

Fronti nulla fides –

Наружность обманчива

Александр Вемь

сам
себе
ПСИХОЛОГ

У

ВРУНЫ и ВРУНИШКИ



**КАК РАСПОЗНАТЬ
И ОБЕЗВРЕДИТЬ**

 ПИТЕР®

Александр Вемь

Вруны и врунишки. Как распознать и обезвредить

Текст представлен правообладателем

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=582915

Вруны и врунишки. Как распознать и обезвредить: Питер; СПб.; 2010

ISBN 978-5-49807-760-4

Аннотация

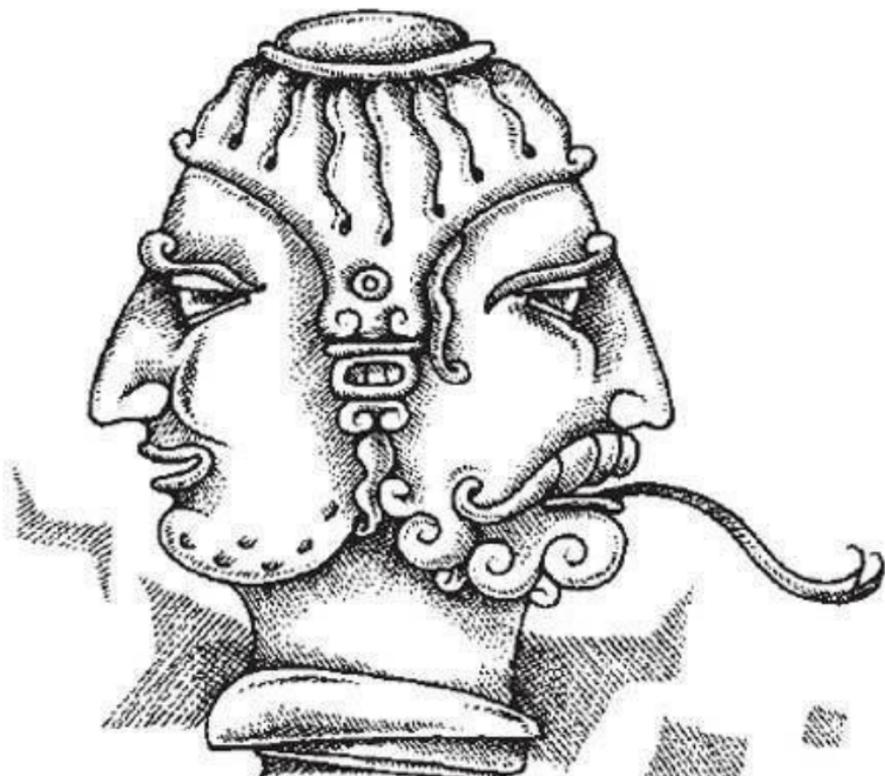
Вы подозреваете, что ваш мужчина что-то недоговаривает? Жена приходит домой и прячет глаза? Ребенок стал замкнутым и перестал реагировать на ваши расспросы? Вы догадываетесь, что вас обманывают, но не можете уличить лжеца? Специалист в области отношений, эксперт по психологии лжи Александр Вемь поможет вам! Он расскажет, как распознать лжеца и не допустить обмана в дальнейшем. Уникальная книга от специалиста, много лет проработавшего в США на детекторе лжи!

Содержание

Часть I	5
Я вру – значит я мыслю. Я мыслю – значит существую!	6
Истоки лжи	10
Всемогущество детектора лжи – это тоже обман!	13
Часть II	16
Наука персонология на страже ваших интересов	17
О чем расскажет форма лица?	19
О чем расскажут глаза?	28
О чем расскажут брови?	32
О чем расскажет лоб?	34
Конец ознакомительного фрагмента.	37

**Александр Вемъ
Вруны и врунишки. Как
распознать и обезвредить**

**Часть I
Кругом врунишки! Почему?**



Я вру – значит я мыслю. Я мыслю – значит существую!

Мы обманываем, нас обманывают... так было, есть и так будет. Я не говорю: «к сожалению». Хотите – считайте меня циником. Но это жизнь, как говорит мой дедушка. Не мы первые, не мы последние. Вы думаете, что на обман «ведутся» только глупенькие блондинки и наивные пенсионеры? Вы ошибаетесь! Во все времена обман касался всех поголовно! Обманывали даже философов, поэтому и Аристотель, и Платон, и Монтень, и Макиавелли, и Монтескье, и Шопенгауэр, и Соловьев, и Бердяев, и Дюпра исследовали ложь. Вам стало легче? Я рад!

Что же такое ложь? В словаре Ожегова есть очень краткое описание этого явления: «Ложь – неправда, намеренное искажение истины». Ну, конечно, кто бы сомневался! Естествен вопрос, что же такое истина? В этом *же* словаре находим обширное, но весьма размытое определение: «Истина – верное отражение объективной действительности в сознании человека, воспроизведение ее такой, какой она существует сама по себе, вне и независимо от человека и его сознания. Понимание И. как соответствия знания вещам восходит к мыслителям древности. В идеалистических системах И. понимается или как вечно неизменное и абсолютное свойство идеальных объектов (Платон, Августин), или как

согласие мышления с самим собой, с его априорными формами (И. Кант). Немецкий классический идеализм, начиная с И. Фихте, внес в трактовку И. диалектический подход. По Г. Гегелю, И. есть процесс развития знания...

И. относительна, поскольку она отражает объект не полностью, а в известных пределах, условиях, отношениях, которые постоянно изменяются и развиваются. Каждая ступень познания ограничена историческими условиями жизни общества, уровнем практики. И в этом смысле И. – „дитя эпохи“. Каждая последующая научная теория по сравнению с предшествующей является более полным и глубоким знанием. Прежняя теория истолковывается в составе новой теории как относительная И. и тем самым как частный случай более полной и точной теории (например, классическая механика И. Ньютона и теория относительности А. Эйнштейна)»...

Какой можно сделать вывод? Ложь – понятно, что это. Истина – относительна, значит, у каждого может быть своя истина, следовательно... ложь – тоже относительное понятие? А? Как вы думаете?

Старина Платон писал: «Правителям государства надлежит применять ложь как против неприятеля, так и ради своих граждан – для пользы своего государства, но всем остальным к ней нельзя прибегать». В своей «Республике» он разрешает лгать еще и врачам, и судьям. Как Платон сказал, так люди и сделали. В итоге, в каких сферах жизни вранье про-

цветает? Сделайте самостоятельные выводы, друзья!

Великий Николо Макиавелли в своем учебнике для самодержцев «Государь» учил сильных мира всего плохому, в том числе и правильному вранью. Не думайте, что сейчас эту книгу надо читать только президентам и главам правительства. У нас в стране каждый «сам себе начальник и сам падишах», так что можете полюбопытствовать и вы.

Шопенгауэр, негодуя по поводу того, что не все признают естественность лжи, называл таких личностей «отъявленными лицемерами».

В. С. Соловьев в своих трудах отстаивал право так называемой «нравственной» лжи, или лжи «во спасение». Действительно, некоторых ранимых людей можно убить правдой в прямом смысле этого слова.

Ф. Ницше считал, что ложь – не порок, поскольку все моральные нормы являются не истиной, а заблуждениями, соответственно отступление от моральных норм не может быть ложью.

Не думайте, что все философы оправдывали ложь. Философ и епископ Аврелий Августин категорично отрицал право на существование абсолютно любой лжи, считая, что именно ложью люди подрывают доверие друг друга.

Фома Аквинский полагал, что ложь – это грех, но тяжесть греха зависит от качества лжи: если человек собирается с помощью лжи причинить вред другому, то грех отягощается; уменьшается же в тех случаях, когда она направлена на

добро или развлечение – «полезная» или «шутливая» ложь.

И. Кант как истинный максималист в своей книге «Критика чистого разума» не принимает ложь, считая, что она унижает человеческое достоинство, ставит под сомнение личную порядочность и лишает человека доверия со стороны окружающих людей.

Любопытно определял понятие «ложь» французский философ Ж. Дюпра. Он полагал, что ложь – «акт внушения, при помощи которого стараются более или менее умышленно посеять в уме другого какое-либо положительное или отрицательное верование, которое сам внушающий считает противным истине». Именно он первым обратил внимание на то, что обмануть можно не только словами, но и жестами, мимикой, одеждой.

Времена меняются, ложь остается. Наш с вами современник, небезызвестный Пол Экман, считает, что ложь – это не что иное, как «сознательное искажение знаемой истины».

Кроме понятия «ложь» есть еще разные, достаточно интересные: «умалчивание правды», «обман», «вранье», «дезинформация». Конечно же, все эти понятия философы характеризуют по-разному, однако все эти характеристики сходятся в одном: в той или иной степени во всех них содержится ложь.

Истоки лжи

Вас наказывали в детстве за двойки? Конечно, всех наказывали. Разница только в степени наказания. Если наказывали сильно, то вы теряли дневник, придумывали, что его «порвала злая собака», «выводили» двойки, «набивали» себе температуру, чтобы избежать появления лишней плохой оценки... да что только не делали! Что поделать, окружающий мир агрессивен. Под окружающим миром я понимаю не только учителей, школьных товарищей, просто прохожих, но и ближайших родственников. Именно с детства мы начинаем приспособливаться к социуму, чтобы жизнь была нас ключом по голове не очень больно.

Почему мы с вами начинали врать? Почему начинают врать наши дети? Да потому, что взрослые вовсю практикуют ложь по мелочам. Вспомните, просили ли ваши родители подойти к телефону именно вас и в случае, если звонит «тетя Люба», сказать, что старших дома нет? Меня просили. А отец ваш никогда не приходил домой пьяным в дым, а мама не объясняла это его состояние «усталостью на работе»? А мой приходил, и мама мне так объясняла, хотя в пять лет я уже понимал, что и к чему. И так далее, и тому подобное...

Так, давайте оправдывать себя дальше... Помните французского философа Дюпра? Он считал, что ложь зависит от... национальных особенностей. Так, по его мнению, гас-

концы склонны к вымыслам, побуждающим их лгать из хвастовства, нормандцы, напротив, очень скрытны, итальянцы – плутишки, англичане – лицемеры, греки отличаются неискренностью, турки – неверностью своему слову. Мое личное мнение: русские способны абсолютно на все!

Итак, мы с вами врем потому, что таким образом приспособливались к семье и к социуму.

Психологи различают детскую ложь, мужскую и женскую. С детьми более или менее ясно – не пугайте ребенка, и он не будет вам лгать. Но почему врем друг другу мы, взрослые?

Почему врут женщины?

- потому что они видят в вас строгого отца и боятся быть наказанными, как в детстве;
- потому что чувствуют себя одинокими;
- потому что чувствуют себя менее успешными по сравнению с подругами;
- потому что им не хватает мужского внимания;
- потому что им просто скучно;
- потому что этого требуют нормы общества, в котором женщина «вращается».

Почему врут мужчины?

- потому что боятся ответственности;
- потому что так «все делают»;
- потому что неловко за происшедшее;
- потому что испытывают чувство стыда;
- потому что не хочется «выяснять отношения»;

– потому что не хочется никого «беспокоить» своими проблемами.

Всемогущество детектора лжи – это тоже обман!

Вот уже несколько лет в России крупные коммерческие организации используют детектор лжи, или полиграф, и держат в штате специалистов по этим приборам либо пользуются услугами партнеров в области проверки персонала. В 2009 году наша Государственная дума собиралась внести поправки в существующий Трудовой кодекс, направленные на применение детектора лжи для тестирования всех кандидатов, сотрудников и соискателей компаниями, которые желают провести такую проверку. Впрочем, согласно ст. № 70 этого кодекса, «может быть обусловлено испытание работника в целях его проверки соответствия поручаемой работе» – иными словами, проверка на полиграфе (детекторе лжи) является законной.

Первый детектор лжи был предложен в конце XIX века итальянским криминалистом Чезаре Ломброзо и назывался он «гидросфигмометр». Изобретательный итальянец показывал подозреваемым фотографии, связанные или не связанные с преступлением, одновременно фиксируя частоту пульса.

В 20-х годах американский полицейский Джон Ларсон предложил прибор, одновременно фиксирующий показатели кровяного давления, пульса и дыхания. Именно Ларе на-

звал детектор лжи «полиграфом». Любому образованному русскому человеку сразу приходит в голову ассоциация – героиней романа Булгакова «Собачье сердце» Полиграф Полиграфович Шариков, к слову заметим, тот еще прохвост. С 1804 года полиграфом называли машинку для создания точных копий рукописных текстов, изобретенную Джоном Хавкинсом. Само слово «полиграф» состоит из двух греческих слов: «поли» – много и «графо» – писать. Таким образом, детектор лжи – это прибор, записывающий наши эмоции.

Технический прогресс не стоял на месте и ученик Ларсона Леонард Килер усовершенствовал прибор, который теперь стал регистрировать изменение кожного сопротивления, что значительно повысило точность тестирования. Перед Второй мировой войной Килер доработал полиграф, который стал отмечать среди показателей и мышечную дрожь.

Современный детектор лжи фиксирует около 50 физиологических параметров: покраснение лица или его отдельных частей, дрожание губ, реакцию зрачков, учащенное моргание, расширение капилляров.

Однако полиграф не может являться последней инстанцией. Дело в том, что особо неуравновешенные подозреваемые могут от страха сами начать верить в то, что они в чем-то виновны. Бывает и так, что полиграф улавливает импульсы возбуждения, которые указывают не на вину, а на то, что подозреваемый боится или волнуется.

Раз можно обмануть людей, значит, можно обмануть и

творение рук человеческих – полиграф. Самые действенные методы обмана полиграфа – это покусывание языка, надавливание большими пальцами ног в пол, мысленный счет чисел в обратном порядке, – все эти действия носят успокоительный характер и помогут вам не выдать свое волнение.

Имеются еще способы обмануть детектор лжи на тот случай, если у вас есть время заранее подготовиться. Способ первый: можно употребить накануне некоторое количество спиртного. Только не ошибитесь в количестве – от избытка у вас будут трястись руки. А вот если граммов 150—200, то наутро вы будете немного заторможены, что, собственно, и требовалось.

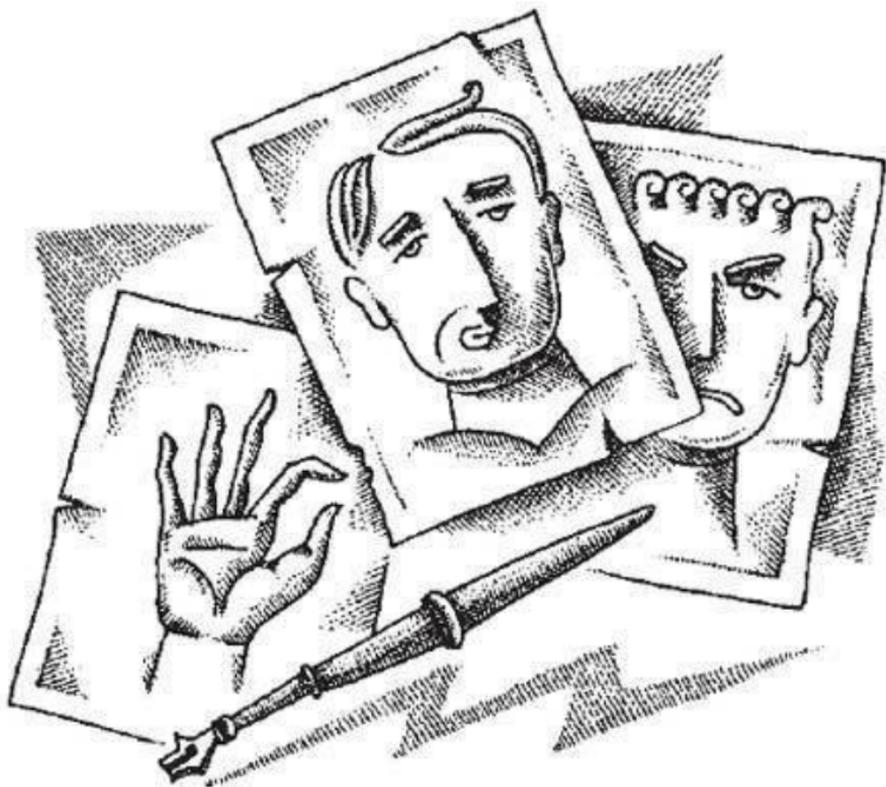
Можно попробовать употребить психотропные средства, только не помешает знать, как они на вас действуют.

Еще можно просто не выспаться. Если вы не поспите пару ночей, то на тестировании легко войдете в состояние, близкое к трансу, и вам будет все нипочем.

А самое лучшее – просто поверить самому в то, что вы – ангел и у вас уже начали расти крылья.

Часть II

Знание – сила!



Наука персонология на страже ваших интересов

Персонология – это вид психологической диагностики, с помощью которой можно определить характер человека. Зачем? Дело в том, что, зная характер, нетрудно понять, лжет этот человек или нет. К примеру, вот у этого джнтельмена носогубные складки явно указывают на то, что он пессимист, и кончик носа висит так грустно-грустно, но при встрече с вами он разыгрывает эдакого «бодрячка» – знайте, он врет! Но вернемся к персонологии.

Персонология основывает свои выводы на комплексном изучении различных черт человеческого лица, связывая их с соответствующими чертами характера. До некоторого времени отвергавшаяся официальной наукой, персонология постепенно завоевывает свое законное место в ряду признанных психодиагностических методик. Одним из основных преимуществ, выгодно отличающих ее от других методов, является возможность быстрого применения. По фотографии или изображению интересующего вас лица вы сможете определить его врожденный темперамент, особенности характера и возможное поведение в той или иной ситуации. Как это сейчас актуально! Где сейчас знакомятся девушки, юноши, тетеньки и дяденьки? Конечно же, в Интернете. Вот где можно потренироваться с пользой для себя, вывести че-

ловека на чистую воду по фотографии.

Учитывая все вышеизложенное, мы можем сказать, что **персонология – это один из методов психологической диагностики, основанный на данных физиогномики.**

А что такое физиогномика? Это древнее искусство «чтения лиц». Суть и того и другого одинакова – определение характера человека по чертам его лица.

Профессиональные персонологи утверждают, что их исследования основываются на определенных принципах:

1. Функция органа и его структура взаимообусловлены. Э. Берн, изучавший психику человека по его физиономическим особенностям, писал по этому поводу: «Поскольку телесная (физиологическая) деятельность влияет на эмоции, а эмоции, в свою очередь, имеют физиологическое проявление, психиатр, подобно другим врачам, должен начинать с твердого знания анатомии и физиологии». Да, мы с вами не психологи, но... будем учиться!

2. Врожденные черты характера не могут считаться хорошими или плохими сами по себе, все зависит от того, как они используются. Все тот же Берн в своей книге «Введение в психиатрию, или психоанализ для непосвященных» пишет: «Люди не рождаются хорошими или плохими, а учатся своим способам поведения в очень раннем возрасте от окружающих людей».

3. При изучении и измерении черт лица речь всегда идет не о сантиметрах и миллиметрах, а об относительной вели-

чине. Вы же не подойдете к объекту своего исследования с линейкой или не скажете своему потенциальному супругу: «Знаешь, дорогой, я сначала измерю длину твоего носа в сантиметрах и миллиметрах, а потом уже подумаю, выходить ли за тебя замуж или нет».

4. Прежде чем делать окончательные выводы о том или ином человеке, имейте в виду, что если какая-то черта характера выражена ярко, она является определяющей. Если какая-то черта выражена слабо, ею можно пренебречь.

5. Любая слабо выраженная черта может усиливаться сходной по значению, а любая ярко выраженная – ослабляться противоположной по значению.

Все черты характера должны рассматриваться не по отдельности, а комплексно, с учетом их взаимного влияния друг на друга.

О чем расскажет форма лица?

Физиономисты утверждают, что от ширины и длины лица зависит степень уверенности человека. Проведите мысленно две прямые линии: одну, горизонтальную, через глаза, вторую, вертикальную, от нижнего края волос к концу подбородка. Чем короче вертикальная линия по отношению к горизонтальной, тем выше врожденная уверенность человека в себе и в своих силах.

Если у вашего собеседника относительно широкое лицо

(«круглое» или «квадратное»), значит, он на 100% уверен в себе, причем это чувство врожденное. Такой человек свято верит в свои силы, поэтому может «переть» напролом (рис. 1).



Рис. 1.

Вот что пишет Т. А. Беликова в своей книге «Лицо и личность» о таких индивидуумах:

«Уверенность в себе человека с широким и коротким лицом является безусловной, легко передается тем, кто рядом, ощущается окружающими безо всяких усилий со стороны этого человека. В любой ситуации он склонен брать управление в свои руки, умеет убеждать, легко подчиняет себе других, не столь уверенных, людей, которые охотно признают его лидерство.

Проблемы могут возникнуть с такими же широколицыми индивидами, не признающими лидерство себе подобных и также склонными „тянуть одеяло на себя“. Высокая степень эгоизма таких людей порой является препятствием для личных и деловых отношений. Широколицые люди плохо „играют в команде“, наибольшего успеха они достигают в индивидуальной деятельности. Они предприимчивы, практичны и склонны к коммерческой деятельности. Какой бы род занятий себе ни выбрали люди с широкими лицами, их работа обязательно должна обеспечивать им возможность самостоятельно в полной мере выразить свое „z“.»

Если у вашего собеседника узкое и длинное лицо (рис. 2), то это означает, что врожденная степень уверенности в себе достаточно низка. Однако это не значит, что он будет преданно «смотреть вам в рот». Вы не замечали, что люди с узкими лицами производят впечатление даже чересчур уверен-

ных? То есть перед вами обладатель не врожденной, а приобретенной уверенности. Он решителен, целен, целеустремлен, трудолюбив, добросовестен. Тем не менее такой человек периодически нуждается в моральной поддержке близких и важных для него людей. Любопытно, что к основным внутренним факторам уверенности в себе можно также отнести одухотворенность и искреннюю веру человека, принадлежащего к какой-либо религии. В монастырях, да и просто среди истинно верующих, чаще всего встречаются люди с узкими и удлинненными лицами.

При общении с «длиннолицыми» учитывайте, что их легко выбивают из колеи неожиданные негативные изменения обстоятельств; для них очень много значит мнение тех, кто рядом; они нуждаются в постоянной поддержке близких и друзей.



Рис. 2.

Т. А. Беликова по поводу таких людей пишет: «На длиннолицего человека огромное влияние может оказать его широколицый супруг, причем это влияние может оказаться как положительным, так и отрицательным. Супруг-лидер может

донельзя уменьшить и без того низкую самооценку своего спутника, а может, напротив, заразить его своей энергией, вселить прочную уверенность и всячески ее поддерживать, благодаря чему длиннолицый человек может занять высокое положение в обществе и даже обрести большую власть. За многими большими политиками, не обладающими врожденной уверенностью в себе, стоят жены или помощники, способные в трудный момент морально поддержать своего партнера».

В жизни без «среднячков» нам не обойтись. Если лицо вашего собеседника примерно **прямоугольной формы с чуть сглаженными углами**, то это так называемая «средняя» форма лица (рис. 3). Человек с таким лицом обладает всеми хорошими качествами предыдущих типов, он – «золотая середина», легко концентрируется на важных проблемах, может принимать взвешенные и верные решения, действовать быстро и уверенно, согласованно работать в команде. Благодаря незаурядным организаторским способностям такие люди чаще других занимают руководящие посты. Особенно много представителей «среднего» типа среди политиков (Путин не в счет, обратите внимание на Медведева).



Рис. 3.

Идеальным считается лицо **овальной формы** (рис. 4). Именно такой тип лица считается идеально пропорциональным: длина в 1,5 раза больше ширины и плавность очертаний подбородка, нижней челюсти и скуловых областей.

Лицо овальной формы принято считать классическим. Его также называют иногда эталонным. Впрочем, лицо с идеально очерченным овалом встречается, к сожалению, крайне редко.



Рис. 4.

Если у вашего собеседника **треугольное лицо** (рис. 5), значит, он обладает очень тонкой интуицией. Обычно треугольная форма лица присуща чувственным, высокоодаренным натурам. Однако эта чувственность и стремление всегда «парить на крыльях вдохновения» приводит к тому, что такие люди не склонны к привязанности и преданности. В зависимости от настроения сегодня они могут быть пылкими и задорными, а завтра стать упрямыми и хитрыми. Загнанные в угол, такие люди становятся непокорными и скрытными.



Рис. 5.

О чем расскажут глаза?

Большие глаза, которые сразу обращают на себя внимание окружающих, свидетельствуют о повышенной эмоциональ-

ности. Скорее всего, обладатель таких глаз экстраверт. Это отнюдь не легкомысленный человек (хотя люди с большими глазами производят поначалу впечатление очень легкомысленных).

Положительные качества: способны на глубокие чувства, могут быть верными друзьями и преданными супругами, заботливы, теплы, неясны, дружная семья и дружный коллектив – это то, к чему они стремятся в жизни.

Отрицательные качества: мнительность, слезливость, повышенная ранимость.

Маленькие глаза – пониженная эмоциональность. Это не значит, что эти люди черствее «большеглазых», просто они держат все в себе, не выплескивая наружу свои эмоции, которые могут в них бурлить о-го-го как!

Положительные качества: экономность, рассудительность, умение держать себя в руках, аналитические способности.

Отрицательные качества: обладатели маленьких глаз – это «вещь в себе», они медлительны, малообщительны.

Верхнее веко нависает над ресницами – перед вами рационалист.

Положительные качества: сосредоточены и сохраняют трезвый взгляд на вещи в любых обстоятельствах. Прежде чем совершить какое-то действие, обязательно все оценят, обдумают, рассмотрят возможные последствия, способны производить серьезное впечатление на собеседника, гово-

ритель веско и убедительно, основательно и авторитетно.

Отрицательные качества: могут быть упрямыми, давать чересчур много советов, расчетливы, стремятся к обогащению за чужой счет.

Верхнее веко приподнято над ресницами – иррационалист, познающий мир чувствами.

Положительные качества: темпераментны, импульсивны, хорошо развита интуиция, деятельны, работоспособны, быстро реагируют на все происходящее, чутки, способны сопереживать, внимательны.

Отрицательные качества: плохо справляются с управлением своими эмоциями, склонны к необдуманным рискованным действиям.

Иррационалистам противопоказана монотонная регламентированная работа, губительны для них скука и однообразие. Свое место они могут найти в службе помощи, сфере образования, в медицине, короче говоря там, где нужно работать с людьми. Наибольших высот могут достичь в творчестве и шоу-бизнесе, особенно на сцене.

Широко поставленные глаза – медлительность. Такие люди не любят вдаваться в детали и подробности каких-либо мероприятий. Они обладают широким кругозором, развитым воображением, обычно полны мечтаний, надежд и замечательных планов на будущее, но для осуществления этих проектов им, как правило, не хватает динамизма. Они верные друзья и терпеливые супруги и будут сквозь пальцы

смотреть на все ваши «шалости».

Положительные качества: философское отношение к жизни, неконфликтность, терпимость, миролюбие.

Отрицательные качества: доверчивость, беспечность, неумение учиться на чужих и своих ошибках, рассеянность.

Близко поставленные глаза – их обладателям свойственны холерический темперамент, быстрая реакция. Речь их тороплива, мимика подвижна, движения ускоренны. По любому поводу у них есть собственное мнение, которое они считают бесспорным и очень быстро стремятся донести до окружающих. Эти люди очень энергичны, деловиты, всегда полны планов. Наилучшим образом они проявляют себя при авральной работе, когда поджимают сроки.

Положительные качества: предприимчивость, они могут досконально прорабатывать разные мелочи, не откладывают на завтра то, что можно сделать сегодня.

Отрицательные качества: расчетливость в выборе друзей и партнеров, повышенная эмоциональность, нетерпимость к чужим недостаткам, вспыльчивы.

Внешние уголки глаз опущены – критическое отношение к окружающей действительности, повышенная наблюдательность. Эти люди постоянно начеку, они прекрасные стратеги, способные выстроить план своих действий оптимальным образом исходя из всех подмеченных ими нюансов обстановки. Их отличает умение понять и почувствовать многие скрытые связи, тонкости отношений и иерархию сил в любой систе-

ме. Лучше всего они работают в тех областях, где требуется проницательность и отсутствует строгий график, из них получаются хорошие исследователи, диагносты, редакторы, следователи, репортеры.

Положительные качества: хорошо понимают и чувствуют деловых партнеров и близких людей, они сосредоточены, организованны, добры.

Отрицательные качества: мелочность, критичность, требовательность, придирчивость.

Внешние уголки глаз приподняты – невнимательность, отсутствие критичности. Таких людей несложно обмануть, очень часто они не замечают явных опасностей, грозящих им. Мимо них проходит множество выгодных возможностей, также благополучно ими не замечаемых.

Положительные качества: оптимизм, принятие мира таким, какой он есть.

Отрицательные качества: легкомыслие, невнимательность, рассеянность.

О чем расскажут брови?

Тонкие, высоко приподнятые брови округлой формы – артистическая личность. Если вы или ваш друг – счастливый обладатель таких бровей, значит, скучать вам не придется! Артистичные люди – это настоящий праздник жизни и фейерверк событий, с ними не соскучишься. Такие лю-

ди не могут долго находиться в одиночестве, им обязательно нужен зритель.

Положительные качества: чувственность, чувствительность, стремление к творчеству, сильно развитая интуиция, эмоциональность, решительность.

Отрицательные качества: излишняя самоуверенность и ранимость, стремление постоянно работать на публику, склонность к обману, самолюбование.

Прямые брови, внутренний край которых приподнят, а внешний опущен («брови Пьеро»), – склонность к меланхолии. В жизни такие люди чаще плывут по течению, принимая то, что им посылает судьба. Хорошо, когда рядом с ними постоянно находится «ведущий» человек с добрыми намерениями и позитивным настроем, в противном случае люди-Пьеро могут заплыть куда угодно.

Положительные качества: внимание к окружающим, способность выполнять однообразную работу, неконфликтность, сострадание.

Отрицательные качества: скептицизм, неумение отстаивать свои права и интересы, нерешительность, неоправданная критичность.

Ровные недлинные брови, расположенные высоко над глазами – разборчивость. Эти люди обладают ярко выраженным чувством собственного достоинства, которое ценят выше всего на свете. Обладатели таких бровей стремятся жить по существующим правилам и предписаниям, подвер-

жены различным формальностям, стараются придерживаться заведенных порядков, избегают попадать в непредсказуемые ситуации. Имейте в виду, что такой человек может казаться дружелюбным и внимательным... но только казаться, ведь именно подобного поведения требуют приличия.

Положительные качества: умение отбирать зерна от плевел, они хорошо разбираются в людях, хорошие наблюдатели, внимательность, исключительная вежливость.

Отрицательные качества: надменность, эгоизм, максимализм, неискренность, высокомерие.

Прямые нависшие брови – естественность. Эти люди не играют на публику и не стараются распознать окружающих только для того, чтобы оценить их по достоинству. Естественным людям легко, они живут одним днем и очень хорошо уживаются с окружающей действительностью.

Положительные качества: общительность, доброжелательность, терпимость, искренность, оптимизм, уверенность в собственных силах.

Отрицательные качества: бесцеремонность, излишняя напористость, подверженность дурному влиянию, недостаток чувства ответственности.

О чем расскажет лоб?

Широкий и высокий лоб – признак высокого интеллекта. Да, это устойчивое мнение: «высоколобый» не может

быть глупым, однако последние исследования физиологов показали, что если человек не имеет какого-либо специфического заболевания, то уровень его интеллекта в основном определяется условиями воспитания и социализации. При современном развитии информационной сети и при всеобщей доступности образования человек со средними природными способностями, развивая их, может достичь больших интеллектуальных высот.

Положительные качества: стремление к самосовершенствованию, философский склад ума, последовательность и четкость в действиях.

Отрицательные качества: излишняя самоуглубленность, уход от действительности.

Узкий и низкий лоб – низкий уровень интеллекта. Это не значит, что этот человек глуп, как пробка. Да, он не будет цитировать Канта, но в бытовых вопросах, которые касаются строительства, ремонта и выбора автомобилей и других насущных вопросов, они превзойдут любого мыслителя.

Положительные качества: надежность, четкая постановка целей и их достижение, «пробивные» способности, терпение.

Отрицательные качества: отсутствие познавательного интереса, упрямство, жестокость.

Вогнутый лоб – склонность к консерватизму. Говорят, что это типично мужская черта характера, помогающая глубоко вникать в суть дела. Такие люди становятся хорошими

исследователями и аналитиками. Однако в жизни им приходится нелегко, поскольку у них отсутствует такое качество, как приспособляемость. Супруга или место работы они могут сменить только в совершенно крайних и безвыходных обстоятельствах. Расставание с привычным укладом жизни или с привычными людьми для них всегда болезненно.

Положительные качества: упорство, стремление довести начатое до конца, любознательность, вдумчивость.

Отрицательные качества: излишний консерватизм, черствость, пониженная эмоциональность, критичность.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.