

Олеся Васильевна
Долинко

**Богатство
и удача
(wealth and
luck). Как
стать
счастливым
и успешным**

*Богатство
и удача зависят
только от Вас*



Олеся Васильевна Долинко
Богатство и удача (wealth and luck). Как стать счастливым и успешным. Богатство и удача зависят только от Вас

*http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=37665529
ISBN 9785449341952*

Аннотация

Книга предназначена для широкого круга читателей по всему миру и всем, кому интересна экономика и финансы. Мой отец мне всегда говорил: «Ударила жизнь по голове, а ты все равно гордо вставай сразу с колен, сотри грязь, пот и кровь и опять иди вперед напролом, никого не боясь и постоянно доказывай себе и окружающим, что ты личность, что ты сможешь преодолеть любую преграду и трудности – тебе плевать на трудности и преграды. Главное – ты видишь цель и ты должен ее покорить и не вздумай отступать!»

Содержание

СОДЕРЖАНИЕ	8
20 психологических фактов, которые Вы не знали о себе любимом	10
Психологические процессы и особенности человека	11
– Человек страдает от «слепоты невнимания»	12
3. Человек может запомнить только 3—4 элемента одновременно	13
5. Человек видит все вещи иначе, чем их воспринимает	15
6. Все мы способны удерживать пристальное	16
7. Ваша способность откладывать удовольствие появляется с детства	17
8. Все мы предаемся мечтам тридцать процентов времени	18
9. Ваша привычка формируется в течение 66 дней	19
10. Все мы переоцениваем нашу реакцию на будущие события	20
13. Все мы знаем, как делать вещи, которые никогда	22
15. Все мы счастливее, когда чем-то заняты	24
Человеческий мозг и психика	25

17. Мы переделываем свои воспоминания	26
18. Мы не можем выполнять сразу несколько дел одновременно	27
19. Наши самые яркие воспоминания ошибочны	28
Удачи Вам уважаемый читатель, счастья, добра	30
Введение	34
– Кратко об основных правилах, которые помогут	36
Конец ознакомительного фрагмента.	49

**Богатство и удача (wealth
and luck). Как стать
счастливым и успешным
Богатство и удача
зависят только от Вас**

Олеся Васильевна Долинко

Благодарности:

Василий Долинко

© Олеся Васильевна Долинко, 2020

ISBN 978-5-4493-4195-2

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Автор

Долинко Олеся Васильевна

«Богатство и удача (wealth and luck) как стать счастливым и успешным»

Москва • 2018

УДК 17.023.35

Долинко О. В. «Богатство и удача (wealth and luck) как стать счастливым и успешным»: автор Долинко Олеся Васильевна. – М.: 2018. – 87 с.

Под научной редакцией Долинко Василия Ивановича

Книга предназначена для широкого круга читателей по всему миру и всем кому интересна экономика и финансы. Людей, которые стремятся стать богатыми, счастливыми и успешными, постоянно испытывают жизненные невзгоды на крепость духа и тела. Наша суровая жизнь постоянно снимает с людей «розовые очки» и если человек не готов к жестокой реальности, он может сломаться и пасть духом. Мой отец мне всегда говорил великие слова с огромным жизненным смыслом: «Ударила жизнь по голове, а ты все равно гордо вставай сразу с колен, сотри грязь, пот и кровь и опять иди вперед напролом, никого не боясь и постоянно доказывай себе и окружающим, что ты личность, что ты сможешь преодолеть любую преграду и трудности – тебе плевать на трудности и преграды. Главное – ты видишь цель и ты должен ее покорить и не вздумай отступить!».

Издается в авторской редакции.

БК 87.7

© О. В. Долинко, 2018

СОДЕРЖАНИЕ

20 психологических фактов, которые Вы не знали о себе любимом.....	4
<i>Глоссарий</i>	12
<i>Введение</i>	14
– Кратко об основных правилах, которые помогут Вам стать богатым и счастливым... 15	
– Всегда помни – никогда не работай за деньги, если хочешь стать успешным, состоятельным и богатым человеком.....	24
– Всегда помни – необходимо иметь хорошее финансовое образование и это важно для любого человека нашего современного общества.....	36
– Всегда помни – необходимо приобретать активы и изучать движение денежных потоков в нашем современном обществе.....	45

– Всегда помни – необходимо сейчас начинать работать только на себя...48

– Всегда помни – всегда есть причины и условия, которые мешают

людям быть состоятельными и успешными
.....69

– Всегда помни – чтобы стать богатым, это нужно знать в первую очередь следующее.....80

Заключение
ние.....
.....85

Список литературы.....
.....86

20 психологических фактов, которые Вы не знали о себе любимом

Начиная читать нашу книгу, сразу обратим внимание нашего дорогого читателя на то, что психика человека остается одной из самых больших загадок во всей Вселенной. Хотя ученые узнали много интересных фактов о психологических особенностях человека, и даже могут предсказывать наше личное поведение, исходя из некоторых правил, многое еще остается непознанным и неизведанным. Знали ли Вы, насколько ошибочны ваши воспоминания, как долго формируются ваши привычки или количество друзей, которое Вы можете приобрести? Вот эти и другие психологические факты, которые помогут вам лучше узнать самого себя.

Психологические процессы и особенности человека

– Человек не может не обращать внимание на опасность, секс и еду

Замечали ли Вы, что люди всегда останавливаются, чтобы посмотреть на сцены несчастных случаев. На самом деле, мы не можем не обращать внимания на ситуацию опасности. У каждого человека есть древнейшая структура мозга, которая отвечает за выживание и спрашивает: «Могу я это съесть? Можно ли заняться с этим сексом? Может ли это меня убить?». Еда, секс и опасность – это все о чем он заботится. Ведь без еды любой человек умрет, без секса род не продолжится, а если человек умрет, два первых пункта не будут иметь смысла и человечество просто вымрет.

– Человек страдает от «слепоты невнимания»

Если Вы ничего не слышали об эксперименте «невидимая обезьяна», то послушайте следующее. Вам нужно посчитать количество пасов (или фишек), которые сделали люди в синих футболках. Это пример того, что называют «слепотой невнимания». Идея состоит в том, что мы часто слепы к тому, что происходит у нас буквально «под носом», если мы ориентированы на какую-то другую задачу. В данном случае, человек в костюме обезьяны проходит через группу игроков, останавливается и уходит. Участники, занятые подсчетом пасов (или фишек), зачастую просто не замечают обезьяну.

Более того, те, кто знают о появлении обезьяны, становятся еще более невнимательными и пропускают другие изменения (как например, изменение цвета занавесок, уход одной девушки или юноши, т. е. участников данного мероприятия).

3. Человек может запомнить только 3—4 элемента одновременно

Существует правило «магического числа 7 плюс минус 2», согласно которому человек не может хранить больше 5—9 блоков информации одновременно. Большая часть информации в кратковременной памяти хранится 20—30 секунд, после чего мы ее быстро забываем, только если не повторяем снова и снова. Хотя большинство людей может удержать в памяти около 7 цифр на короткий период, практически всем нам сложно удержать в уме 10 цифр. Последние исследования показывают, что мы способны хранить еще меньше: около 3—4 блоков информации одновременно. И хотя мы стараемся группировать данные, которые получаем, наша кратковременная память все же остается достаточно ограниченной. Так например телефонный номер разбит на несколько наборов чисел, для того чтобы мы могли его легче запомнить.

4. Все мы плохо воспринимаем сочетание красного и синего цвета

Хотя эти цвета используются во многих национальных флагах, красный и синий цвет тяжело воспринимаются нашим зрением, когда они находятся рядом друг с другом. Это происходит из-за эффекта, называемого «Хромосте-

реопсис», который приводит к тому, что некоторые цвета выступают, а другие удаляются. Это вызывает раздражение и усталость глаз. Сильнее всего этот эффект проявляется при сочетании красного и синего, а также красного и зеленого цветов.

5. Человек видит все вещи иначе, чем их воспринимает

Согласно исследованию Кембриджского университета, неважно в каком порядке расположены буквы в слове. Самое важное, это чтобы первая и последняя буква были на своих местах. Даже если остальные буквы будут перемешаны, вы сможете прочесть предложение. Это происходит потому, что человеческий мозг не читает каждую букву, а слово в целом. Он постоянно обрабатывает информацию, которую получает от органов чувств и то, как вы воспринимаете информацию (слова), как правило, отличается от того, что вы видите (спутанные буквы).

6. Все мы способны удерживать пристальное внимание примерно 10 минут

Даже если Вы находитесь на собрании, Вас интересует тема, и человек интересно излагает предмет, то максимум внимания, которое Вы способны поддерживать, это примерно 7—10 минут. После этого Ваше внимание начнет слабеть и Вам нужно сделать перерыв, чтобы дальше удерживать свой интерес.

7. Ваша способность откладывать удовольствие появляется с детства

Ваша способность откладывать немедленное удовлетворение своих желаний возникает еще в раннем детстве. Люди, которые с ранних лет могли откладывать удовольствие, лучше учились в школе, и лучше справлялись со стрессом и разочарованием в жизни.

8. Все мы предаемся мечтам тридцать процентов времени

Вы любите витать в облаках? Согласно психологам, мы все любим предаваться мечтам, по меньшей мере, 30% нашего времени. Некоторые из нас еще больше, но это не всегда плохо. Исследователи утверждают, что люди, которые любят помечтать, как правило, более изобретательны и лучше решают различные проблемы.

9. Ваша привычка формируется в течение 66 дней

Ученые, изучающие, как долго те или иные действия пре-
вращаются в привычку, выяснили, что нам в среднем для
этого нужно примерно 66 дней. Чем сложнее поведение, ко-
торые мы хотим приобрести, тем дольше времени нам нуж-
но. Так, тем, кто хотел обрести привычку делать физические
упражнения, чаще всего требовалось в 1,5 раза больше вре-
мени, чтобы она стала автоматической, чем тем, кто выраба-
тывал привычку есть на обед фрукты. Даже если Вы пропу-
стите день или два, это не повлияет на время обретения при-
вычки, но слишком много пропущенных дней подряд может
замедлить процесс.

10. Все мы переоцениваем нашу реакцию на будущие события

Мы не очень хорошо предсказываем будущее. Если быть точнее, мы переоцениваем нашу реакцию на будущие события, будь то приятные или негативные. Исследования показали, что люди считают, что положительные события, такие как замужество или крупный выигрыш, сделают их намного счастливее, чем это происходило на самом деле. Аналогично, мы считаем, что негативные события, такие как потеря работы или несчастный случай, вызовут у нас гораздо большую подавленность, чем в реальности.

11. Мы виним другого человека, а не ситуацию (и ситуацию, а не себя)

Вспомните, когда Вы ждали другого человека, который опаздывал на встречу. Скорее всего, Вы объясняли его задержку безответственностью и несобранностью. В этой же ситуации свое опоздание Вы списывали на внешние обстоятельства (пробки на дорогах). В психологии это называется «фундаментальная ошибка атрибуции» – то есть склонность винить поведение других людей внутренними особенностями личности, а свое поведение – внешними факторами («у меня не было выбора», «мне не повезло»). К сожалению, даже осознавая нашу склонность делать несправедли-

вые суждения, мы все равно продолжаем совершать эту фундаментальную ошибку.

12. Общее количество друзей, которое у Вас может быть, ограничено

Даже если Вы можете похвастаться несколькими тысячами друзей в социальных сетях, на самом деле их у Вас намного меньше. Психологи и антропологи выявили «число Данбара» – то есть максимальное число близких связей, которое может иметь человек, и оно составляет от 50 до 150.

13. Все мы знаем, как делать вещи, которые никогда раньше не делали

Представьте, что Вы никогда не видели «iPad», но Вам его дали и предложили почитать на нем книги. Еще до того, как Вы включите «iPad» и начнете им пользоваться, в Вашей голове уже будет модель того, как читать с его помощью книги. У вас будут предположения того, как будет выглядеть книга на экране, какими функциями Вы сможете пользоваться, и как Вы это будете делать. Другими словами у Вас есть «мысленная модель» чтения книги с планшета, даже если Вы никогда этого не делали. Ваша мысленная модель будет отличаться от модели, которая есть у человека, читавшего раньше электронные книги и того, кто вообще не знает, что такое «iPad». Наши мысленные модели основываются на неполных фактах, прошлом опыте и даже интуитивном представлении.

14. Нам всем хочется больше выбора, чем Вы сможете осилить

Если вы зайдете в любой супермаркет, вы увидите огромный ассортимент продуктов, и все потому, что людям нужен большой выбор. В одном исследовании, проводимом в супермаркете, исследователи представили участникам 7 видов

джема, а затем 25 вида джемов. И хотя люди чаще останавливались у прилавка с 25 видами джема, они в 7 раз чаще покупали джем на прилавке с 7-ю видами джема. Это объясняется просто: несмотря на тот факт, что нам кажется, будто мы хотим больше, наш мозг может справиться только с ограниченным количеством элементов одновременно.

15. Все мы счастливее, когда чем-то заняты

Представьте, что Вы находитесь в аэропорту и Вам нужно забрать багаж. При этом вам нужно около 12 минут, чтобы добраться до зоны получения багажа. Когда Вы подходите к ленте выдачи багажа, Вы сразу забираете свой чемодан. Насколько нетерпеливым Вы себя чувствуете? Теперь попробуйте представить аналогичную ситуацию, но только Вы добираетесь до ленты выдачи за 2 минуты и ждете свой багаж 10 минут. Хотя в обеих ситуациях получение багажа заняло у Вас 12 минут, во втором случае Вы наверняка были более нетерпеливы и несчастны. Если у человека нет причин быть активным, он решает ничего не делать. И хотя это помогает нам сохранять энергию, безделье заставляет нас чувствовать себя нетерпеливыми и несчастными.

Человеческий мозг и психика

16. Вы большинство решений принимаете подсознательно

Хотя нам нравится думать, что Все наши решения тщательно контролируются и продуманы, исследования говорят о том, что повседневные решения на самом деле являются подсознательными, и у этого есть причина. Каждую секунду наш мозг атакует примерно 11 миллионов индивидуальных единиц данных, и так как мы не можем все это тщательно проверить, наше подсознание нам помогает принимать решение.

17. Мы переделываем свои воспоминания

Мы воспринимаем наши воспоминания, как небольшие «фильмы», которые мы проигрываем в нашей голове и считаем, что они хранятся так же, как видео в нашем компьютере. Однако это не так. Каждый раз, когда Вы мысленно возвращаетесь к какому-то событию, Вы его изменяете, так как нервные пути каждый раз иначе активизируются. На это могут влиять и более поздние события, и желание восполнить пробелы в памяти. Так вы, например, не помните, кто еще был на встрече родственников, но так как Ваша тетя обычно присутствовала, Вы можете со временем включить ее в Ваше воспоминание.

18. Мы не можем выполнять сразу несколько дел одновременно

Если Вы думаете, что хорошо можете выполнять сразу несколько дел одновременно, Вы ошибаетесь. Ученые доказали, что мы не можем делать сразу 2—3 дела сразу. Конечно, мы можем идти и в то же время разговаривать со своим другом, но наш мозг фокусируется только на одной приоритетной функции в конкретный момент времени. Это говорит о том, что мы не можем думать о двух разных вещах одновременно.

19. Наши самые яркие воспоминания ошибочны

Воспоминания волнительных и драматических событий называют в психологии «воспоминания-вспышки», и они, как оказалось, полны ошибок. Известными примерами этого феномена являются события связанные с 11 сентября. Психологи попросили участников подробно описать, что они делали, где они были и другие детали, связанные с этим событием, сразу после теракта и через 3 года. Выяснилось, что примерно 90% более поздних описаний отличались от первоначальных. Многие люди могут в деталях описать, где и что они делали в тот момент, когда услышали новости. Проблема состоит лишь в том, что эти детали неверны, так как сильные эмоции, связанные с памятью, искажают воспоминания.

20. Наш мозг также активен во сне, как во время бодрствования

Когда Вы спите и видите сны, Ваш мозг перерабатывает и объединяет опыт всего дня, создает ассоциации из полученной информации, решает что запомнить, а что забыть. Наверняка Вы часто слышали совет «хорошо выспаться» перед экзаменом или важным событием. Если Вы хотите запомнить то, что выучили, лучше всего ложиться спать после

того, как Вы выучили материал и до того, как Вам нужно это запомнить.

**Удачи Вам уважаемый
читатель, счастья, добра
и всего наилучшего!!!**

**С уважением и чистым сердцем к Вам
автор книги Василий
Иванович Долинко!!!
Глоссарий**

Акция – эмиссионная ценная бумага, закрепляющая права ее владельца (акционера) на получение части прибыли акционерного общества в виде дивидендов, на участие в управлении акционерным обществом и на часть имущества, остающегося после его ликвидации. *Акции* делятся на 2 вида:

Обыкновенная акция – долевая ценная бумага, субординированная по отношению ко всем прочим видам долевых инструментов.

Привилегированная акция – долевая ценная бумага, ограничивающая права владельца на участие в управлении акционерным обществом и взамен предоставляющая ряд льгот по сравнению с обыкновенными акциями, например, право на получение фиксированного дивиденда вне зависимости от прибыли акционерного общества.

Банк – финансовый институт, основной деятельностью

которого является привлечение и размещение денежных средств, а также проведение расчетов.

Биржа – профессиональный участник рынка ценных бумаг, оказывающий услуги по проведению организованных торгов на товарном и финансовом рынках.

По торгуемым инструментам биржи подразделяются на – валютные, товарные, фондовые:

Валютная биржа – организованный рынок, на котором осуществляется свободная купля-продажа национальных валют, исходя из курсового соотношения между ними (коти-ровки).

Товарная биржа – организованный оптовый рынок, на котором заключаются сделки купли-продажи на определенные группы товаров, называемые биржевыми.

Фондовая биржа – организованный рынок ценных бумаг.

Вексель – ценная бумага, удостоверяющая ничем не обусловленное обязательство векселедателя (простой вексель) либо иного указанного в векселе плательщика (переводной вексель) выплатить при наступлении предусмотренного векселем срока полученные займы денежные суммы.

Депозит – денежные средства, размещенные в специализированной организации с целью получения процентного дохода.

Дивиденды – часть прибыли акционерного общества, распределяемая между его участниками в соответствии с количеством и видом принадлежащих им обыкновенных

и привилегированных акций.

Дилер – профессиональный участник рынка ценных бумаг, осуществляющий совершение сделок купли-продажи ценных бумаг от своего имени и за свой счет путем публичного объявления цен покупки и/или продажи определенных ценных бумаг с обязательством покупки и/или продажи этих ценных бумаг по объявленным ценам.

Инвесторы – частные лица, организации, фонды, размещающие капитал с целью последующего получения прибыли.

С экономической точки зрения инвесторы подразделяются на 2 типа:

Стратегические инвесторы приобретают активы на длительный срок и при наличии контроля могут участвовать в управлении предприятием.

Портфельные инвесторы осуществляют спекулятивные операции на фондовом рынке с целью извлечения прибыли за счет разницы между ценой покупки и продажи ценных бумаг.

Инфляция – повышение общего уровня цен на товары и услуги.

При инфляции происходит обесценивание денег, снижается покупательная способность населения. Процесс, обратный инфляции, то есть снижение цен, называется дефляцией.

Различают ползучую (примерно 3—5% в год), галопиру-

ющую (около 10—50% в год) и гиперинфляцию (свыше 50% в год).

Кредит – денежный заем, предоставленный банком заемщику под определенные проценты за пользование деньгами.

Введение

Все мы с Вами на нашей планете Земля всегда хотели и хотим быть богатыми и удачливыми, хотели и хотим, чтобы мы и наши дети и внуки, родные и близкие стали счастливыми и успешными. Попробуйте не думать о том, сколько Вам лично или Вашим родным и близким нужно зарабатывать денежных средств (финансов), что бы жить припеваючи и с комфортом, жить на «широкую ногу».

Но главное запомните одну интереснейшую мысль – чем больше у Вас и Ваших родных и близких денежных средств (финансов), тем больше Вы и Ваши близкие их (деньги) тратите на себя любимых. Поэтому всегда стремитесь к соблюдению одного важнейшего правила – сосредоточьтесь на возможностях создавать активы (то, что обогащает Вас), что бы стать богатым и удачливым, счастливым и успешным. Ведь недаром я привел в самом начале нашей книги 20 психологических фактов, которые Вы не знали о себе любимом. Данные факты помогут Вам эффективно и в кратчайшие сроки разобраться в себе, понять свои скрытые резервы и дадут Вам возможность эффективно двигаться вперед к Вашему успеху, к Вашему благополучию, у Вас *будет шанс* стать богатым и удачливым, счастливым и успешным.

Вы и только Вы можете себе помочь и больше никто. Вот какие великие слова с огромным жизненным смыслом гово-

рил мне мой отец, и я благодарен ему за эти слова: «Если получилось так, что ударила жизнь тебя по голове, а ты все равно гордо и резко вставай сразу с колен, сотри грязь, пот и кровь и опять иди вперед напролом, никого не боясь и постоянно доказывай себе и окружающим, что ты личность, что ты сможешь преодолеть любую преграду и трудности – тебе плевать на трудности и преграды. Главное – ты видишь цель и ты должен ее покорить и не вздумай отступить!». Эти великие слова я запомнил на всю свою жизнь и стараюсь всегда им следовать всегда и везде.

– Кратко об основных правилах, которые помогут Вам стать богатым и счастливым – Важнейший закон подсознательных утверждений человека

У каждого человека есть три (3) программы на подсознательном уровне:

- быть успешным и удачливым;
- быть здоровым и стойким;
- быть состоятельным (богатым).

Главная разница между богатыми и бедными – в их личных убеждениях. Давно замечено, что у большинства россиян к богатству блокирующее отношение – никогда не вздумай выделяться! Принято считать, что богатые – всегда жадные и плохие. Деньги – это большое зло! Не в деньгах счастье. Деньги и нравственность, духовность – несовместимы.

Наша Вселенная огромна и богата. У каждого из людей будет все, чего я или Вы достойны. Сейчас у нас появляется масса возможностей преуспеть! А какие утверждения проговаривает Ваше подсознание?

– Важнейший закон Вашей человеческой чести.

Данный человеческий закон переплетается с законом бумеранга. Если не будет честности и порядочности к другим людям, к деньгам, то такое отношение отзовется обратно к вам же – прилетит бумерангом. И наши попытки преуспеть будут «домом на песке» или картонным домиком.

3.) Важнейший закон всепоглощающего желания человека.

Всем известно, что абсолютно все мечтают быть крепкими, здоровыми, счастливыми, богатыми и удачливыми. Только одной мечты мало! Нужно еще правильно программировать себя на совмещение 2-х целей: хорошо заработать и получить полное удовлетворение от своей работы.

Активно заниматься бизнесом нужно не просто ради своего интереса или своего морального удовлетворения, но и для своей финансовой успешности и независимости. 99% всего богатства планеты Земля сосредоточены в руках примерно 450—500 человек. Только 1—2% людей относятся к категории богатых людей нашей планеты. Стойкое желание стать богатым и финансово успешным человеком должно быть всепоглощающим, сильным и постоянным у каждого индивидуума.

А теперь честно спросите у себя самого: у Вас есть такое стойкое и всепоглощающее желание стать богатым?

– Важнейший закон ясности намерений каждого человека.

И прежде чем идти вперед, нам самим нужно понять одно

и очень важное: а зачем это мне надо?

– а для чего мне это все нужно?

– а куда именно я хочу прийти?

– а сколько мне нужно заработать?

– а что мне лично нужно, чтобы ощутить себя счастливым, богатым, успешным и удачливым?

– а как именно я должен работать для этого всего?

Для этого нужно иметь видение, нужно фокусироваться на главной цели, которую Вы ставите перед собой. Не нужно бояться своих намерений.

– а почему бы и нет?

– а какие именно Ваши намерения?

– а позвольте себе иметь!

И тут вывод – для этого нужно просто одно – очень сильно хотеть захотеть!

– **Важнейший закон человеческого упорства и настойчивости.**

Давно известно, что из-за отсутствия необходимого упорства и настойчивости умные люди могут стать изгоями в обществе, а талантливые люди – неудачниками нашего общества. И мы знаем, что негативное мышление притягивает неудачу к себе. Это автоматическое программирование на бедность и неудачу.

Вывод: ваша неудача – это лишь ступенька к вашей победе. Если падаешь, то поднимаешься. Если стремишься к победе, то обязательно и побеждаешь. Давайте все вспомним

Генри Форда (богатого американского промышленника, владельца автозаводов по всему миру), которому все его сотрудники говорили о невозможности создания 8-цилиндрового двигателя. Но Форд он не боялся мечтать и двигаться вперед, не боялся хотеть, упорно шел к цели и стал победителем.

Сами себе ответьте предельно честно. Лично Вы проявляете необходимое упорство при достижении цели или говорите сами себе:

– а у меня как всегда нет свободного времени;

– а у меня нет такой возможности;

– а у меня нет никаких сил и ресурсов для осуществления задуманного мною и т. д.

Главное знайте, если нужно для дела, никогда не бойтесь обращаться за помощью к другим людям. Старайтесь общаться только с успешными людьми. Старайтесь учиться у них всему полезному и нужному.

– Важнейший закон человеческой веры.

Помни, что ты никогда не станешь успешным, удачливым и состоятельным человеком без веры в себя любимого и дорогого. Важно верить в себя, в свои неограниченные возможности. Архиважно то, в каком окружении Вы сами лично находитесь. Ведь большинство бизнес-тренеров всего мира говорят о том, что примерно 50—55% Вашего успеха зависит от окружения, в котором Вы находитесь.

Всегда и везде стремитесь быть в позитивном окружении неунывающих, активных, амбициозных и целеустремленных

личностей. Мы с Вами становимся увереннее вдвойне, когда ощущаем, что в нас верят другие люди. Всякая информация перетекает от одного человека к другому человеку и наоборот.

– а Вы лично довольны своим окружением?

– а Вы лично сами верите в себя, в свои силы и возможности, в свой потенциал и упорство?

7.) Важнейший закон продуманного человеком плана.

Возьмите и скажите себе любимому и дорогому:

– а Вы планируете свой каждый день?

– а у Вас есть блокнот (ежедневник, записная книжка) в котором Вы сами лично записываете свои планы на будущее вперед (на день, на неделю, на месяц, на квартал, на год)?

– а Вы лично планируете свое будущее и будущее своих детей, родных?

– а какими именно Вы видите свои ближайшие 10—15 лет?

90—95% жителей планеты Земля (по статистике) не планируют свою жизнь. Принцип у многих людей такой: а завтра может и не быть, все под богом ходим. А к какой категории лично Вы относитесь?

И у меня к Вам уважаемые читатели очень важное предложение:

а) возьмите и составьте список 9—11 важных действий

или 9—11 шагов;

б) возьмите и спросите у себя любимого: а что именно и как мне нужно сделать, чтобы преуспеть в этой жизни? Другой жизни у нас с Вами не будет.

Каждый школьник на свете знает слова великого Архимеда (около 287—212 до н. э., Сиракузы, Сицилия, древнегреческий ученый, математик и механик), которому принадлежат знаменитые на весь мир слова: «Дайте мне точку опоры, и я переверну весь мир». А сколько интересного и познавательного придумал и воплотил Архимед за свою активную жизнь!

– Важнейший закон успешного менеджмента.

Общеизвестно, что у любого бизнеса есть свои жесткие правила и законы, которые нужно постоянно изучать и строго соблюдать. Примерно 65—70% миллионеров из США имеют высшее образование, а вот странах бывшего СССР у подавляющего большинства миллионеров – один диплом, а то и несколько дипломов о высшем образовании. Вот парадокс – а насколько сильны мы в финансовой грамотности и в крупном бизнесе?

И как тут не вспомнить известную цитату о том, что образование научило нас всех выживать в этой жизни, а самообразование учит нас всех именно правильно жить и наслаждаться нашей жизнью! В наше время все дороги открыты к этому. Только необходимо одно – нужно огромное и стойкое желание обучаться законам финансов, ведения бизнеса

и управлению активами и людьми.

9.) Важнейший закон контролирования личных расходов.

Роберт Кийосаки (успешный бизнесмен) и Дональд Трамп (45-й Президент Соединённых Штатов Америки, бизнесмен и политический деятель, член Республиканской партии, медиамагнат) говорили: «Мы умеем считать свои деньги». А теперь честно ответьте себе любимому и дорогому:

– а Вы лично (не Ваша супруга, а именно Вы) контролируете свои расходы и доходы?

– а на что и как Вы тратите свои кровно заработанные деньги?

– а Вы бездумно ли Вы тратите или бесконтрольно «выбрасываете» деньги на ветер? Или наоборот – разумно тратите эти деньги с большим своим удовлетворением?

Главное – богатство определяется не тем, сколько Вы зарабатываете, а тем, что именно Вы можете себе позволить купить на эти деньги (финансы).

Известно, что у финансов есть разное определение. Впустую и бездумно тратятся, как правило, дармовые или легкие деньги (финансы): выигрыш в лотерею, неожиданное наследство, дар, мошенничество и т. д. Все чаще сегодня мы говорим о том, что финансовая успешность и духовные ценности жестко переплетены друг с другом и укрепляют друг друга всегда и везде.

10.) Важнейший закон человеческой благотвори-

тельности.

Успешные и обеспеченные люди могут осуществить в своей жизни замечательную миссию – могут активно и с великодушием помогать другим людям. Ведь мы все знаем, что благотворительность – это как образ жизни, как веление сердца и души. Это четкое и приятное ощущение изобилия, отсюда: благотворительность – это забота о себе, это уверенность в своих силах и в себе самом, в своей личности, в своем великодушии.

А помните, как поступали на Руси богатые купцы? Ведь мы помним с Вами богатейших, великодушных и щедрых русских купцов: Третьяковы, Демидовы, Мамонтовы. Они отдавали бедным десятую часть своей прибыли. А как ценилось слово купеческое – это слово было крепче железа и камня!!!

И ещё некоторые важные и интересные моменты и идеи для нашего дорогого читателя.

1. Важно – что бы Вам победить, нужно не бояться проиграть. Большинство людей не одерживают финансовых побед, потому что боль от потери денег, гораздо сильнее радости, которое доставляют этим людям деньги (богатство, финансы, материальные ценности и т. д. и т. п.).

2. Важно – человеческий пессимизм порождается сомнениями и неконтролируемым человеческим страхом. Большинство пессимистов критикуют все и всех, а победители внимательно и скрупулезно анализируют. Тщательный ана-

лиз позволяет увидеть всю правду – близорукость критиков (пессимистов) и пометить возможности, упущенные из виду всеми остальными людьми.

3. Важно – сказанные человеком слова «Я не могу себе позволить» лишают каждого человека возможности мыслить, рассуждать. Но здесь же, другой человеческий вопрос «Как я могу себе это все позволить?» – заставляет усиленно человеческий мозг думать (размышлять, анализировать) и искать ответы на поставленные вопросы.

4. Важно – бедные всегда (подчеркнем – всегда) платят всем остальным и платят за всех, и только потом лично себе – правда при условии, если у них (у бедных) что-то остается из денежных средств. Из этого следует, что состоятельные (богатые люди) всегда в первую очередь платят первым делом себе любимым и дорогим, притом, что даже если не хватает финансовых средств (денег, капитала). Данное положение заставляет их искать новые способы получения денежных средств (финансов).

5. Важно – Вам лично обязательно необходимо найти причину, которая сильнее жизненной реальности – это сила человеческого духа и личной стойкости каждого человека. У меня был такой жизненный пример, когда я познакомился с парнем – спортсменом, который мечтал выступать за сборную страны по футболу.

Этому человеку приходилось каждое утро вставать в 5 часов утра, что бы провести 2-х часовую тренировку по футбо-

ду в составе команды и успеть еще в институт. Этот парень не ходил со своими друзьями в кино и театры по выходным и праздничным дням и все выходные посвящал учебе, что бы ни отстать по своей успеваемости в институте.

И когда я прямо спросил у него, зачем ему такие жертвы, он ответил мне: «Лично я делаю это для себя и своего честолюбия, а также для тех, кого сильно люблю и кого обожаю – родных и близких. Личное честолюбие и любовь к родным и близким заставляет меня преодолевать все невзгоды и трудности, стойко переносить тяготы и лишения».

б. Важно – приучите себя любимого и дорогого ежедневно делать выбор – так тренируется сила человеческого выбора. Ведь как ни странно, но большинство людей на планете Земля не хотят быть состоятельными (богатыми) людьми.

Данный факт можно объяснить тем, что для 90—95% людей быть состоятельным (богатым) слишком тяжело (хлопотно, сложно). Вот почему такие люди всегда придумывают всяческие причины и оправдания такому своему поведению:

а) финансы (деньги, ценности) меня не волнуют (не интересуют);

б) я все равно никогда не стану состоятельным (богатым) человеком;

в) мне еще рано об этом (богатстве) беспокоиться и думать, я еще слишком юн и молод, у меня все впереди в этой жизни;

г) лишь, когда я начну больше получать (зарабатывать),

только тогда я буду думать о своем будущем и будущем своих детей и близких;

д) в нашей семье всеми деньгами (финансами) распоряжается моя жена (или мой муж).

Такого рода человеческие мысли и заявления только лишают каждую личность (каждого человека) 2-х архиважных вещей:

– возможности учиться;

– времени, которое является у каждого человека самым ценным активом.

При этом необходимо сказать, что жизнь устроена так, что всем людям на Земле каждый день приходится выбирать:

– все мы выбираем, как именно распорядиться своим личным и драгоценным временем;

– что сделать со своими личными финансами (деньгами, состоянием, материальными ценностями);

– какими идеями (мечтами, мыслями) занять свою голову, свое воображение.

Вывод – вот в чем заключается сила выбора каждого человека. И мы должны четко усвоить, что выбор есть у каждого из нас.

Лично я всегда выбираю деньги (богатство, материальные ценности) и делаю этот свой выбор каждый день уже долгие годы.

7. Важно – никогда, слышите – никогда, не прислушивайтесь полностью к мнению бедных или перепуганных инди-

видуумов (людей, личностей). Лично у меня есть такие товарищи (друзья), и я очень тепло и по-дружески к ним отношусь, но в нашей нелегкой жизни такие люди ведут себя очень слабо и всегда готовы уступить, лишь бы не стремиться к чему-нибудь позитивному.

Такие люди всегда готовы объяснить Вам, почему у Вас что-то может не получиться. Просто проблема некоторых людей в том, что многие прислушиваются к такому мнению. Вот почему те, кто слепо принимает на веру мрачные прогнозы на будущее, тоже постоянно проигрывают. Иначе говоря, рыбак видит рыбака издалека.

8. Важно – постоянно учитесь, будьте любознательным, много читайте и занимайтесь самообразованием. Чем больше я учу тех людей, кто хочет учиться, тем больше узнаю я сам. Если Вы хотите что-то узнать о финансах (деньгах, активах) научите тому, что Вы уже знаете, другого человека (множество людей).

И при этом к Вам придет целый поток новых знаний (новых хороших идей) и более глубокое понимание предмета – вашего успеха, удачи, богатства и вашей финансовой самостоятельности.

9. Важно – всякая специализация имеет и преимущества, и свои недостатки. Для примера – у меня есть умные и гениальные друзья, которые не умеют эффективно общаться с другими людьми, поэтому у них совершенно маленькие доходы (зарботки).

В данном случае я советую им потратить всего лишь 10—12 месяцев на то, что бы научиться продавать. И даже если за это время они ничего не заработают (не получают дохода), они значительно улучшат свои коммуникационные навыки в общении. И они поймут, что такой опыт (результат) окажется поистине бесценным для них.

10. Важно – всегда старайтесь посещать различного рода тренинги (курсы, лекции, круглые столы, семинары и т. д. и т. п.). Старайтесь много читать и анализировать.

Лично я сам постоянно в интернете ищу объявления о новых и интересных тренингах (курсах, лекциях, семинарах и т. д.). Бывает и такое, что данные тренинги проводятся бесплатно или стоят совсем недорого.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.