнесе;

тренинг **«Инфобизнес с нуля»**, который поможет Вам запустить Ваш новый проект, систематизировать его и вывести его на первую прибыль;

конференция **«Контент маркетинг»**, которая научит Вас генерировать потрясающе интересный контент, делиться им со своими читателями, слушателями и зрителями в интернете и быстрыми темпами наращивать свою клиентскую базу.

Прокачка Вашего Бизнеса:

тренинг **«Трансформация бизнеса»** (12 модулей), который поможет Вам оптимизировать и систематизировать Ваш бизнес.

Зачем я это делаю?

Я искренне верю, что когда Вы начнете внедрять хотя бы малую часть той информации, которую Вы услышите, Ваша жизнь начнет меняться к лучшему.

И Вы в свою очередь поможете кому-то еще.

И так эта эстафета добра будет идти по планете, делая нашу жизнь все лучше и лучше...

Список книг в этой серии

- 10 лучших книг по финансам
- 10 лучших книг по успеху в бизнесе
- 10 лучших книг по стартапам
- 10 лучших книг по психологии
- 10 лучших книг по продажам и маркетингу
- 10 лучших книг по построению карьеры
- 10 лучших книг по менеджменту
- 10 лучших книг по личной эффективности
- 10 лучших книг по лидерству
- 10 лучших книг по инфобизнесу
- 10 лучших книг по интернет бизнесу
- 10 лучших книг по бизнесу

Роберт Кийосаки «Богатый папа, бедный папа»

Чему учат детей богатые родители – и не учат бедные!

Книга «Богатый папа, бедный папа» – это сочетание автобиографии и авторских советов по достижению финансовой независимости и богатства. Автор утверждает, что вещи, которым он обучает в своем бестселлере – это то, чему нас никогда не учили в обществе, однако именно эти знания богатые люди передают своим детям из поколения в поколение. Он рассказывает о своей успешной карьере инвестора и приводит пример собственного выхода на пенсию в раннем возрасте 47 лет в качестве доказательства своих утверждений.

Кому стоит прочитать эту книгу?

- **Всем, кто мечтает вырваться из «крысиных бегов».**
- **Всем, кто хочет научиться тому, как стать богатым.**
- **Всем, кто интересуется стратегиями инвестирования.**

Об авторе

Роберт Кийосаки – инвестор и предприниматель. Его состояние оценивается более чем в 80 миллионов долларов. Под брендом «Богатый папа» было издано более 15 книг по финансовому самообразованию. По всему миру было продано более чем 26 миллионов экземпляров его книг.

Страх неодобрения со стороны общества не дает нам выйти из «крысиных бегов» и стать богатыми

Большинство из нас знает, к чему относится выражение «крысиные бега», но можем ли мы дать точное определение этому понятию?

Одно из определений звучит так: «Бесконечная рутина работы на кого угодно, кроме себя.» То есть – вы трудитесь изо всех сил, а другие – правительство, инкассаторы и ваше начальство – извлекают основную выгоду из вашего труда.

Обычно мы говорим о крысиных бегах как о части нашей повседневной жизни. В то же время в этом выражении чувствуется оттенок ненависти к этим бегам. Так зачем же мы продолжаем бежать?

Происходит это потому, что жизнь большинства людей управляется страхом социального неодобрения.

Всем нам известная схема «иди в школу, хорошо учись и найдешь хорошую работу».

Эта мантра до сих пор сидит у нас в голове, даже если мы понимаем, что она давно устарела. Если вернуться в прошлое наших родителей, то у них все было именно так: сразу после колледжа они шли работать, работали в одной компании десятилетиями, а затем выходили на пенсию. Но сегодня такая схема уже не работает – нет никакой гарантии того, что ваша жизнь будет свободна от финансовых проблем или бедности.

Правда в том, что вы можете усердно учиться, закончить хорошую школу, престижный вуз, устроиться на высокооплачиваемую работу, но без каких-либо возможностей финансового роста, потому что вы все равно будете в крысиных бегах. Ваш начальник, а не вы, будет богатеть в зависимости от того, насколько усердно трудитесь *вы*.

Тем не менее, мы продолжаем цепляться за эту мантру из страха, что мы не оправдаем ожиданий, вбитых в нас с рождения. Результат? Возможно, мы не обеднеем, но и богаче так тоже не станем.

Страх и жадность могут подталкивать финансово неграмотных людей к принятию нерациональных решений

Когда речь заходит о деньгах, любой человек – и богатый, и бедный – испытывает две базовые эмоции: жадность и страх. Если это богач, то он думает о том, что он еще может купить (жадность). Если это бедняк, то он беспокоится о том, что ему никогда не будет хватать этих денег (страх).

У людей, которые понятия не имеют о том, как управлять своими финансами, именно эти две эмоции руководят процессом принятия решений.

Представьте, что вы только что получили повышение и прибавку к зарплате.

Вы можете инвестировать дополнительные деньги в акции или ценные бумаги, которые со временем принесут вам еще больше денег, или же вы можете порадовать себя новыми покупками, например, машиной или квартирой.

Если вы финансово невежественный человек, то здесь в действие вступят эмоции.

Страх потерять деньги настолько силен, что он не даст вам вложить деньги в активы из-за возможных рисков, даже несмотря на то, что эти инвестиции могут сделать вас богачом через какое-то время.

В то же время, жадность ведет вас к тому, чтобы потратить увеличенную зарплату на повышение качества жизни, например, на покупку более просторной квартиры. Это кажется гораздо более приемлемым и безопасным действием, чем покупка акций какой-то компании.

Однако, это решение означает также, что вы будете больше платить за ипотеку и за счетчики воды и электричества, что в конечном итоге негативно отразится на вашей денежной ситуации.

Именно так страх и жадность удерживают вас от финансового роста в долгосрочной перспективе.

Как же справиться с этими эмоциями, если они настолько сильны?

Решение заключается в повышении финансовой грамотности. Вам необходимо узнать, как работает инвестирование, в чем заключается настоящий риск и что делать с долгами. Это поможет вам принимать более взвешенные решения, даже перед лицом страха или жадности.

Несмотря на то, что финансовая грамотность необходима как для личного, так и для социального процветания, нас никто этому не учит

Большинство людей считает, что для того, чтобы стать богатым, достаточно быть талантливым и способным. Но на самом деле в мире полно таких людей, и большинство из них – бедняки. Им не хватает финансовой грамотности, всеобъемлющего знания о том, как работают деньги.

К сожалению, мы выросли безграмотными в этом отношении. В школе нас натаскивают по куче разных полезных предметов, но финансовых дисциплин там и в помине нет.

Детей не учат тому, как сохранять сбережения или инвестировать, и в результате они вырастают без какого-либо представления о таких вещах, как, например, сложные проценты (*термин, означающий процент, начисляемый не только на первоначальную сумму вклада, но и на реинвестированный процентный доход – прим. перев.*) – доказательством может служить тот факт, что даже старшие школьники постоянно тратят все до последней копейки на своих кредитках.

Отсутствие финансовых навыков – это проблема не только молодежи, но и взрослых людей с высшим образованием, многие из которых принимают неправильные решения относительно денег.

К примеру, политиков часто считают выдающимися, образованными членами общества; но знаете, в чем причина того, почему многие страны накапливают у себя огромные госдолги? Большинство правящих политиков понятия не имеют о том, как правильно распоряжаться деньгами.

То же самое и с обычными людьми, практически все они не умеют управлять своими финансовыми делами, о чем может свидетельствовать крайняя небрежность в отношении пенсионного планирования. Например, в США около 50% всей рабочей силы не имеют пенсии; а около 70—80% могут рассчитывать лишь на мизерную пенсию.

Очевидно, общество не сумело позаботиться о том, чтобы снабдить нас достаточными финансовыми знаниями, поэтому теперь это зависит от каждого отдельного человека.

Чтобы разбогатеть во времена серьезных экономических перемен в мире, крайне необходимо самостоятельно обеспечить себе хорошее финансовое образование.

Финансовое самообразование и реалистичная оценка вашей текущей финансовой ситуации – первые кирпичики к построению богатства

Начать путь к богатству можно в любой момент, но чем раньше – тем лучше: если вы начинаете в 20 лет, вы с гораздо большей вероятностью разбогатеете, чем если начнете в 30.

Но вне зависимости от возраста, лучший способ начать – это оценить свои текущие финансы, поставить цели и затем приобрести знания, необходимые для достижения этих целей.

Прежде всего, трезво оцените свое нынешнее финансовое состояние. Какие у вас перспективы в будущем на текущей работе, и какие расходы вам приходится регулярно совершать? Вы можете обнаружить, что новый Мерседес, о котором вы мечтаете, вряд ли когда-то окажется вам по карману.

После этого вы сможете сформулировать реалистичные финансовые цели. Скажем, вы решите, что хотите купить се-

бе этот Мерседес через 5 лет.

Следующий шаг – это освоение финансовой грамотности. Считайте, что это вложение в самый ценный актив, который только может у вас быть: ваш мозг.

Сделать это можно разными способами, но важно помнить одну вещь: работайте над вашими знаниями и навыками в первую очередь.

Например, если вы не очень хорошо воспринимаете отказы от людей, попробуйте какое-то время поработать в компании сетевого маркетинга. Да, много вы там не заработаете, но у вас появятся хорошие навыки продаж и уверенность в себе, и то, и другое вам очень пригодится в будущем.

В свободное от работы время вы также можете работать над своим финансовым образованием. Посещайте тренинги и семинары, читайте книги по этой теме, и старайтесь как можно больше общаться с экспертами в этой области.

Если вы сумеете выстроить из этих кирпичиков ваш финансовый фундамент, то вероятность того, что вы в один прекрасный день станете богачом – намного повысится.

Чтобы стать богатым, нужно научиться рисковать

Безумие – это делать одни и те же вещи снова и снова, ожидая разных результатов. Если следовать этой логике, то чтобы изменить текущую финансовую ситуацию вы должны начать по-другому распоряжаться своими финансами.

Одно из самых главных изменений, которое вы должны осуществить – это научиться брать на себя риски. Все финансово успешные люди рисковали для того, чтобы достичь того, что они имеют сегодня, и успешны они как раз потому что они научились контролировать этот риск, а не бояться его.

Риск означает то, что у вас не всегда будет стабильная и безопасная ситуация с деньгами, как когда вам каждый месяц приходит зарплата на карточку, или когда вы кладете деньги на сберегательный счет в банке.

Вместо того чтобы стремиться к безопасности, попробуйте вложить деньги в акции или облигации. Да, это считается более рискованной затеей, чем вложение денег в банк, однако у вас есть все шансы того, что это принесет гораздо, гораздо больше денег, иногда (например, в случае акций) за очень

короткий промежуток времени.

Или, если вы не хотите ввязываться в игры на бирже, существует много других способов вложить деньги с тем, чтобы накопить состояние в долгосрочной перспективе. Это может быть, к примеру, недвижимость.

Конечно, чем больше потенциальная прибыль, тем выше риск. В случае с акциями, например, всегда есть небольшой шанс, что вы потеряете все, что вложили. Но если вы не учитываете важность риска, вряд ли вы сможете получить большой возврат инвестиций.

Таким образом, для того, чтобы начать генерировать большие суммы дохода, необходимо браться за большие шансы и учитывать возможные риски, которые они могут в себе нести.

Путь к богатству долгий, поэтому необходимо поддерживать в себе мотивацию

Путь к богатству долгий и нелегкий. И поэтому легко упасть духом, когда вы сталкиваетесь с неприятностью, например, замечаете, что цена акций, в которые вы вложились, начинает внезапно падать. Для того, чтобы достичь своих финансовых целей, вам нужно найти способы поддерживать необходимый уровень мотивации даже перед лицом неудач.

Одним из способов поддерживать мотивацию является создание списков «хочу» и «не хочу».

Например:

- Я не хочу жить в бедности, как мои родители.
- Я хочу избавиться от всех своих долгов в течение трех лет.

Открывайте эти списки каждый раз, когда вам необходимо напоминание о том, почему нельзя сворачивать со своего пути к богатству.

Еще один хороший способ сохранять мотивацию – это потратить определенную сумму денег *на себя*, прежде чем платить по счетам.

Хоть это и несколько нелогично, таким образом вы увидите, сколько дополнительных денег вам нужно для того, чтобы закрывать все необходимые траты: и удовлетворять желания вроде покупки новой гитары, на которую вы давно положили глаз, и оплата счетов, которые вам приходят.

Это не означает, что вам нужно влезать в долги по кредитным карточкам, но все равно – платите в первую очередь себе; когда вам придет время оплачивать счета, это подстегнет вас к тому, чтобы начать искать дополнительные источники дохода для закрытия обеих потребностей.

Этот метод также поможет вам сформировать и развить финансовую самодисциплину, которая является одной из ключевых черт характера финансово успешных людей.

Если вам нужен внешний источник мотивации, почитайте биографии богатейших людей, таких как Уоррена Баффета или Дональда Трампа. Истории того, как они справились с трудностями, поможет вам сохранить необходимый уровень энергии и мотивации.

Используйте вышеописанные техники на практике, чтобы не беспокоиться о том, хватит ли вам мотивации на вашем пути к богатству и процветанию.

Лень и высокомерие могут столкнуть в пропасть бедности даже финансово грамотных людей

Даже после того, как вы сформируете свой финансовый интеллект, останутся еще несколько подводных камней, которые могут угрожать вам и вашим деньгам.

Лень и высокомерие являются именно такими камнями, потому что они работают против вас, но их действие не очевидно.

Лень обычно воспринимается нами как ничегонеделание, но на самом деле лень – это не обязательно отсутствие активности, это может быть также избегание тех вещей, которые необходимо сделать.

Представьте бизнесмена, который работает более 60 часов в неделю. Сторонний наблюдатель никак не назовет его ленивым. Однако, работая до позднего вечера, он практически не видит семью. Он уже заметил, что дома не все спокойно, но вместо того, чтобы разобраться с этим, он еще глубже погружается в работу. Он ленится: избегает того, что должно быть сделано, и скорее всего, очень скоро он столкнется

с неприятными последствиями вплоть до развода.

Высокомерие тоже очень разрушительно. В отличие от привычного нам определения этого слова, в случае финансового краха оно может быть определено как «невежество плюс эгоизм»: сочетание недостатка финансовых знаний и гордости, которая не дает признать это.

Высокомерие особенно опасно, когда вы вкладываете куда-нибудь деньги. Например, некоторые недобросовестные брокеры будут пытаться сыграть на этой вашей стороне для того, чтобы продать вам больше акций и увеличить собственные комиссионные. Они будут давить на ваше эго, рассказывая о том, насколько выгодно будет для вас это вложение, но не скажут ни слова про его отрицательные стороны.

Поэтому даже если вы станете финансовым гением, следите за тем, чтобы не спотыкаться об эти подводные камни. Тогда вы с гораздо большей вероятностью сможете избежать финансового краха.

Инвестируйте в активы, которые будут добавлять денег в ваш карман, и избегайте пассивов, которые забирают у вас деньги

Чтобы принимать серьезные инвестиционные решения, необходимо знать разницу между активом и пассивом.

Если совсем просто, то актив – это то, что приносит вам деньги, а пассив забирает.

Соответственно, если вы в основном вкладываете деньги в активы – вы с гораздо большей вероятностью станете богатым.

Активы – это бизнес, акции, облигации, недвижимость, долговые расписки, гонорары от интеллектуальной собственности и все, что имеет ценность, приносит доход и может быть легко продано другим людям.

Когда вы инвестируете в активы, ваши деньги становятся работниками, которые трудятся над созданием дохода для вас. Чем больше у вас таких «сотрудников», тем лучше. Цель – сделать так, чтобы ваши доходы превышали ваши рас-

ходы максимально возможным образом, чтобы иметь возможность реинвестировать свободный доход в другие активы, таким образом генерируя еще больше денег.

К сожалению, многие инвесторы часто путают активы с пассивами.

Например, частный дом часто считается активом, но на самом деле это один из самых крупных пассивов, который вы можете приобрести. Приобретение дома означает, что вам всю свою жизнь придется работать для того, чтобы выплатить 30-летнюю ипотеку и при этом еще платить налог на недвижимость.

Это работает против вас в двух направлениях: во-первых, у вас гарантированно появится новая и довольно большая ежемесячная статья расходов (а это первый признак пассива!) на следующие 360 месяцев. Во-вторых, эти 360 платежей можно было бы инвестировать в гораздо более прибыльные активы, например, в акции или недвижимость, которую вы затем сдавали бы в аренду.

Чтобы иметь возможность решать, куда инвестировать деньги, а чего следует избегать, убедитесь, что вы осознаете разницу между активом и пассивом.

Работа поможет вам оплатить счета, но только бизнес может сделать вас богатым

Большинство людей считают, что работа и бизнес – это практически одно и то же. Но когда речь заходит о финансах, здесь выявляется существенная разница:

Работа – это то, что вы делаете 40 часов в неделю для того, чтобы оплатить счета, купить продукты домой и покрыть другие расходы на проживание. Как правило, у работы есть название «директор ресторана», «продавец» и т. п.

Ваш *бизнес* – это то, во что вы инвестируете время и деньги для того, чтобы вырастить собственные активы.

Поскольку работа только покрывает ваши расходы, вряд ли она когда-нибудь сделает вас богатым. Для того, чтобы сколотить состояние, начинать строить бизнес необходимо одновременно с вашей основной работой.

Возьмем, к примеру, шеф-повара, который закончил кулинарную школу и знает все тонкости своего дела. Хотя его профессия и приносит ему достаточно денег, чтобы платить

за жилье и кормить семью, вряд ли она сделает его богатым.

Поэтому он решает вложить деньги в бизнес: недвижимости. Вне зависимости от того, сколько дополнительных денег у него появляется каждый месяц – он все их вкладывает в квартиры, которые затем сдает в аренду.

Или возьмем продавца автомобильной компании, который инвестирует остаток от месячной зарплаты в торговлю акциями.

В обоих случаях работа дает этим людям достаточно денег, чтобы выживать. Однако, вкладывая дополнительные деньги в бизнес, эти люди выращивают свои активы и делают уверенные шаги на пути к богатству.

Ваша работа, по сути, изначально финансирует ваш бизнес; поэтому не стоит бросать работу, пока ваш бизнес не начнет приносить устойчивую прибыль.

Как только это произойдет, ваши активы, а не ваша работа, станут вашим основным источником дохода.

И это главный признак настоящей финансовой независимости.

Разберитесь с налоговым кодексом, чтобы минимизировать уплату налогов

Все мы знаем, что налоги уменьшают наше состояние, но большинство людей не заботятся о том, как минимизировать налоги, которые приходится платить. Однако существует несколько способов сделать это.

Одним из способов уменьшить налогообложение – инвестировать деньги от имени юридического лица. Если вы вкладываете деньги как юрлицо, налогов будет гораздо меньше, чем если бы вы делали это от собственного имени.

В США у юридических лиц есть еще и другие преимущества. Например, долги и пассивы фирмы записываются на саму компанию, а не на ее владельца, что уменьшает риски.

Когда вы работаете по найму, вы получаете зарплату, с вас списывают налоги и затем вы пытаетесь прожить на то, что осталось. Когда вас защищает корпорация, вы зарабатываете, инвестируете, зарабатываете столько, сколько можете, а затем платите налоги с того, что у вас есть на руках.

Поэтому неудивительно, что открытие юр. лица может помочь вам разбогатеть очень быстро.

Существуют и другие способы минимизировать налоги; все зависит от того, насколько хорошо вы осведомлены об устройстве системы налогообложения в вашей стране.

Например, согласно Налоговому кодексу США, если вы продаете свои текущие активы в виде недвижимости для того, чтобы купить более дорогие, государство не будет требовать с вас уплаты налогов, пока вы не продадите старую недвижимость.

Это значит, что ваш капитал увеличивается, а государство ничего у вас не забирает, пока не наступит подходящее время.

Если вы знаете, как налоговая система работает у вас в стране, вы сможете легальным образом снизить то количество денег, которое будет у вас отбирать государство.

Итак, основная мысль книги

Только от нас зависит то, насколько грамотными мы можем стать в финансовой сфере – ведь нас не обучают этому в школе. Чтобы стать богатым и финансово независимым человеком, необходим высокий финансовый IQ и прочные, амбициозные установки, которые помогут его поддерживать. В конце концов, то, что вы вкладываете в себя и в развитие своего мышления, определяет ваш успех, поскольку именно мышление – ваш самый главный финансовый актив.

Практические советы

Почему люди застревают в крысиных бегах?

- Страх неодобрения со стороны общества не дает нам выйти из «крысиных бегов» и стать богатыми.
- Страх и жадность могут подталкивать финансово неграмотных людей к принятию нерациональных решений.
- Несмотря на то, что финансовая грамотность необходима как для личного, так и для социального процветания, нас никто этому не учит.

Как повысить уровень своего дохода и перейти на более высокий уровень жизни?

- Финансовое самообразование и реалистичная оценка вашей текущей финансовой ситуации – первые кирпичики к построению богатства.
- Чтобы стать богатым, нужно научиться рисковать.
- Путь к богатству долгий, поэтому необходимо поддерживать в себе мотивацию.

- Лень и высокомерие могут столкнуть в пропасть бедности даже финансово грамотных людей.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.